

ສຸດຖາເດືອນໃນສັງຄນໄທ

Illegal liquor in Thai society

ກະນິຍົມສູງ ໄກສ້າ
ສານນັບວິຈີຍວິທາຄາສາດົກສູງພາພ ມາຮວິທາລັຍເຊີຍງິ່ນໆ

ຈົມາ ໂມືກທອງ
ຄະະສານປັບຍາກຮຽມສາສົກ ຈຸພາລັງກຣນໍມາຮວິທາລັຍ



ສັນບສຸນທຸນໂຄຍ
ສູນຍົງວິຈີຍປ່ານໝາຫຼວາ



CAS
Centre for Alcohol Studies
ສູນຂ້ວຂ້ອນປ່ານໝາຫຼວາ



สุราเกื่อนในสังคมไทย Illegal liquor in Thai society

กนิษฐา ไวยกี้
สถาบันวิจัยวิทยาศาสตร์สุขภาพ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่
รีมา หมึกทอง
คณะสถาปัตยกรรมศาสตร์ จุฬาลงกรณ์มหาวิทยาลัย

สนับสนุนทุนโดย
ศูนย์วิจัยปัญหาสุรา



บทสรุปผู้บริหาร

สุราถือในสังคมไทย วัตถุประสงค์เพื่อศึกษาสถานการณ์การค้า ระบบการผลิต การตลาด การจำหน่าย การเข้าถึง พฤติกรรมการซื้อ-ดื่ม และประเมินปัญหาการดื่มสุราถือใน ด้วยการเก็บข้อมูลเชิงปริมาณผู้ที่มีพฤติกรรมการดื่มสุราถือในช่วง 12 เดือนที่ผ่านมา จำนวน 665 คน การเก็บข้อมูลการสังเกต และเชิงคุณภาพโดยสัมภาษณ์เชิงลึกผู้ที่เกี่ยวข้องกับการผลิตสุราถือใน 24 ราย

ลักษณะโรงกลั่นสุราที่สำรวจเป็นโรงกลั่นสุราที่ได้รับอนุญาตให้ผลิตตามกฎหมาย ขายแบบทั้งตามระบบภาษีและขายถือใน สถานที่ตั้งเปิดเผย เช้าถึงง่าย และโรงกลั่นสุราถือใน ผลิตและขายแบบผิดกฎหมาย ตั้งอยู่ในสถานที่ปิดปิด เช้าถึงยาก เช่น ในสวน ในไร่ หรือบ้างรายแอบซ่อนอยู่ภายในบ้าน หรือหลังบ้าน มีการปิดบัง ซ่อนเร้นไม่สามารถมองเห็นได้

รูปแบบกระบวนการผลิตสุราถือในของแต่ละภูมิภาคไม่มีความแตกต่างกัน โดยจะต่างกันตรงวัตถุคุณภาพ เนื่องจากแต่ละภูมิภาคมีสภาพภูมิประเทศที่แตกต่างกัน ภาคเหนือภาคกลางและภาคตะวันออกเฉียงเหนือส่วนใหญ่ใช้ข้าวเหนียวและลูกแพร่ง (แป้งเชื้อเหล้า) เป็นวัตถุคุณภาพสำคัญ สำหรับของภาคใต้ใช้น้ำตาลโตน空เป็นวัตถุคุณภาพสำคัญ เช่นเดียวกับต้นทุนการผลิตที่ต่างกันหรือเพิ่มขึ้นจากการผลิตและขายแบบถือใน คือ ค่าบรรจุภัณฑ์ เช่น ขวดเปล่า ฝาจีบ กล่องกระดาษ ฉลาก (ตรายี่ห้อ) และอาการแสดงปั๊มสำหรับ 30 ดิกรี 35 ดิกรี 40 ดิกรี ต้นทุนวัตถุคุณภาพ และเชื้อเพลิงไม่ต่างกัน ต้นทุนน้ำสุราถือในแบบถือในประมาณลิตรละ 30 – 53 บาท สามารถขายได้ถูกกว่า ผู้ซื้อได้บริโภcn้ำสุราที่มากกว่าเมื่อเทียบกับจำนวนเงินที่จ่าย

■ กลยุทธ์ในการการตลาดสุราถือในสังคมไทย

- ด้านผลิตภัณฑ์ถือในของแต่ละแห่งขึ้นอยู่กับความต้องการ ความชอบของลูกค้าในพื้นที่เป็นหลัก ทั้งขนาดและความแรงของแอลกอฮอล์ (ดิกรี) ภาชนะ บรรจุภัณฑ์สำหรับใส่สุราถือในทุกพื้นที่นำภาชนะเก่าที่เคยใส่น้ำดื่ม เบียร์ เหล้า กลับมาใช้ซ้ำ และถุงพลาสติก เป็นต้น

- ด้านราคา ผู้ผลิตสุราถือในทุกรายจะตั้งราคาขายถูกกว่าสุราที่ขายแบบถูกกฎหมาย เนื่องจากลูกค้ามีรายได้น้อย ประกอบอาชีพเกษตรกรหรือรับจำจ้างใช้แรงงานเป็นส่วนใหญ่ โดยราคาสุราถือในจะถูกกว่าหลายเท่าตัว

- ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย ผู้ผลิตสุราถือในที่โรงกลั่นที่มีการขออนุญาตกลั่นแบบถูกกฎหมายและมีขายแบบถือในส่วนใหญ่จะตั้งอยู่ภายในบริเวณบ้าน ชุมชน หมู่บ้าน จ่ายต่อการเดินทางมาซื้อ ลูกค้าสามารถซื้อสุราถือในได้ตลอดเวลา บางแห่งมีการจัดสถานที่ มุ่ลลีก ๆ สำหรับลูกค้าที่นั่งดื่ม เพื่อพูดคุยสังสรรค์กัน และยังมีกับแก้ม น้ำดื่มให้ฟรี หรือซื้อที่หน้าโรงกลั่นแบบถือในบ้านของคนกลั่นเหล้า รวมถึงร้านขายของชำภายในหมู่บ้าน

- ด้านการส่งเสริมการตลาด ใช้วิธีการแคมปน้ำสุรา แจก หรือนำน้ำสุราถือในให้ฟรีตามงานต่าง ๆ ในหมู่บ้าน เพื่อสร้างความเชื่อมั่น ความสัมพันธ์ที่ดีภายในชุมชน

การเข้าถึง พฤติกรรมการซื้อ-ดื่ม จำนวนผู้ดื่มสุราถือในในการศึกษาครั้งนี้จำนวน 665 คน เป็นเพศชายมากกว่าเพศหญิง ผู้ที่ดื่มสุราถือในส่วนใหญ่ อายุ 45 ปีขึ้นไป ร้อยละ 65.6 รองมาอายุ 25-44 ปี ร้อยละ 31.4 สถานภาพสมรส ร้อยละ 71.3 โสด ระดับการศึกษาประถมศึกษา ร้อยละ 48.6 ระดับมัธยมศึกษาตอนต้น ร้อยละ 17.6 อาชีพรับจำจ้างทั่วไป ร้อยละ 33.5 รองมา คือ เกษตรกร/ชาวสวน(เจ้าของ) ร้อยละ 32.5 มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนในช่วง 5,000-10,000 บาท ร้อยละ 38.9 เทศบาลของการเลือกซื้อ-ดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบถือในเหตุผลที่สำคัญที่สุด เนื่องจากราคาถูก ร้อยละ 54.3 สถานที่ซื้อเหล้าถือในบ่อยที่สุดในช่วง 12 เดือนที่ผ่านมาโดยนิยมซื้อกำลังที่สุด คือ ร้านขายของชำในชุมชน ร้อยละ 37.2 รองมา คือ โรงกลั่นสุรา ร้อยละ 36.6 วิธีการซื้อ คือ เดินไปซื้อ ซื้อ-ขับรถไปซื้อ สามารถแบ่งซื้อแบบย่อยได้ เช่น ซื้อทีละเป็น 7-10 บาท ซื้อใส่ถุง ซื้อ 1 กก. 15-20 บาท ซื้อเป็นชุดขนาดเครื่องดื่มบำรุงกำลัง 20 บาท ซื้อเป็นแบบ 40-50 บาท ความถี่การดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบถือในในภาพรวมส่วนใหญ่ดื่มทุกวัน (7 วัน/สัปดาห์) ร้อยละ 25.6 รองมาคือ ทุกสัปดาห์ (1-2 วัน/สัปดาห์) ร้อยละ 20.0 ผู้ที่มีพฤติกรรมการดื่มสุราถือในทุกวันส่วนใหญ่ซื้อที่โรงกลั่นสุรา โรงต้มเหล้ามากที่สุด ร้อยละ 46.9 รองมา คือ ซื้อที่ร้านขายของชำในชุมชน ร้อยละ 43.5 ผู้ที่มีพฤติกรรมการดื่มสุราถือในแบบหนักเดือนละครั้งหรือมากกว่า ส่วนใหญ่ซื้อที่ร้านขายของชำในชุมชน ร้อยละ 42.0 รองมา คือ ซื้อที่โรงกลั่นสุรา โรงต้มเหล้ามากที่สุด ร้อยละ 39.9 ปริมาณการดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบถือใน 12 เดือนที่ผ่านมาผู้ดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบถือในดื่มทั้งปีปริมาณเฉลี่ย 20.78 ลิตร



ผู้ที่ดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบถือน้ำได้รับผลกระทบด้านร่างกายและจิตใจโดยถูกคนที่ดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์พูดจาหยาบคายใส่มากที่สุด ร้อยละ 50.2 รองมา คือ ถูกรบกวนและทำให้รู้สึกรำคาญ ร้อยละ 49.6 มีปัญหาภายในครอบครัวหรือปัญหาชีวิตสมรส ร้อยละ 34.0 ผู้ที่ดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบถือน้ำเคยได้รับอุบัติเหตุ/การบาดเจ็บจากการดื่ม ร้อยละ 26.2 ผู้มีความเสี่ยงในระดับอันตรายและดื่มแบบติด ร้อยละ 32.6 กลุ่มต่ำกว่า 20 ปี ที่มีความเสี่ยงในระดับอันตรายและดื่มแบบติด ร้อยละ 50.0 อายุ 25-44 ปี มีความเสี่ยงในระดับอันตรายและดื่มแบบติด ร้อยละ 36.8 เป็นผู้เคยได้การบำบัดอาการที่เกิดจาก การดื่มมีเพียงร้อยละ 3.5

แนวคิดที่มีต่อกฎหมายภาษีเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ในประเทศไทย คือ ขั้นตอนในการขออนุญาต จดทะเบียนมีความยุ่งยากซับซ้อน ที่ต้องหา geleที่ตั้ง แรงงานสำหรับการผลิต การจำกัดจำนวนการผลิต อัตราภาษีที่เพิ่มขึ้น ผนวกกับความคาดต้นการแข่งขันจากตลาดสุราชุมชน ทำให้โรงกลั่นสุราชุมชนเลือกที่จะเพิ่มยอดการขายโดยการจำหน่าย ผลิตสุราถือน้ำมากขึ้น รวมไปถึงการกระทำการเจ้าหน้าที่รัฐบางคนมีการกระทำที่มีชอบ จึงยังต้องมีการผลิตและจำหน่ายสุราถือน้ำ เพื่อความอยู่รอด และตอบสนองความต้องการของคนในชุมชน

■ ข้อเสนอแนะ:

- การลด ควบคุมการดื่มสุราถือน้ำในชุมชนออกจากจะให้ความรู้เรื่องอันตรายและผลกระทบที่เกิดขึ้นจากเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ในทุกกลุ่มอายุอย่างต่อเนื่องและเข้าถึงแล้ว ควรที่จะต้องสร้างวิถี วัฒนธรรมชุมชนใหม่ให้ตระหนักรถึงโทษที่ร่างกายได้รับมากขึ้น สร้างแนวความคิดใหม่ ที่ห่วงใยคนในชุมชนด้วยการไม่นำน้ำสุราถือน้ำไปร่วมแสดงความมีน้ำใจ ชุมชน ครอบครัวมีสุขหรือสนุกได้โดยไม่ต้องดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์

- การบังคับใช้กฎหมายในชุมชนอย่างเคร่งครัด การห้ามขายเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ในร้านขายของชำ การห้ามขายชื้อร้านรถเชือดห่วยในตลาด (foodtruck)

- มาตรการขึ้นภาษีเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ถูกยกย่องเป็นการเพิ่มช่องทางด้านต้นทุน ราคาสุราถือน้ำ การใช้ช่องว่างของกฎหมายในการหาเงิน (เข้ากระแส) ของเจ้าหน้าที่ ผนวกกับความต้องการดื่มของคนในชุมชนที่รายได้น้อย เป็นปัจจัยสำคัญในการให้มีการจำหน่ายสุราถือน้ำ ควรสร้างนิสัยความรับผิดชอบ การเป็นประชาชนไทยที่ต้องปฏิบัติตามกฎหมาย

- เปิดช่องทางให้ผู้ผลิต-จำหน่ายสุราถือน้ำร้องเรียนถึงการกระทำการผิดของเจ้าหน้าที่ ควรเพิ่ม และเข้มงวดในมาตรการในการดำเนินคดีแก่เจ้าหน้าที่ที่กระทำการผิด หรือกระทำการอันมีชอบด้วยกฎหมาย



สารบัญ

บทสรุปผู้บริหาร	2
สารบัญ	4
สารบัญตาราง	5
สารบัญภาพ	6
บทที่ 1 บทนำ	7
วัตถุประสงค์	7
บทที่ 2 บททวนวรรณกรรม	8
บทที่ 3 ระเบียบวิธีวิจัย	16
ระเบียบวิธีวิจัย	16
ปัญหาด้านจริยธรรม	19
บทที่ 4 ผลการศึกษา	20
ระบบการผลิต จำหน่ายและการตลาดสุราเถื่อน	20
กลยุทธ์ทางการตลาดสุราเถื่อนในสังคมไทย	29
กลุ่มลูกค้าสุราเถื่อนในสังคมไทย	34
พฤติกรรมการดื่มสุราเถื่อน	38
ผลกระทบจากการดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเถื่อน	44
มุมมองแนวคิดด้านกฎหมาย ภาษีเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ในประเทศไทย	48
บทที่ 5 สรุปผลการศึกษา	51
สรุปผลการศึกษา	51
ข้อเสนอแนะ	52
เอกสารอ้างอิง	54



สารบัญตาราง

ตาราง 1 ต้นทุนการผลิตและรายได้ต่อเดือนจากสรุกลั่นที่จำหน่าย 2 แบบ	27
ตาราง 2 ต้นทุนการผลิตและรายได้ต่อเดือนจากสรุกลั่นที่จำหน่ายแบบถือเงิน	28
ตาราง 3 ข้อมูลทั่วไปของกลุ่มตัวอย่าง	35
ตาราง 4 เหตุผลของการเลือกซื้อ-ดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบถือเงินจำแนกตามเพศ	37
ตาราง 5 สถานที่เลือกซื้อ/ดื่มเหล้าถือเงินจำแนกตามเพศ	37
ตาราง 6 ความถี่การดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบถือเงินในช่วง 12 เดือนที่ผ่านมา	39
ตาราง 7 ความถี่การดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบถือเงินในช่วง 12 เดือนที่ผ่านมาแยกตามภาค	39
ตาราง 8 สถานที่ซื้อจำแนกตามความถี่ในการดื่มช่วง 12 เดือนที่ผ่านมา	40
ตาราง 9 ความถี่ในการดื่มน้ำ	40
ตาราง 10 ความถี่ในการดื่มน้ำแยกตามภาค	41
ตาราง 11 สถานที่ซื้อจำแนกตามการดื่มน้ำช่วง 12 เดือนที่ผ่านมา	41
ตาราง 12 ปริมาณเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบถือเงินใน 12 เดือนที่ผ่านมา	42
ตาราง 13 ปริมาณเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบถือเงินใน 12 เดือนที่ผ่านมาแยกตามภาค	43
ตาราง 14 ปริมาณการดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบถือเงินจำแนกตามประเภท	44
ตาราง 15 ปริมาณการดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบถือเงินจำแนกตามภาค	44
ตาราง 16 ร้อยละของผู้ที่ได้รับผลกระทบจำแนกตามเพศ	45
ตาราง 17 การเคยได้รับอุบัติเหตุ/การบาดเจ็บจากการดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบถือเงิน	46
ตาราง 18 การเคยได้รับอุบัติเหตุ/การบาดเจ็บจากการดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบถือเงิน แยกตามภาค	46
ตาราง 19 ความเสี่ยงที่ได้รับจากการดื่มสุราถือเงิน	47
ตาราง 20 ความเสี่ยงที่ได้รับจากการดื่มสุราถือเงินแยกตามภาค	47
ตาราง 21 การบำบัดการดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์	47
ตาราง 22 การบำบัดการดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์	48



สารบัญภาพ

ภาพที่ 1 โรงกลั่นสุรา #1 พื้นที่ภาคเหนือ	20
ภาพที่ 2 ภายในโรงกลั่นสุรา #2 พื้นที่ภาคเหนือ	21
ภาพที่ 3 โรงกลั่นสุรา #3 พื้นที่ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ	21
ภาพที่ 4 โรงกลั่นสุรา #4 พื้นที่ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ	22
ภาพที่ 5 โรงกลั่นสุรา #5 พื้นที่ภาคใต้	22
ภาพที่ 6 โรงกลั่นสุรา #6 พื้นที่ภาคใต้	22
ภาพที่ 7 โรงกลั่นสุรา#7(ไม่ได้ขอนถูกตัดผลิต)	23
ภาพที่ 8 โรงกลั่นสุรา#8(ไม่ได้ขอนถูกตัดผลิต)	23
ภาพที่ 9 โรงกลั่นสุรา#9(ไม่ได้ขอนถูกตัดผลิต)	23
ภาพที่ 10 โรงผลิตน้ำตาลเม้าและสุราเลื่อน#10(ไม่ได้ขอนถูกตัดผลิต)	24
ภาพที่ 11 ถังหมักข้าวเหนียว	24
ภาพที่ 12 ลูกแบงที่ใช้ในการหมักข้าวเหนียว	24
ภาพที่ 13 ถังหมักน้ำตาลตโนด	25
ภาพที่ 14 ราคาน้ำสุราเลื่อนแบบบุ่ง-ขาด	30
ภาพที่ 15 ราคาน้ำสุราเลื่อนแบบแก้ว-ขาดเล็ก	31
ภาพที่ 16 ราคาน้ำสุราเลื่อนแบบขวดน้ำดีม-ขาดน้ำ 5 ลิตร	31
ภาพที่ 17 ราคาน้ำสุราเลื่อนแบบแก้ว	32
ภาพที่ 18 ราคาน้ำสุราเลื่อนแบบถัง	32
ภาพที่ 19 ราคาน้ำตาลเม้า	32
ภาพที่ 20 ราคาน้ำตาลเม้า	33
ภาพที่ 21 ที่ใส่เหล้าซึ่งจากโรงกลั่น	38



บทที่ 1 บทนำ

สถานการณ์การดื่มในประเทศไทยจากการสำรวจของสำนักงานสถิติแห่งชาติ พบร่วมประชากรไทยอายุ 15 ปีขึ้นไปเป็นนักดื่มปัจจุบันซึ่งเป็นผู้ที่มีพฤติกรรมการดื่มใน 30 วันที่ผ่านมา ร้อยละ 28.41 โดยสัดส่วนนักดื่มปัจจุบันสูงที่สุดในภาคเหนือร้อยละ 35.40 และต่ำสุดในภาคใต้ ร้อยละ 16.05 นักดื่มประจำที่ดื่มเป็นครั้งคราว (น้อยกว่าสัปดาห์ละ 1 ครั้ง) ร้อยละ 56.06 ดื่มเป็นประจำ (สัปดาห์ละ 1 ครั้งหรือบ่อยกว่า) ร้อยละ 43.94 ส่วนใหญ่ดื่มสุรา (ทุกประเภท) ร้อยละ 49.79 นักดื่มปัจจุบัน (ดื่มในช่วง 30 วันที่ผ่านมา) ทั้งหมดร้อยละ 12.36 เป็นนักดื่มที่ดื่มสุราเลื่อน/เหล้าต้ม/เหล้าหมูชนที่ไม่เสียภาษี ร้อยละ 9.55 (สาขาวิชารัฐศาสตร์และกฎหมาย, 2562) ภูมิภาคที่มีความชุกของนักดื่มทั้งในกลุ่มผู้ใหญ่ทั่วไปและกลุ่มวัยรุ่นสูงมากกว่าพื้นที่อื่น ๆ คือ ภาคเหนือซึ่งมีความชุกของนักดื่มในประชากรผู้ใหญ่ร้อยละ 35.4 ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ร้อยละ 32.8 พื้นที่ที่มีความชุกของการดื่มแอลกอฮอล์ในช่วง 12 เดือนที่ผ่านมาสูง ได้แก่ เชียงราย ร้อยละ 45.3 รองลงมาคือ ลำพูน ร้อยละ 44.1 (สาขาวิชารัฐศาสตร์และกฎหมาย, 2562) ปัจจุบันจังหวัดที่มีสุรากลั่นชุมชน สุราแซ่บที่ขึ้นทะเบียนกับกรมสรรพาณิมมากที่สุด คือ จังหวัดแพร่ มีผู้ประกอบการสุรากลั่นชุมชน จำนวน 203 แห่ง รองมาคือ จังหวัดลำปาง 187 แห่ง สำหรับจังหวัดนครราชสีมาจำนวนมีผู้ประกอบการสุราแซ่มากที่สุดในประเทศไทย จำนวน 13 แห่ง รองมาคือ จังหวัดเชียงราย จำนวน 11 แห่ง (กรมสรรพาณิม, 2562) พื้นที่ภาคเหนือตอนบนมีการผลิตแบบเลื่อน หรือลักษณะจำหน่าย ด้วยการบรรจุในถุงพลาสติกทั้งขนาดเล็กและใหญ่ที่ขายเป็นปริมาณมาก การบรรจุขวดพลาสติกถังแก้วล่อน ถังน้ำดื่ม เป็นต้น (กนิษฐา ไทยกล้า 2558) การผลิตสุรากลั่นชุมชน สุราแซ่เหล่านี้ยังพบปัญหาสำคัญคือ มีผู้ผลิตบางแห่งลักษณะจำหน่าย หรือผลิตโดยไม่ได้รับอนุญาต ไม่ได้ติดต่อการแสตมป์ การควบคุมคุณภาพกระบวนการผลิตยังไม่ดีojun มีข้อมูลอกอนามาว่ามีการเติมสารเคมี สารหนูและยาฆ่าแมลงลงในกระบวนการผลิต (สำนักสื่อสารความเสี่ยงและพัฒนาพฤติกรรมสุขภาพ กรมควบคุมโรค, 2556) เพื่อช่วยเร่งให้เกิดแอลกอฮอล์เร็วขึ้น และเชื่อกันว่าจะทำให้ได้ปริมาณสุราเลื่อนเป็นทวีคูณ มีดีกรีสูง 似 มีกลิ่นฉุนจัดและมีรสชาติรับประทาน (ศูนย์ข้อมูลพิชิตไทย, 2557) และยังพบปัญหาการเลี่ยงภาษี ด้วยการทำแสตมป์ปลอม การติดต่อการแสตมป์ที่มีความแรงแอลกอฮอล์น้อยกว่าระดับแอลกอฮอล์จริงที่จำหน่าย ทำให้สุรามีราคาถูก นอกจากนี้ยังมีการแบ่งขายทำให้เกิดการเข้าถึงได้ย่างง่ายดาย (กนิษฐา ไทยกล้า, 2556; 2558; ยงยุทธ ภูมิประเทศไทย และสุรศักดิ์ รัตนวนิช, ม.ป.ป.) การดื่มเครื่องดื่มที่มีแอลกอฮอล์สั่งผลกระทบทั้งต่อสุขภาพและสังคมมากมายทั้งระยะสั้นและระยะยาว เริ่มตั้งแต่ความเป็นพิษ ความมึนเมา และผลต่อการทำงานของระบบประสาทส่วนกลางจนถึงการเสพติด การศึกษาวิจัยในต่างประเทศพบว่า พื้นที่ที่มีความหนาแน่นของจุดจำหน่ายเครื่องดื่มแอลกอฮอล์มากมีผลทำให้มีผู้ดื่มแบบหนัก ผู้มีปัญหาจากการดื่มเพิ่มมากขึ้นทั้งปัญหาความรุนแรงอาชญากรรม อุบัติเหตุ การบาดเจ็บและโรคภัยต่าง ๆ (Substance Abuse and Mental Health Services Administration, 2012)

จากการศึกษาสถานการณ์การผลิตจำหน่าย และการดื่มสุราในลักษณะที่ไม่เสียภาษีพื้นที่จังหวัดพะเยา 51 หมู่บ้าน พบว่า โรงกลั่นเกือบทั้งหมดมีการลักษณะจำหน่ายสุราแบบไม่เสียภาษี (ไม่ติดแสตมป์) หรือสุราเลื่อน จำนวน 30 แห่ง จาก 32 แห่ง คิดเป็นร้อยละ 94 ขณะเดียวกันร้านจำหน่ายสุรา จำหน่ายสุราแบบไม่เสียภาษีเพียง 3 แห่ง จาก 142 แห่ง คิดเป็นร้อยละ 2 และพบการลักษณะจำหน่ายสุราไม่เสียภาษีข้ามมาจากจังหวัดแพร่ด้วย ทั้งนี้ โรงกลั่นสุรามีกำลังผลิตเฉลี่ย 528 ขวดต่อเดือน แต่ขายสุราแบบติดแสตมป์เพียงร้อยละ 189 ขวดต่อเดือนหรือร้อยละ 31 เท่านั้นที่เสียภาษี และนำสุราไม่ติดแสตมป์มาขายในราคากลุ่มคึ่งหนึ่งจากที่ติดแสตมป์คือเฉลี่ยวัดละ 30 บาท (กนิษฐา ไทยกล้า, 2556) ในช่วง 1 - 2 ปีที่ผ่านมา มีข่าวการจับกุมผู้ลักษณะผลิตสุราเลื่อนโดยสำนักงานสรรพาณิมพื้นที่ต่าง ๆ จำนวน 36 ข่าว มีการจับกุมมากที่สุดในภาคกลาง 18 ข่าว รองมาคือ ภาคเหนือ 13 ข่าว ซึ่งส่วนใหญ่เป็นสิทธิริพารของควบคุม ป้องกันแก้ไขปัญหาที่เกี่ยวข้องกับสุราเลื่อนที่ยังคงเป็นปัญหาอยู่ในประเทศไทยอย่างต่อเนื่องในทุกพื้นที่ การศึกษาวิจัยเกี่ยวกับสุราเลื่อนในประเทศไทยมีน้อยมากและไม่สะท้อนสถานการณ์ปัจจุบันหลังจากที่มีการปรับโครงสร้างอัตราภาษีใหม่ การปรับเปลี่ยนการปกครองประเทศไทยหลังจากที่ปกครองโดยคสช. การศึกษาวิจัยในครั้งนี้จะช่วยสะท้อนสถานการณ์ของสุราเลื่อนในประเทศไทยทั้งด้านอุบัติเหตุ อุบัติเหตุ ผลกระทบและปัญหาที่เกิดขึ้นจากการดื่มสุราเลื่อน ทั้งนี้สำหรับประเทศไทยยังไม่มีการศึกษาปัญหาสุขภาวะในกลุ่มผู้ดื่มสุราเลื่อนเป็นประจำ

■ วัตถุประสงค์

1. เพื่อศึกษาสถานการณ์การค้า ระบบการผลิต การตลาดและจำหน่ายสุราเลื่อน
2. เพื่อศึกษาการเข้าถึง พฤติกรรมการซื้อ-ขาย และประเมินปัญหาการดื่มสุราเลื่อน

ນັກນຳສັນຕິພາບ 2 ທີ່

การดื่มสุราบนอกรอบภาระของต่างประเทศ (สาขาวิชารัฐศาสตร์และนิติศาสตร์ คณะมนุษยศาสตร์และสังคมศาสตร์ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่) รวมถึงสุราหมักหรือกลั่นที่ผลิตเองภายในบ้าน แอลกอฮอล์ที่ไม่ใช่สำหรับดื่ม (surrogate alcohol เช่น น้ำยาบ้วนปาก น้ำยาเช็ดกระจาเป็นตัน) สุราปลดภาระที่นำเข้าจากชายแดน สุราเลื่อนที่ลักษณะคล้ายไม่สีภายนอก และสุราที่ลักษณะน้ำเข้า มีสัดส่วนสูงถึงร้อยละ 28.7 ของการดื่มสุราทั่วโลก โดยสัดส่วนดังกล่าวจะแปรผันตามระดับรายได้ของประเทศอย่างชัดเจน กล่าวคือในประเทศไทยได้น้อย สัดส่วนของการดื่มสุราบนอกรอบภาระสูงถึงร้อยละ 47.9 ประเทศไทยได้ปานกลางค่อนข้างต่ำเท่ากับร้อยละ 38.9 ประเทศไทยได้ปานกลางค่อนข้างสูงเท่ากับร้อยละ 30.5 และในประเทศไทยได้สูงสัดส่วนการดื่มสุราบนอกรอบภาระจะต่ำมากเพียงร้อยละ 11.2 ในกลุ่มสุราบนอกรอบภาระ ดังกล่าว สุราหมักหรือกลั่นที่ผลิตเองภายในบ้านจะเป็นที่นิยมมากกว่าสุราที่ผลิตจากโรงงานอุตสาหกรรม โดยเฉพาะอย่างยิ่งในประเทศไทยเดิม และบางประเทศในทวีปเอเชียและแอฟริกา ประเทศไทยเดิมมีรายงานว่าการดื่มสุราที่ผลิตเองในบ้านหรือสุราเลื่อนเพิ่มความเสี่ยงที่จะได้รับอันตรายจากการปนเปื้อนในสุราเลื่อน ประเทศไทยจึงมีสุราเลื่อนมีประมาณร้อยละ 30 ของผู้ดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ทั้งหมด มีความซุกเพิ่มขึ้นในภูมิภาคที่ยากจนของประเทศไทย นอกจากนี้มีรายงานเกี่ยวกับการปลองปนไว้เข้าด้วยเมทานอล ประเทศไทยเดิมและศรีลังกา การบริโภคเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ที่ผิดกฎหมายมีประมาณ 40% ถึง 77% ของการบริโภคโดยรวม เป็นที่นิยมของคนจน ที่มีระดับการศึกษาต่ำ อาศัยในชนบท นอกจากนี้ยังมีการลักลอบผลิตเหล้าเลื่อนที่มีความเป็นพิษของเมทานอลในอินเดีย (Rehm, 2014) เมื่อต้นปี พ.ศ. 2562 มีรายงานการเสียชีวิตของคนงานอินเดีย 69 คน และต้องเข้ารับการรักษาตัวที่โรงพยาบาลด้วยอาการอาเจียนรุนแรง เจ็บหน้าอก และหายใจไม่ออกรอ ก 200 คน ที่ดื่มสุราเลื่อนที่มีการปนเปื้อนเมทิลแอลกอฮอล์ (ผู้จัดการออนไลน์, 2562) ประเทศไทยเพื่อนบ้านของไทยอย่างกัมพูชาตัวเดือนพฤษภาคม พ.ศ. 2561 มีรายงานเสียชีวิตหลังจากดื่มเหล้าพื้นบ้านที่หมักจากข้าวที่ผลิตเอง ซึ่งมีส่วนผสมของเมทานอล 14 ราย และเมื่อเดือนเมษายน พ.ศ. 2561 มีชาวอินโดเนเซียเสียชีวิตจากการดื่มเหล้าเลื่อนที่ทำเองมากกว่า 100 ราย (ประชาชาติธุรกิจ, 2561)

ข้อมูลพื้นฐานเกี่ยวกับแบบแผนการดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ของคนไทย จากการวิเคราะห์ข้อมูลจากระบบภาคี และการนำเสียงความคิดเห็นของผู้เชี่ยวชาญ ที่มีความเชี่ยวชาญในเรื่องสุราและยาเสพติด ให้มาแสดงความคิดเห็น ณ วันที่ 20 มกราคม พ.ศ. 2558 ณ ห้องประชุมใหญ่ สำนักงานสาธารณสุขจังหวัดเชียงใหม่ จังหวัดเชียงใหม่ ประเทศไทย

ปัจจัยกระตุ้นทางการตลาดเป็นส่วนหนึ่งของการเกิดพฤติกรรมของผู้บริโภคโดยอาศัย S-R Theory ในรูปแบบจำลองพฤติกรรมผู้บริโภค (A model of consumer behavior) โดยแสดงให้เห็นถึงเหตุจุใจที่ทำให้เกิดการตัดสินใจซื้อผลิตภัณฑ์ ซึ่งความรู้สึกนิยมคิดของผู้ซื้อ (Buyer's characteristic) ขึ้นอยู่กับปัจจัย 3 ปัจจัย อันได้แก่ สิ่งกระตุ้นภายนอก (Stimulus = S) เป็นสิ่งกระตุ้นที่นักการตลาดสามารถควบคุมและจัดให้มีขึ้น เป็นสิ่งกระตุ้นที่เกี่ยวข้องกับส่วนประสมทางการตลาด (Marketing Mix) ซึ่งประกอบด้วย สิ่งกระตุ้นด้านผลิตภัณฑ์ เช่น การออกแบบสีชาติของสุรา สิ่งกระตุ้นด้านราคา เช่น การกำหนดเงื่อนไขการจ่ายเงิน การกำหนดราคาที่ถูกกว่าสุราในห้องตลาด สิ่งกระตุ้นด้านการจัดซื้อทางการจัดจำหน่าย เช่น มีการจัดสุราจำหน่ายอย่างทั่วถึง สิ่งต่าง ๆ เหล่านี้ สามารถกระตุ้นความต้องการของกลุ่มผู้บริโภค สิ่งกระตุ้นอื่น ๆ (Other Stimuli) จะเป็นสิ่งกระตุ้นที่อยู่ภายนอกที่ไม่สามารถควบคุมได้ ได้แก่ สิ่งกระตุ้นทางเศรษฐกิจ เช่น ภาวะเศรษฐกิจ รายได้ของผู้บริโภคจะมีผลต่อความต้องการซื้อของผู้บริโภค สิ่งกระตุ้นทางกฎหมายและการเมือง เช่นกฎหมายการเพิ่มภาษีสุรา การกำหนดเวลา และสถานที่จำหน่าย และสิ่งกระตุ้นทางวัฒนธรรม เช่น ขนบธรรมเนียมประเพณีในเทศกาลต่าง ๆ จะเป็นตัวกระตุ้นให้เกิดความต้องการ ความอยากรู้ในเทศกาลนั้น ๆ เป็นต้น ซึ่งจะนำไปสู่พฤติกรรมการซื้อในที่สุด ลักษณะของผู้ซื้อ (Buyer's Characteristics) ขึ้นตอนในการตัดสินใจของผู้ซื้อ (Buyer's decision process) ซึ่ง 3 ปัจจัยนี้จะส่งผลให้เกิดความรู้สึกนิยมคิดของผู้ซื้อ (Buyer's characteristic) และจะส่งผลให้เกิดการตอบสนองของผู้ซื้อ (Response = R) เช่น การค้นหาข้อมูล การตัดสินใจซื้อ และพฤติกรรมหลังการซื้อ (Scientific Figure on ResearchGate 2019)



บริบททางสังคมวัฒนธรรม และสถานการณ์การผลิตจำหน่ายสุรากลั่นชุมชน ความต้องการสุรา และการตอบสนองของผู้ผลิตมีความสัมพันธ์ระหว่างกันในชุมชน การเป็นครอบครัวเดียวกัน เครื่อข่ายญาติ เพื่อนบ้าน ความคุ้นเคยการรู้จักมักจี่กัน เป็นปัจจัยสำคัญในการกำหนดช่วงเวลา รูปแบบการจำหน่าย และกลไกทางด้านราคาของสุรากลั่นชุมชน ผู้บริโภคที่เป็นลูกค้าประจำสามารถซื้อสุรากลั่นชุมชนได้ตลอดเวลาแม้กระทั่งในช่วงเวลาที่ห้ามจำหน่าย สุรากลั่นชุมชนที่จำหน่าย ณ ที่โรงกลั่นให้แก่ลูกค้ารายย่อยในชุมชนเป็นการจำหน่ายในลักษณะของสุราที่ไม่ได้ติดอากรแสตมป์บรรจุในถุงพลาสติกใส่หังหังยางรัด หรือบรรจุในขวดน้ำพลาสติกในราคা 20 - 30 บาท ในขณะเดียวกันเนื่องจากเป็นโรงกลั่นสุราชุมชนที่ทำการจดทะเบียนกับทางกรมสรรพสามิต ดังนั้น สุราที่กลั่นได้ก่อนที่จำหน่ายจำเป็นที่ต้องติดอากรแสตมป์ที่ภาชนะบรรจุ ในความเป็นจริงโดยสัดส่วนสุราติดแสตมป์ไม่สามารถบอกได้ว่าเป็นสัดส่วนเท่าไหร่มื่อเทียบกับปริมาณสุราที่ผลิตได้ การศึกษาครั้งนี้ทราบแต่เพียงจำนวนแสตมป์ที่ผู้ประกอบการโรงกลั่นสุราต้องซื้อในแต่ละเดือน และต้องทำการซื้อเพิ่มขึ้นในช่วงเทศกาลต่าง ๆ ทั้งนี้กลไกทางด้านภาษีจากการไม่อ้างบังคับใช้ในพื้นที่ชุมชน หรือกับผู้ประกอบการโรงกลั่นสุราชุมชนได้อย่างเต็มที่ โดยเฉพาะการปรับเพิ่มราคภาษีอากรยิ่งทำให้เกิดช่องว่างของการจำหน่ายมากยิ่งขึ้นแทนที่เมื่อกลไกทางด้านภาษีจะส่งผลต่อราคางานและผลักภาระไปให้ผู้บริโภคที่ต้องจ่ายเงินค่าสุราที่เพิ่มขึ้นกลับกลายเป็นว่าโรงกลั่นสุราชุมชนยอมรับส่วนต่างของค่าอากรแสตมป์ด้วยการเพิ่มยอดจำหน่ายสุราเฉือนมากยิ่งขึ้น และเปิดช่องทางการจำหน่ายด้วยการนำสุราเฉือนจากต่างถิ่นเข้ามาจำหน่ายเพื่อลดต้นทุนในการผลิตลง หรือเปลี่ยนสภาพจากผู้ผลิตเป็นผู้นำเข้าสุราเฉือนจากต่างถิ่นมาจำหน่าย โดยสามารถรักษาลูกค้าประจำและไม่มีต้นทุนเพิ่มขึ้น (กนิษฐา ไทยกล้า, 2558)

ความเชื่อของบุคคลที่มีการสืบทอดกันต่อมานานเป็นส่วนหนึ่งของวิถีชีวิตของคนชนบทและมักพบว่าแต่ละบ้านจะมีการดองยาไว้ดื่ม ซึ่งในปัจจุบัน “ยาดองเหล้า” อยู่ในส่วนของ “ธุรกิจ” ที่ค่อย ๆ เติบโตอย่างช้า ๆ ผู้ดื่มยาดองเหล้า มีพฤติกรรมการดื่มแอลกอฮอล์ประเภทอื่นด้วย ได้แก่ สุรา และ เปียร์ มีระยะเวลาในการดื่มแอลกอฮอล์นาน 9 ปี ปริมาณการดื่มแต่ละครั้งคือ 3 เป็ก ราคากล่อง 10 บาท ไม่มีสูตรที่ดื่มประจำ สาเหตุที่ดื่มเพื่อบรรเทาอาการปวดเมื่อย คลายเครียด บางรายเชื่อในคุณสมบัติเพิ่มสมรรถภาพทางเพศ และราคาถูก การเลือกซื้อที่ดื่ม เลือกจากความคุ้นเคยและมีรู้แนะนำ เพราะไม่แน่ใจในสชาติและคุณสมบัติของซุ้มอื่น ผู้ขายยาดองเหล้า ซุ้มยาดองมีกระจาดอยู่ที่ในเขตเทศบาลและนอกเขตเทศบาล ผู้ขายยาดองเหล้าส่วนใหญ่ไม่มีความรู้ในเรื่องยาดองเหล้า กระบวนการผลิต และขาดความรู้เกี่ยวกับสมุนไพร การเปิดบริการ “ซุ้มยาดอง” การได้รับคำแนะนำจากผู้อื่น และตนเองดื่มยาดองเหล้ามาก่อน มีบางรายที่ขายยาดองเหล้าร่วมกับสุราอื่น ๆ ส่วนผสมที่ใช้ได้มาจากร้านขายยาแผนโบราณ ผู้รู้แนะนำ เหล้าที่ใช้มีทั้งเหล้าผิดกฎหมายและเหล้าวิสาหกิจชุมชน มีบางรายให้คำแนะนำในการเลือกชนิดยาดองเหล้าแก่ผู้ดื่มยาดองเหล้า การคงอยู่ของซุ้มยาดองเหล้าที่มีพื้นฐานจากความเชื่อในด้านสรรพคุณและราคา ส่วนการนำสมุนไพรมาใช้เป็นตัวยาจึงไม่มีข้อพิสูจน์ถึงผลเสียต่อร่างกายในระยะยาว គรรມการจัดการเรื่องพื้นที่การจำหน่าย การบังคับใช้กฎหมาย เช่นเดียวกับการจำหน่ายสุรา การให้ความรู้ในเรื่องสมุนไพร ผลของการดื่มยาดองเหล้าเป็นบทบาทของรัฐที่ต้องดำเนินการ (นวลตา อาทิตย์พงษ์กุล และคณะ, 2552)

หลังจากที่พระราชบัญญัติภาษีสรรพสามิต พ.ศ. 2560 มีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 16 กันยายน 2560 เป็นต้นไป ซึ่งเป็นการปรับปรุงโครงสร้างภาษีสรรพสามิตใหม่ มุ่งเน้นที่ประสิทธิภาพการจัดเก็บภาษีอย่างเป็นระบบ โดยใช้ราคายาปลีกและนำมายืนฐานในการคำนวนภาษี จึงจำเป็นต้องกำหนดอัตราภาษีใหม่เพื่อให้สอดคล้องกับฐานภาษีที่เปลี่ยนแปลงไป ผลให้ราคางานมีการเปลี่ยนแปลงมีราคาแพงขึ้น โดยมีทั้งปรับสูงขึ้นและลดลงบ้างเล็กน้อย จึงอาจเป็นแรงจูงใจทำให้มีปริมาณสุราหนีภาษีเข้ามายังประเทศมากขึ้น และอาจส่งผลให้ผู้บริโภคหันไปหาสินค้าหาน้ำภาษีมากขึ้น ซึ่งจะทำให้รัฐสูญเสียรายได้และเพิ่มความเสี่ยงด้านสุขภาพแก่ประชาชน มาตรการเพิ่มภาษีสุรา (ธีรพล หล่อประดิษฐ์, 2561) รวมทั้งการกดดันสุราเฉือน ซึ่งเชื่อว่าจะทำให้อัตราการดื่มสุราของประชาชนในประเทศลดลง แต่สิ่งที่เกิดขึ้นจากการดำเนินนโยบายดังกล่าวมีนัยสำคัญมาก กลับสวนทางจากความเป็นจริงที่เกิดขึ้น คือ อัตราการดื่มสุราอย่างเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง โดยเฉพาะอย่างยิ่งการเพิ่มขึ้นของจำนวนนักดื่มในกลุ่มผู้มีรายได้น้อยและกลุ่มวัยแรงงานที่นิยมสุราเฉือนชุมชน ทำให้เห็นได้ว่าการดำเนินการของนโยบายดังกล่าวยังมีจุดบกพร่อง ซึ่งผลกระทบที่ตามคือรัฐบาลขาดรายได้จากการเก็บภาษีสุรา แต่สิ่งที่น่าเป็นห่วงกว่านั้นคือ รัฐบาลต้องเสียงบประมาณในการพัฒนาประเทศมาตรฐานพิชิตจากเมืองทิลแอลกอฮอล์ ซึ่งจะพบในสุราเฉือน ทำให้เกิดการเจ็บป่วยเรื้อรังและการเสียชีวิตก่อนวัยอันควรเนื่องจากสุราเฉือนนั้นมีการปนเปื้อนสารเคมีที่เป็นอันตรายต่อร่างกายเป็นจำนวนมากจากกระบวนการผลิตที่ผู้ผลิตมีความเชื่อที่ผิด



หลักเกณฑ์และขั้นตอนปฏิบัติของผู้ขออนุญาตผลิตสุรากลั่นชุมชนตามกฎหมายของกรมสรรพสามิตร (กรมสรรพสามิตร 2558)

การนำเข้า	การผลิตในประเทศ	จำหน่ายในประเทศ	ส่งออก
	เป็นผู้ได้รับอนุญาตจาก สรรพสามิตร (ผู้ขออนุญาตผลิตต้อง มีคุณสมบัติอย่างใดอย่างหนึ่ง) คือ หอกรนต์ / นิติบุคคลตามประมวลกฎหมายแพ่งพาณิชย์ / วิสาหกิจ ชุมชน / กลุ่มเกษตรกร / องค์กร เกษตรกร		
<< ข้อมูลประจำตัวผู้เสียภาษีอากร			
<< ข้อจดทะเบียนภาษีมูลค่าเพิ่ม (เมื่อมีรายได้จากการขายสุรากลั่นชุมชนเกิน ๑.๕ ล้านบาท/ปี)			
<< จดทะเบียนพาณิชย์กับกรมพัฒนาธุรกิจการค้า			
ขออนุญาตนำเข้า	ขออนุญาตตั้งโรงงาน/ประกอบ กิจการโรงงานผลิตสุรากลั่นชุมชน	ขอใบอนุญาตขายสุรา	ขออนุญาตส่งสุราออกนอก ราชอาณาจักร
ลงทะเบียน Paperless	ขออนุญาตผลิตและจำหน่ายสุรา	ขอใบอนุญาตขนสุรา	ขออนุญาตขนสุรา
ขั้นตอนพิธีการนำเข้า	แจ้งวันเวลาทำการผลิต	วางจำหน่าย	ลงทะเบียน Paperless
ชำระภาษีสุรา	จัดทำบัญชีประจำวันและงบเดือน	ออกใบกำกับภาษี (กรณี ผู้ประกอบการจดทะเบียน ภาษีมูลค่าเพิ่ม)	ขั้นตอนพิธีการส่งออก
ปิดและซื้อขายและส่งปี (ปัจจุบันไม่มีการนำเข้าสุรา กลั่นชุมชนมาใน ราชอาณาจักร)	แจ้งราคาขาย ณ โรงงาน	จัดทำรายงานภาษี (กรณี ผู้ประกอบการจดทะเบียน ภาษีมูลค่าเพิ่ม)	ขอยกเว้น/ขอคืนภาษี
จัดทำรายงานภาษี	การปิดและซื้อขายและส่งปี		จัดทำรายงานภาษี
ยื่นแบบฯ ภาษีเงินได้	ยื่นแบบแสดงรายการภาษีเงินได้		ยื่นแบบฯ ภาษีเงินได้
ยื่นแบบฯ ภาษีมูลค่าเพิ่ม	ยื่นแบบแสดงรายการภาษีมูลค่าเพิ่ม (กรณีผู้ประกอบการจดทะเบียน ภาษีมูลค่าเพิ่ม)		ยื่นแบบฯ ภาษีมูลค่าเพิ่ม

คุณสมบัติผู้ที่ยื่นขออนุญาตทำสุรากลั่นชุมชนกับกรมสรรพสามิตร ต้องมีคุณสมบัติตั้งนี้

1. เป็นหอกรนต์

2. เป็นกลุ่มบุคคลธรรมดายังมีสัญชาติไทย ตามกฎหมายเกี่ยวกับวิสาหกิจชุมชน

3. เป็นกลุ่มเกษตรกรที่จดทะเบียนตามพระราชบัญญัติหอกรนต์ พ.ศ. 2542 และมีภูมิลำเนาอยู่ในพื้นที่ที่สถานที่ทำสุรากลั่นชุมชนตั้งอยู่ขณะที่ขออนุญาต

4. เป็นนิติบุคคลตามประมวลกฎหมายแพ่งและพาณิชย์ที่มีผู้ถือหุ้นทุกคนมีสัญชาติไทย และมีภูมิลำเนาอยู่ในพื้นที่ที่สถานที่ทำสุรากลั่นชุมชนตั้งอยู่ขณะที่ขออนุญาต

5. เป็นองค์กรเกษตรกรรมพระราชบัญญัติของทุนฟื้นฟูและพัฒนาเกษตรกร พ.ศ. 2542 และมีภูมิลำเนาอยู่ในพื้นที่ที่สถานที่ทำสุรากลั่นชุมชนตั้งอยู่ขณะที่ขออนุญาต

ขั้นตอนปฏิบัติของผู้ขออนุญาตผลิตสุรากลั่นชุมชนขออนุญาตผลิตสุรากลั่นชุมชนต่อกรมสรรพสามิตร

- ยื่นขออนุญาตก่อสร้างสถานที่ทำสุรากลั่นชุมชน พร้อมด้วยแผนผังสถานที่ตั้ง รวมทั้งการติดตั้งเครื่องจักรและอุปกรณ์ เรื่องการทำสุรา ณ สำนักงานสรรพสามิตรพื้นที่ ที่ริบงานตั้งอยู่

- ดำเนินการก่อสร้างสถานที่ผลิต ภายหลังได้รับแจ้งอนุญาตจากการกรมสรรพสามิตร ภายใน 36 เดือน (หากไม่ปฏิบัติตาม ระยะเวลาที่กำหนด ถือว่าละเมิดการได้รับอนุญาตผลิต) และต้องทำหนังสือแจ้งให้กรมสรรพสามิตรทราบ ก่อนเปิดดำเนินการไม่น้อยกว่า 15 วัน และก่อนจะดำเนินการผลิตสุรากลั่นชุมชน ซึ่งเป็นผู้ประกอบการต้องยื่นทำสัญญาผลิตและขายสุรากับกรมสรรพสามิตร เพื่อดำเนินการผลิตสุราอย่างถูกต้อง จากนั้นส่งตัวอย่างสุราที่ผลิตไม่น้อยกว่า 2 ลิตร (ต้องขอใบอนุญาต นำเข้าสุราไปวิเคราะห์ ตามแบบใบอนุญาตที่ยังไม่ได้เสียภาษี) ให้กรมสรรพสามิตร หรือหน่วยงานอื่นทั้งภาครัฐและเอกชน ที่กรมสรรพสามิตรให้ความเห็นชอบทำการตรวจวิเคราะห์คุณภาพก่อน เมื่อได้รับอนุญาตจึงจะนำสุรากลั่นออกจากสถานที่ผลิตได้

- ดำเนินการเสียภาษี ผู้ที่ได้รับอนุญาตให้ผลิตสุรากลั่นชุมชนจะต้องเสียภาษีก่อนขนสุราออกจากโรงงานตามอัตราที่กำหนดไว้ในกฎกระทรวง รวมถึงค่าธรรมเนียมใบอนุญาตประจำปีต่อกรมสรรพาณิชย์ การเก็บภาษี ส่วนใหญ่จะกระทำโดยปิดแสตมป์สุราที่ภาชนะบรรจุสุราภายใต้การควบคุมของพนักงานเจ้าหน้าที่

- ต้องยื่นขอเลขประจำตัวผู้เสียภาษีอากร ยื่นคำขอจดทะเบียนพาณิชย์กับกรมพัฒนาธุรกิจการค้า ภายใน 30 วัน นับแต่วันเริ่มประกอบกิจการ หากมีรายรับจากการขายสินค้าเกินกว่า 1.8 ล้านบาทต่อปี มีหน้าที่ต้องยื่นคำขอจดทะเบียนภาษีมูลค่าเพิ่มต่อกรมสรรพากร

ก่อนที่จะนำสุราชุมชนทั้งสุราแซ่ และสุรากลั่น ออกรางวัลหน่วย ต้องดำเนินการกับกรมสรรพาณิช ดังนี้

- ขออนุญาตจำหน่ายสุรากลั่นชุมชน
- แจ้งราคาขาย ณ โรงงาน กรณีผลิตสุรากลั่นชุมชนชนิดหรือประเภทใหม่ต้องแจ้งราคาขายก่อน
- ดำเนินการขายไม่น้อยกว่า 15 วัน

- ปิดแสตมป์สุราบนปากภาชนะสุรา และแสดงครื่องหมายรับรองคุณภาพสุราตามที่กรมสรรพาณิชกำหนด รวมทั้งแสดงฉลากผลิตภัณฑ์สุราให้ถูกต้องตามกฎหมายของกระทรวงสาธารณสุข คือ ภาชนะบรรจุสุรา และฉลากสุรากลั่นชุมชนต้องแสดงปริมาณของสินค้าที่หีบห่อ ต้องมีคำเตือนบนฉลากเป็นภาษาไทยที่ม่องเห็นได้ชัด

- ต้องจัดทำบัญชีและบันเดือน เพื่อแสดงจำนวนสุราหรือเขื้อสุราต่อเจ้าพนักงานสรรพาณิช ภายในวันที่ 7 ของเดือนถัดไป

เครื่องดื่มแอลกอฮอล์ทางเลือกอย่างคราฟต์เบียร์เป็นเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ประเภทเบียร์ที่มีความหลากหลายทางด้านรสชาติ สีสัน ความแรงของแอลกอฮอล์ เป็นที่นิยมในกลุ่มผู้ดื่มเบียร์ และผู้ที่มีความฝันอยากผลิตเบียร์ที่มีรสชาติตามแบบที่ตนต้องการ แม้ว่าประเทศไทยไม่สามารถให้ผู้ผลิตเบียร์รายเล็กผลิตได้ก็ตาม แต่ทำมาตลาดและกระแสคราฟต์เบียร์ในประเทศไทยมีแนวโน้มเพิ่มขึ้นอย่างต่อเนื่อง ผลการศึกษาที่ผ่านมาพบว่า มีการผลิตคราฟต์เบียร์เองแล้วจำนวนภายนอกในพื้นที่ซึ่งจัดว่าผิดกฎหมาย โดยช่วงเวลาในการจำหน่ายมีทั้งที่จำหน่ายในช่วงเวลาที่กฎหมายห้ามจำหน่าย (กนิษฐา ไทยกล้า, 2561)

จำนวนใบอนุญาตทุกประเภท ทั่วประเทศ แยกตามพื้นที่ ปี พ.ศ. 2561 (กรมสรรพาณิช, 2561) ทั่วประเทศรวม 1,982 แห่ง แบ่งเป็น จำนวนใบอนุญาตโรงกลั่นสุรา 1,787 แห่ง โรงสุราแซ่ 195 แห่ง จังหวัดที่มีจำนวนมาก 3 ลำดับแรกของแต่ละภูมิภาคมีดังนี้

จังหวัด	จำนวนใบอนุญาต
ภาคกลาง	
กาญจนบุรี	27
จันทบุรี	26
ฉะเชิงเทรา	26
ภาคเหนือ	
แพร่	209
เชียงราย	190
ลำปาง	188
ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ	
นครราชสีมา	46
อุบลราชธานี	17
สุรินทร์	15
ภาคใต้	
สงขลา	72
นครศรีธรรมราช	63
พัทลุง	45



ผู้ประกอบการหอยรายมีความจำเป็นต้องจำหน่ายสุราถือสูรากลั่น สุราเช่นแบบไม่ติดแสตมป์เนื่องจากได้รับความกดดัน เช่น สุราถือสูรากลั่นที่ขายแบบใส่ถุงในพื้นที่ การจัดเก็บภาษีในอัตราภาษีที่จัดเก็บอยู่ระดับเดียวกับสุราขาวโรงงานทำให้เปลี่ยนด้านราคามาได้ หากผู้ประกอบการสุราพื้นบ้านไม่มีทางออกด้วยการจำหน่ายสุราไม่ติดแสตมป์จะไม่สามารถดำเนินธุรกิจต่อไปได้ (สูร. เมราสูรากษ์, 2552)

สถานการณ์การจับกุมสุราถือสูรากลั่นในประเทศไทย ผู้กระทำการมิผิดตาม พ.ร.บ.ภาษีสรรพสามิต พ.ศ.2560 จังหวัดอุตรดิตถ์ มีผู้ผลิตสุราเช่นหอยราย บางรายที่ไม่ได้ขออนุญาตให้ถูกต้อง ซึ่งสำนักงานสรรพสามิตพื้นที่อุตรดิตถ์ ได้ดำเนินการจับเหล้าถือสูรากลั่นในรอบ 20 ปี แต่ยังน้อยกว่าไม่ใช่รายใหญ่ที่สุด ผู้ต้องหาจำนวน 2 ราย พร้อมของกลางประกอบด้วย สุราเช่นรุจุถังพลาสติก ขนาด 20 ลิตร จำนวน 508 ถัง ประมาณ 9,901 ลิตร สุรากลั่นบรรจุถังพลาสติก ประมาณ 211.87 ลิตร เครื่องต้มกลั่นสุราขนาด 200 ลิตร จำนวน 3 ชุด เตาแก๊ส จำนวน 2 ชุด รวมมูลค่า 315,450 บาท คิดเป็นภาษีสรรพสามิต 142,478.25 บาท ผลิตเหล้าโดยไม่ได้รับอนุญาต และมีดีกรีที่สูงเกินกำหนด โดยมีดีกรีสูงกว่า 50 ดีกรี กระบวนการผลิตไม่สะอาด คาดว่าผู้ผลิตต้องการเร่งผลิตเพื่อออกสู่ตลาดในช่วงเทศกาลปีใหม่ (ข่าวสด, 2560ก) สรรพสามิตพื้นที่ชัยนาททำการจับกุม ผู้ลักลอบผลิตและจำหน่ายสุราถือสูรากลั่น ในพื้นที่ ต.หนองมะโมง อ.หนองมะโมง จ.ชัยนาท มีการลักลอบจำหน่ายและผลิตสุราถือสูรากลั่นให้กับคนในพื้นที่และพื้นที่ใกล้เคียง (ข่าวสด, 2560ข) สรรพสามิตภาคที่ 2 จับกุมผู้ลักลอบต้มสุราถือสูรากลั่น ยาดอง พบเครื่องต้มกลั่นสุราขนาด 200 ลิตร จำนวน 2 เครื่อง, น้ำสุรากลั่น ประมาณ 200 ลิตร, น้ำสุราเช่น ประมาณ 3,000 ลิตร, น้ำสุราดอง ประมาณ 450 ลิตร ถังพลาสติกขนาด 20 ลิตร จำนวน 45 ถัง, ถังพลาสติกขนาด 6 ลิตร จำนวน 300 ถัง, แป้งเชื้อสุราประมาณ 6 กิโลกรัม และถังแก๊สจำนวน 5 ถัง โดยมูลค่าทรัพย์สินที่ยึดได้ประมาณ 500,000 บาท ซึ่งหากสามารถนำออกไปจำหน่ายรัฐจะเสียรายได้จากการเก็บภาษี 240,000 บาท (คมชัดลึก, 2560) สรรพสามิตพื้นที่นนนครปฐม จับกุมผู้ที่ลักลอบผลิตสุรากลั่นผู้ผลิตสุราถือสูรากลั่น ห้อดัง ขนาด 0.700 ลิตร จำนวน 289 ขวด และน้ำสุราที่ทำการบรรจุใส่ขวดกว่า 202,300 ลิตร วางขายอยู่ภายนอกบ้าน ราคาขวดละ 170 บาท (ผู้จัดการออนไลน์, 2560) สรรพสามิตสุโขทัย จับกุมผู้ลักลอบการกลั่นสุราถือสูรากลั่นโดยพบร่องรอยของกลางคือ โอล์มังกรขนาดใหญ่บรรจุสุราเช่นน้ำด 100 ลิตร จำนวน 10 ใบ เครื่องกลั่นผลิตสุราขนาดบรรจุ 200 ลิตร พร้อมอุปกรณ์การกลั่น 1 ชุด สุรากลั่นบรรจุถังรวมจำนวน 100 ลิตร เนื่องจากใกล้เทศบาลปีใหม่ จึงได้กลั่นสุราเพื่อเตรียมไว้ออกจำหน่ายให้กับผู้ที่เดินทางกลับบ้านช่วงปีใหม่ (ไทยรัฐออนไลน์, 2562) สรรพสามิตพื้นที่จังหวัดแพร่ จับกุมแหล่งผลิตสุราถือสูรากลั่นบ้านนาตอง หมู่ที่ 9 ตำบลช่อแฮ อำเภอเมืองแพร่ มีการผลิตสุราถือสูรากลั่น จำนวน 3 ชุด แต่ละจุดห่างกันประมาณ 80-100 เมตร ตรวจสอบพบเครื่องกลั่นสุรา ขนาด 200 ลิตร จำนวน 4 ชุด สุราเช่นรุจุถังพลาสติกสีดำ ขนาด 20 ลิตร จำนวน 328 ถัง จำนวนเจ้าหน้าที่ได้เข้าตรวจสอบแหล่งจำหน่ายสุราถือสูรากลั่น ตามหมู่บ้านและชุมชนในเขตอำเภอเมือง อำเภอวังชิ้น อำเภอเด่นชัย และอำเภอวังทองคำ จับกุมผู้ลักลอบจำหน่ายสุราถือสูรากลั่น ได้จำนวน 6 ราย ตรวจยึดของกลางเป็นสุราถือสูรากลั่น จำนวน 13,445 ลิตร (ข่าวเวิร์คพอยท์, 2562) สรรพสามิตพื้นที่นครราชสีมา จับกุมโรงงานผลิตเหล้ายาดองเลื่อน ซึ่งเป็นแหล่งผลิตสุราถือสูรากลั่น จำนวน 29 ใบ สุราขาวถือสูรากลั่น 14 แกลลอน กระสอบสมุนไพร 4 กระสอบ และอุปกรณ์ที่ใช้ในการผลิต และบรรจุภัณฑ์จำนวนมาก รวมสุราขาวและสุราถือสูรากลั่นที่เจ้าหน้าที่ยึดได้มากกว่า 3,000 ลิตร เช่าห้องพักเพื่อผลิตสุราถือสูรากลั่น เดือนมีนาคมกว่า 6 เดือน โดยนำสุราขาวถือสูรากลั่น สมุนไพร และอุปกรณ์ผลิตยาดองต่าง ๆ มาให้ใช้ในการผลิต ซึ่งกรรมวิธีในการผลิตกลุ่มผู้ต้องหาจะนำสุรากลั่น (เหล้าขาวถือสูรากลั่น) ไปผสมน้ำกับสมุนไพรต่าง ๆ กว่า 10 ชนิด โดยสุราถือสูรากลั่นที่ผลิตจะถูกส่งไปขายตามร้านขายยาดองต่าง ๆ ในพื้นที่ทั่วทั้งจังหวัดนครราชสีมา (อินโนนิวส์, 2562)

การประเมินปัญหาการดื่มสุรา (Alcohol Use Disorder Identification : AUDIT) (ปริทรรศ ศิลปะกิจ, 2552) สามารถใช้ได้ทั้งการสัมภาษณ์ และการตอบแบบประเมินด้วยตนเอง แต่ละวิธีต่างก็มีข้อดีและข้อด้อยที่ต้องซึ่งใช้ในการเลือกใช้ ขึ้นอยู่กับเวลาที่มีและข้อจำกัด ในกรอบข้อความที่ 3 ได้สรุปข้อดีของการสัมภาษณ์และการตอบแบบประเมินด้วยตนเอง ดังนี้ควรพิจารณา rate ดับสติ ปัญญา (การรู้เห็นสื่อ การหลงลืม) และการให้ความร่วมมือ (ปิดบังข้อมูล) ของผู้ป่วยด้วย วิธีการสัมภาษณ์น่าจะเหมาะสมกว่า หากคาดว่า บุคลากรสุขภาพในสถานพยาบาลปัจจุบันจะเป็นผู้ดูแลปัญหาทั้งหมด รวมทั้งปัญหาการดื่มสุราอย่างไรก็ตามหากผู้ประเมินมีหน้าที่รับผิดชอบ เฉพาะการให้คำแนะนำแบบสั้นในผู้ป่วยที่ผลการคัดกรองเป็นบวกและส่งต่อผู้ป่วยที่มีปัญหารุนแรงไปแผนกอื่น การตอบแบบประเมินด้วยตนเองน่าจะเหมาะสมกว่า แบบประเมินนี้ได้รับการแปลงและปรับให้



เหมาะกับประเทศไทย แบบประเมิน AUDIT จะถามว่า “บ่อยครังเพียงไร” โดยมีชุดคำตอบให้ผู้ป่วยเลือกตอบในแต่ละคำถาม (เช่น “ไม่เคยเลย” “หลายครังต่อเดือน” “ทุกวัน”) เมื่อเลือกคำตอบแล้ว ควรจะถามเจ้าลึกลงในคำถามนั้นเพื่อให้มั่นใจว่าผู้ป่วยได้เลือกตอบคำตอบที่ถูกต้องที่สุดแล้ว (ตัวอย่างเช่น “คุณตอบว่า คุณดื่มหลายครังต่อสัปดาห์นั้นหมายถึงดื่มแต่เฉพาะในช่วงวันเสาร์อาทิตย์ หรือดื่มน้ำมากบ้างน้อยบ้างทุก ๆ วัน”) ถ้าคำตอบยังไม่ชัดเจนหรือไม่ตรงประเด็นគรากำชี้โดยอ่านข้อความคำถาม และชุดคำตอบอีกครั้งเพื่อให้ผู้ป่วยเลือกคำตอบที่ตรงมากที่สุด บางครั้งก็ยากที่จะให้คำตอบเนื่องจากว่าผู้ป่วยไม่ได้ดื่มเป็นประจำตัวอย่างเช่น ผู้ป่วยดื่มน้ำหนักในช่วงหนึ่งเดือนก่อนเกิดอุบัติเหตุ แต่ก่อนหน้านั้นไม่ได้ดื่มแบบนี้ ดังนั้นจึงค่อนข้างยากที่จะตอบลักษณะการดื่ม “โดยทั่วไป” ได้ ในกรณีนี้ทางออกที่ดีที่สุด คือ บันทึกปริมาณของการดื่มและการที่เกี่ยวข้องในช่วงที่ดื่มน้ำที่สุดในปีที่ผ่านมา โดยหมายเหตุลักษณะการดื่มว่าอาจไม่ใช่รูปแบบการดื่มโดยทั่วไปหรือเป็นเพียงระยะหนึ่งของบุคคลนั้น ๆ บันทึกคำตอบด้วยความระมัดระวัง ให้หมายเหตุ สภาพแวดล้อมเฉพาะ รายละเอียดข้อมูลเพิ่มเติม และการสังเกตอาการทางคลินิกด้วย

แบบประเมิน AUDIT ที่องค์กรอนามัยโลกมอบลิขสิทธิ์การแปลให้แผนงานการพัฒนาระบบ รูปแบบ และวิธีการบำบัดรักษาผู้มีปัญหาการบริโภคสุราแบบบูรณาการ (พรส.) รับผิดชอบฉบับภาษาไทย Agreement No: TR/09/003) ดังตาราง

ข้อคำถาม	0	1	2	3	4
1.คุณดื่มน้ำสุราบ่อยเพียงไร	ไม่เคยเลย	เดือนละครั้ง หรือน้อยกว่า	2-4 ครั้งต่อเดือน	2-3 ครั้งต่อสัปดาห์	4 ครั้งขึ้นไปต่อสัปดาห์
2.เลือกตอบเพียงข้อเดียว เวลาที่คุณดื่มน้ำสุรา โดยทั่วไปแล้วคุณดื่มประมาณเท่าไรต่อวัน หรือ	1-2 ดื่มน้ำตามฐาน	3-4 ดื่มน้ำตามฐาน	5-6 ดื่มน้ำตามฐาน	7-9 ดื่มน้ำตามฐาน	ตั้งแต่ 10 ดื่มน้ำตามฐานขึ้นไป
ถ้าโดยทั่วไปดื่มเบียร์ เช่น สิงห์ไฮเนเก้น ลีโอ เชียร์ ไทเกอร์ ซัง ดื่มประมาณเท่าไหร่ต่อวัน หรือ	1-1.5 กระป๋อง/ 1/2-3/4 ขวด	2-3 กระป๋อง/ 1-1.5 ขวด	5-4 กระป๋อง/ 2 ขวด	5-4 กระป๋อง/ 3-4 ขวด	7 กระป๋อง/ 4 ขวดขึ้นไป
ถ้าโดยทั่วไปดื่มเหล้า เช่น แม็ทช์ หงส์ทอง หงส์พิพิพ เหล้าขาว 40 ดีกรี ดื่มประมาณเท่าไหร่ต่อวัน	2-3 ฝา	1/4 แบบ	1/2 แบบ	3/4 แบบ	1 แบบขึ้นไป
3.บ่อยครังเพียงไรที่คุณดื่มตั้งแต่ 6 ดื่มน้ำตามฐานขึ้นไปหรือเบียร์ 4 กระป๋อง หรือ 2 ขวดใหญ่ขึ้นไป หรือวิสกี้ 3 เปิกล็กขึ้นไป	ไม่เคยเลย	น้อยกว่า เดือนละครั้ง	เดือนละครั้ง	สัปดาห์ละครั้ง	ทุกวัน หรือ เกือบทุกวัน
4.ในช่วงหนึ่งปีที่แล้ว มีบ่อยครังเพียงไรที่คุณพบว่าคุณไม่สามารถหยุดดื่มได้ หากคุณได้เริ่มดื่มไปแล้ว	ไม่เคยเลย	น้อยกว่า เดือนละครั้ง	เดือนละครั้ง	สัปดาห์ละครั้ง	ทุกวัน หรือ เกือบทุกวัน
5.ในช่วงหนึ่งปีที่แล้ว มีบ่อยเพียงไรที่คุณไม่ได้ทำสิ่งที่คุณควรจะทำตามปกติ เพราะคุณมัวแต่ไปดื่มน้ำสุราเสีย	ไม่เคยเลย	น้อยกว่า เดือนละครั้ง	เดือนละครั้ง	สัปดาห์ละครั้ง	ทุกวัน หรือ เกือบทุกวัน



ข้อคำถาม	0	1	2	3	4
5. ในช่วงหนึ่งปีที่แล้ว มีบ่อยเพียงไรที่คุณไม่ได้ทำสิ่งที่คุณควรจะทำตามปกติ เพราะคุณมัวแต่ไปดื่มสุราเสีย	ไม่เคยเลย	น้อยกว่าเดือนละครั้ง	เดือนละครั้ง	สัปดาห์ละครั้ง	ทุกวัน หรือเกือบทุกวัน
6. ในช่วงหนึ่งปีที่แล้ว มีบ่อยเพียงไรที่คุณต้องรีบดื่มสุราทันทีในตอนเช้า เพื่อจะได้ดำเนินชีวิตตามปกติหรือตอนอาการมาค้างจากการดื่มหนักในคืนที่ผ่านมา	ไม่เคยเลย	น้อยกว่าเดือนละครั้ง	เดือนละครั้ง	สัปดาห์ละครั้ง	ทุกวัน หรือเกือบทุกวัน
7. ในช่วงหนึ่งปีที่แล้ว มีบ่อยเพียงไรที่คุณรู้สึกไม่ดี โกรธหรือเสียใจ เนื่องจากคุณได้ทำงานสิงบางอย่างลงปั๊บขณะที่คุณดื่มสุราเข้าไป	ไม่เคยเลย	น้อยกว่าเดือนละครั้ง	เดือนละครั้ง	สัปดาห์ละครั้ง	ทุกวัน หรือเกือบทุกวัน
8. ในช่วงหนึ่งปีที่แล้ว มีบ่อยเพียงไรที่คุณไม่สามารถจำได้ว่าเกิดอะไรขึ้นในคืนที่ผ่านมา เพราะว่าคุณได้ดื่มสุราเข้าไป	ไม่เคยเลย	น้อยกว่าเดือนละครั้ง	เดือนละครั้ง	สัปดาห์ละครั้ง	ทุกวัน หรือเกือบทุกวัน
9. ตัวคุณเองหรือคนอื่น เคยได้รับบาดเจ็บซึ่งเป็นผลจากการดื่มสุราของคุณหรือไม่	ไม่เคยเลย	เคย แต่ไม่ได้เกิดขึ้นในปีที่แล้ว	เคย แต่ไม่ได้เกิดขึ้นในปีที่แล้ว	เคยเกิดขึ้นในช่วงหนึ่งปีที่แล้ว	เคยเกิดขึ้นในช่วงหนึ่งปีที่แล้ว
10. เคยมีแพทัย หรือบุคลากรทางการแพทย์หรือเพื่อนฝูงหรือญาติพี่น้องแสดงความเป็นห่วงเป็นใยต่อการดื่มสุราของคุณหรือไม่	ไม่เคยเลย				

แบบประเมินสามารถทำนายปัญหาเกี่ยวกับสุราได้ในทุกระดับของความรุนแรงเป็นเครื่องมือที่เพิ่งพัฒนาขึ้นมาโดยกลุ่มนักวิจัยนานาชาติขององค์กรอนามัยโลก เพื่อใช้ค้นหาปัญหาจากการดื่มแอลกอฮอล์ตั้งแต่ hazardous and harmful drinking ไปจนถึง alcohol dependence ในเวชปฏิบัติทั่วไป AUDIT ประกอบด้วยคำถาม 10 ข้อ เกี่ยวกับปริมาณ ความถี่ของการดื่ม การมี binge drinking อาการของการติดสุรา และปัญหาที่เกี่ยวเนื่องกับการดื่มสุรา แต่ละคำถามจะมีคะแนนตั้งแต่ 0 - 4 ผู้ที่ได้คะแนนตั้งแต่ 8 ขึ้นไป ถือว่าให้ผลบวกจาก AUDIT การให้คะแนนและการแปลผล

- คะแนน 0 - 7 ผู้ดื่มแบบเสี่ยงต่ำ ควรให้ความรู้เกี่ยวกับการดื่มสุรา และอันตรายที่อาจเกิดขึ้นหากดื่มมากกว่านี้ และชี้แจงพฤติกรรมการดื่มที่เสี่ยงต่ำ ให้เวลาไม่มากกว่าหนึ่งนาที

- คะแนน 8 - 15 ผู้ดื่มแบบเสี่ยง หมายถึงลักษณะการดื่มสุราที่เพิ่มความเสี่ยงต่อผลเสียหายตามมาทั้งต่อตัวผู้ดื่มเองหรือผู้อื่น พฤติกรรมการดื่มแบบเสี่ยงนี้ถือว่ามีความสำคัญในเชิงสาธารณสุข แม้ว่าขณะนี้ ผู้ดื่มจะยังไม่เกิดความเจ็บป่วยใด ๆ ก็ตาม



- คะแนน 16 - 19 ผู้ดื่มแบบอันตราย Harmful use หมายถึงการดื่มสุราจนเกิดผลเสียตามมาต่อสุขภาพกายหรือสุขภาพจิต รวมถึงผลเสียทางสังคมจากการดื่ม Brief Intervention/Brief Counseling: การให้การบำบัดแบบสั้น สามารถปฏิบัติได้โดยเจ้าหน้าที่ที่ได้รับการฝึกอบรมการให้คำปรึกษา การรับฟังอย่างเห็นอกเห็นใจและการเสริมสร้างแรงจูงใจ

1. การให้คำแนะนำแบบสั้น โดยการคัดกรองปัญหาการดื่มสุรา ประเมินปัญหาการดื่มและปัญหาที่เกี่ยวข้อง สะท้อนปัญหาและให้คำแนะนำว่าอยู่ในกลุ่มดื่มแบบเสี่ยงสูง ควรบันทึกผลหรือสถานการณ์ที่เป็นผลจากการดื่ม
2. ประเมินแรงจูงใจ ความพร้อมในการปรับเปลี่ยนพฤติกรรม และให้แนะนำที่เหมาะสมตามระดับ
3. ตั้งเป้าหมาย ในการลด/ละ/เลิก หรือปรับเปลี่ยนพฤติกรรม
4. ติดตามดูแล เพื่อติดตามพฤติกรรมการดื่ม แก้ไขปัญหาอุบัติเหตุ กำหนดวิธีการแก้ไขอย่างชัดเจน

- คะแนน 20 ขึ้นไป ผู้ดื่มแบบติดควรได้รับการส่งต่อพบทแพทย์ เพื่อการตรวจวินิจฉัยและวางแผนการบำบัดรักษา

ภาวะเป็นพิษจาก methanol (ศูนย์พิชวิทยารามาธิบดี, ม.ป.ป.) ส่วนใหญ่เกิดจากการดื่มสุราที่มี methanol ปนเปื้อนอยู่ มักจะพบ methanol ในสุราปลอม เหล้าถือเงินที่ต้มกลั่นเอง หรืออาจจะเกิดจากความเข้าใจผิดคิดว่า methanol เป็น ethanol กลไกการเป็นพิษเริ่มเป็นพิษประมาณ 100 mg/kg ขนาดที่เป็นพิษรุนแรงจนผู้ป่วยถึงแก่ชีวิตมักมากกว่า 60 ml ของ 40% methanol ถ้าผู้ป่วยได้รับ methanol เข้าสู่ร่างกายจะถูกคัดซึมอย่างรวดเร็วภายใน 1 ชั่วโมง ส่วนใหญ่ประมาณ 95% จะถูกกำจัดที่ตับโดย alcohol dehydrogenase enzymes เปลี่ยน methanol เป็น formaldehyde และถูกเปลี่ยนต่อเป็น formic acid โดย aldehyde dehydrogenase ร่างกายจะใช้ folate dependent enzyme เปลี่ยน formic acid เป็น CO2 ซึ่งถูกกำจัดทางปอด โดยทั่วไปร่างกายสามารถกำจัด ethanol ได้ดีกว่า methanol 10 เท่า เนื่องจาก alcohol dehydrogenase มี affinity ต่อ ethanol ตีกว่า half-life ของ methanol จะขึ้นอยู่กับ dose ที่ได้รับ ถ้าขนาดที่ได้รับน้อย half-life ประมาณ 12 ชั่วโมง แต่ถ้าขนาดที่ได้รับมาก half-life จะยาวออกเป็น 24 ชั่วโมง อาการของการเป็นพิษที่เกิดขึ้นจะเกิดการสะสมของ formic acid ที่อยู่ในร่างกาย ซึ่งทำให้เกิด metabolic acidosis และ ocular toxicity อาการแสดงหลังได้รับ methanol ผู้ป่วยจะเริ่มมีอาการได้ตั้งแต่ 1 ชั่วโมงถึง 3 วัน ถ้าผู้ป่วยดื่ม methanol ร่วมกับ ethanol จะทำให้อาการรุนแรงมากขึ้น ผู้ป่วยอาจมีอาการของทางเดินอาหารเกิดจาก mucosal irritation เช่น คลื่นไส้ อาเจียน และปวดท้อง อาการที่ค่อนข้างจำเพาะได้แก่ พิษทางตา ผู้ป่วยจะมีอาการตาพร่า ตามัว แพ้แสง เห็นภาพขาวจ้าไปหมด (snowfield vision) ถ้าดู fundi อาจเห็น retinal edema และ hyperemia ของ optic disc อาการทาง CNS ได้แก่ ปวดศีรษะ เวียนศีรษะ อ่อนเพลีย และ confusion ในรายที่เป็นมากอาจมีอาการ coma และชัก นอกจากนี้ ผู้ป่วยยังมีอาการ hyperpnoea จาก acidosis ในผู้ป่วยที่เป็นรุนแรง acidosis จะยิ่งมากถ้าหากขณะเป็นแบบ high gap metabolic acidosis และถ้าวัด serum osmolality อาจจะพบ osmolal gap ร่วงด้วย โดยสรุปสิ่งสำคัญในการช่วยการวินิจฉัยโรคคือ ประวัติผู้ป่วยที่ดื่มสุรา มีอาการพิษทางตา และ high gap metabolic acidosis เป็น toxic syndrome ที่จะบอกถึงภาวะเป็นพิษจาก methanol การวินิจฉัยทางห้องปฏิบัติการคือ การวัดระดับ methanol ในเลือด โดยปกติร่างกายอาจมี methanol ได้น้อยกว่า 0.05 mg/dl ระดับที่จะเริ่มเป็นพิษเมื่อมากกว่า 20 mg/dl อาการทางตาจะเริ่มที่ประมาณ 100 mg/dl และถ้าระดับสูงถึง 150-200 mg/dl และได้รับการรักษาไม่ทันผู้ป่วยมักเสียชีวิต

ในปี พ.ศ. 2561 มีรายงานชาวบ้านอินโดเนเซียเสียชีวิตมากกว่า 50 ราย ซึ่งเป็นผลการดื่มเหล้าถือเงินที่ชาวบ้านต้มเองและนำมายาดตามร้านค้าในห้องถิน ซึ่งผลการตรวจสอบตัวอย่างสุราถือเงินที่ตรวจยืนยันได้ พบว่า มีสารพิษจำพวกเมทานอล และกอฮอล์ที่เป็นพิษต่อร่างกาย และยังพบยาฆ่าแมลงเป็นส่วนผสม (อมรินทร์เทเวชิัน, 2561) และในช่วงปลายปีมีรายงานจำนวนข่าวจากราชทวารณสุขมาเลเซีย พบรู้เสียชีวิตและผู้ป่วยที่เข้ารับการรักษาตัวในโรงพยาบาลด้วยพิษของเมทานอลในสุรา มีอาการคลื่นไส้อาเจียน ปวดท้อง ตาพร่า หายใจติดขัด ชักเกร็ง และหมดสติ ซึ่งมีผู้ได้รับพิษเมทานอล 51 คน แต่เป็นชาวมาเลเซีย 2 คน ที่เหลือเป็นชาวต่างชาติ ทั้งหมดมีประวัติการดื่มน้ำแข็ง (คมชัดลึก, 2561) และในปีถัดมาสำนักข่าวต่างประเทศและบีบีซีรายงานเกิดเหตุการณ์ของชาวอินเดียในรัฐอัสสัม ทางภาคตะวันออกเฉียงเหนือของอินเดีย ที่ต้องเสียชีวิต 70 ราย และล้มป่วยถูกนำตัวส่งโรงพยาบาลกว่า 200 คน ด้วยอาการอาเจียนอย่างรุนแรง เจ็บหน้าอกรอย่างหนักและหายใจไม่อxygen หลังดื่มเหล้าถือเงิน มีสารพิษ (ไทยรัฐออนไลน์, 2562)



บทที่ 3 ระเบียบวิธีวิจัย

■ นิยามศัพท์

สุราเถื่อน หมายถึง เครื่องดื่มแอลกอฮอล์ทุกประเภททั้งที่ผ่านกระบวนการผลิต การแซ่ เช่น เหล้า เปียร์ ไวน์ น้ำข้าว หวาน อุ กระแซ่ เป็นต้น ที่ไม่ได้รับการอนุญาตให้ผลิต หรือไม่เป็นอนุญาตผลิตแต่จำหน่ายในรูปแบบที่ไม่ได้เสียภาษีอย่างถูกต้องตามกฎหมาย หรือสุราปลอมโดยผู้ผลิตมีเจตนาแต่แรกที่จะผลิตผิดกฎหมาย โดยทำปลอมแปลงตั้งแต่กระบวนการผลิต หรือผลิตขึ้นเองโดยมิได้รับอนุญาตจากทางราชการ รวมถึงการใช้เครื่องหมายการค้า ยี่ห้อหรือแบรนด์และแสดงปีปลอม

สุราแซ่ หมายถึง สุราแซ่ที่ได้จากการหมักดิบจำพวกน้ำตาล เช่น กระแซ่ หรือน้ำตาลมา หรือจากการหมักดิบจำพวกข้าว เช่น อุ น้ำข้าว หรือสาโท หากผสมสุราคลั่นต้องมีแอลกอฮอล์ไม่เกินสิบห้าดีกรี นอกจากนี้ยังรวมถึงไวน์ สปาร์กเลิ้งไวน์

ไวน์ หมายถึง สุราแซ่ที่ได้จากการหมักผลไม้จำพวกอุ่น

สปาร์กเลิ้งไวน์ หมายถึง ไวน์ที่มีการเติมก๊าซคาร์บอนไดออกไซด์ หรือในการหมักครั้งที่สองเกิดก๊าซคาร์บอนไดออกไซด์ในขวดหรือภาชนะที่ปิดสนิท

ผู้ผลิตสุราเถื่อน ผู้จำหน่ายสุราเถื่อน หมายถึง ผู้ที่ดำเนินงานเกี่ยวข้องกับกระบวนการผลิตสุราเถื่อนตั้งแต่การจัดหาวัตถุดิบ การจัดเตรียมวัตถุดิบ การผลิตตั้งแต่การจัดทำหัวเชื้อ การหมัก การแซ่ การกลั่น การบรรจุ การจำหน่ายทั้งระบบขายปลีก ขายส่ง เป็นต้น

■ ขอบเขตด้านพื้นที่

การศึกษาเนื้อร่องคลุมพื้นที่ชุมชนที่มีโรงกลั่นสุราชุมชน สุราแซ่มาก และมีการจับกุมผู้กระทำการลักลอบผลิต จำหน่ายสุราเถื่อนในแต่ละภูมิภาค คือ

- ภาคเหนือ ได้แก่ พื้นที่ชุมชนในจังหวัดเชียงใหม่ เชียงราย แพร่
- ภาคกลาง ได้แก่ พื้นที่ชุมชนในจังหวัดกาญจนบุรี นครปฐม
- ภาคใต้ ได้แก่ พื้นที่ชุมชนในจังหวัดสงขลา
- ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ได้แก่ พื้นที่ชุมชนในจังหวัดนครราชสีมา

■ ขอบเขตด้านเนื้อหา

การศึกษาเนื้อร่องคลุมเนื้อหาตั้งแต่ผู้ผลิต ผู้จำหน่าย รูปแบบวิธีการขาย รูปแบบวิธีการซื้อ พฤติกรรมการดื่ม ประเมิน ปัญหาการดื่มสุราเถื่อน เป็นต้น

■ ระเบียบวิธีวิจัย

การศึกษาครั้งนี้เป็นการวิจัยแบบผสมผสานรูปแบบของการวิจัยทั้งเชิงปริมาณ เชิงคุณภาพ และเชิงสังเกต

■ ประชากร

ประชากรที่ใช้ในการศึกษาประกอบด้วย ผู้ที่เกี่ยวข้องกับการผลิต การจำหน่ายสุราเถื่อน จุดจำหน่ายสุราเถื่อน ประชาชน ทั่วไปอายุ 18 ปีขึ้นไป ที่มีพฤติกรรมการดื่มสุราเถื่อน

■ กลุ่มตัวอย่างและวิธีการสุ่มตัวอย่าง

กลุ่มตัวอย่างการสำรวจเชิงคุณภาพ ประกอบด้วย การสุ่มตัวอย่างพื้นที่ที่ใช้ในการศึกษาครั้งนี้ใช้วิธีการสุ่มตัวอย่างแบบเจาะจงจังหวัดที่มีโรงกลั่นสุราชุมชน โรงผลิตสุราแซ่ในภูมิภาคต่าง ๆ และเป็นจังหวัดที่มีรายงานการจับกุมการลักลอบผลิตและจำหน่ายสุราเถื่อน ทำการสัมภาษณ์เชิงลึกผู้ที่เกี่ยวข้องกับการผลิต การจำหน่ายสุราเถื่อน และสังเกตโรงกลั่นสุราชุมชน โรงผลิตสุราแซ่ ทุกแห่งที่อยู่พื้นที่ตัวอย่าง



กลุ่มตัวอย่างการสำรวจเชิงปริมาณ ประกอบด้วย ประชาชนทั่วไปอายุ 18 ปีขึ้นไปที่มีพฤติกรรมการดื่มสุราเลื่อน เนื่องจาก ประชากรผู้มีพฤติกรรมการดื่มสุราเลื่อนเป็นพหุติกรรมซ่อนเร้นดังนั้นจึงใช้วิธีเทคนิคการสุ่มตัวอย่างแบบส่งต่อ (Respondent-driven Sampling : RDS) (กนิษฐา, 2558x) โดยกลุ่มตัวอย่างหน่วยแรกสูงแบบเจาะจงกัดดื่มสุราเลื่อนในพื้นที่ที่มีโรงกลั่นสุราชุมชน โรงผลิตสุรา เช่น โดยขอให้ผู้นำชุมชน หรืออาสาสมัครสาธารณสุขช่วยแนะนำ ณ ที่ทำการชุมชน ทั้งนี้ทีมสำรวจจะทำการปกปิด ชื่อ สกุล และ รายละเอียดที่จะนำไปสู่การระบุตัวตนของผู้ให้ข้อมูล กลุ่มตัวอย่างหน่วยที่สองให้กลุ่มตัวอย่างแรกแนะนำติ เพื่อน ให้อีกสามคน และทำแบบนี้ไปเรื่อย ๆ จนได้ครบตามจำนวนตัวอย่างที่ต้องการของแต่ละพื้นที่ โดยให้มีการกระจายตัวของ นักดื่ม มีความหลากหลายทางอายุ เพศ และอาชีพ

คำนวณจำนวนตัวอย่าง

$$n = \frac{Np(1-p)z_{1-\frac{\alpha}{2}}^2}{d^2(N-1)+p(1-p)z_{1-\frac{\alpha}{2}}^2}$$

$$n_{Adjust} = n \times deff$$

ประชากรไทยอายุ 18 ปีขึ้นไป = 53,663,428

สัดส่วนของนักดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ในระบบภาคี (p) = 0.0955 ความคลาดเคลื่อนในการสุ่มตัวอย่าง (d) = 0.05
Alpha (α) = 0.05 Z(0.975) = 1.959964 Design effect (deff) = 5 จำนวนตัวอย่างอายุ 18 ปีขึ้นไป ที่มีพฤติกรรมการดื่ม สุราเลื่อน (n) = 665 คน

■ เกณฑ์การคัดเลือกประชาชน

ประชากร อายุ 18 ปีขึ้นไป สัญชาติไทย อาศัยอยู่ในพื้นที่ที่ทำการศึกษา มีพฤติกรรมการดื่มสุราเลื่อนในช่วง 12 เดือนที่ ผ่านมา สามารถสื่อสารภาษาไทยได้ และยินดีเข้าร่วมโครงการ

ประชากรอายุ 18 ปีขึ้นไป สัญชาติไทย อาศัยอยู่ในพื้นที่ทำการศึกษา เป็นผู้ที่ทำการผลิต หรือจำหน่ายสุราเลื่อน มี พฤติกรรมการผลิต หรือจำหน่ายสุราเลื่อนในช่วง 12 เดือนที่ ผ่านมา สามารถสื่อสารภาษาไทยได้ และยินดีเข้าร่วมโครงการ

เกณฑ์การคัดอาสาสมัครเพื่อทำการสัมภาษณ์เชิงลึก โดยกลุ่มตัวอย่างที่ยินดีเข้าร่วมโครงการตามเกณฑ์คัดเลือกประชาชน และมีพฤติกรรมที่เกี่ยวข้องกับสุราเลื่อนไม่ว่าจะเป็นผู้ผลิต ผู้จำหน่าย หรือผู้ดื่มสุราเลื่อน และยินดีที่จะให้การสัมภาษณ์เชิงลึก สัมภาษณ์ตัวต่อตัว

● เกณฑ์การคัดออกประชาชน

ผู้ที่ไม่สามารถให้ข้อมูลได้ ไม่สามารถและเข้าใจภาษาไทย โดยไม่สามารถติดตามและนัดหมายได้ในช่วงเวลาที่กำหนด

● เกณฑ์การหยุดยั้งการศึกษา

เนื่องจากเป็นการวิจัยแบบภาคตัดขวาง อาสาสมัครเข้ามาให้ข้อมูลแก่ผู้วิจัยเพียง 1 ครั้งเท่านั้น ไม่มีการติดตามต่อเนื่อง อาสาสมัครสามารถยกตัวอย่างการเข้าร่วมวิจัยได้ตลอดเวลาที่ทำการสัมภาษณ์

■ เครื่องมือที่ใช้ในการสำรวจ

ในการสำรวจครั้งนี้ใช้เครื่องมือสำรวจเป็นแบบบันทึกการสัมภาษณ์แบบสัมภาษณ์เชิงลึก แบบสอบถามสำหรับสัมภาษณ์ ตัวต่อตัว

1. การสัมภาษณ์ เนื้อหาประกอบด้วย ลักษณะพื้นที่ผลิต กระบวนการผลิต การขอใบอนุญาตผลิตและจำหน่าย รูปแบบขาย สุราเลื่อน บันทึกการสัมภาษณ์

2. การสัมภาษณ์เชิงลึกผู้ที่เกี่ยวข้องกับการผลิต การจำหน่ายสุราถือเป็น เนื้อหาประกอบด้วย มุมมองแนวคิด กระบวนการผลิต การขอใบอนุญาตผลิตและจำหน่าย รูปแบบขายสุราถือเป็น ความคิดเห็นต่อมาตรการทางภาษี เป็นต้น

3. การสัมภาษณ์ตัวต่อตัวผู้ที่ดื่มสุราเลื่อน เนื้อหาประกอบด้วย ข้อมูลทั่วไป รูปแบบบริการซึ่ง พฤติกรรมการดื่ม (ประเภทสุราเลื่อนที่ดื่ม ความถี่ในการดื่ม ปริมาณการดื่ม เหตุผลในการดื่มสุราเลื่อน เป็นต้น) การประเมินปัญหาจากการดื่มด้วย Alcohol Use Disorders Identification Test (AUDIT) (ปริทรรศ ศิลปะกิจ, 2552) ปัญหาและผลกระทบที่เกี่ยวข้องกับการดื่ม

ขั้นตอนการดำเนินการสำรวจ

1. ขอการรับรองจริยธรรมการวิจัยจากคณะกรรมการพิทักษ์สิทธิ์สวัสดิภาพและป้องกันภัยนตรายในการวิจัยกับมนุษย์สถาบันวิจัยวิทยาศาสตร์สุขภาพ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่

2. ติดต่อประสานงานขอความอนุเคราะห์ข้อมูลการขออนุญาตผลิตสุราลั่น สุราเช่ และรายงานข้อมูลการจับกุม ข้อมูลการลักลอบผลิตจำหน่ายสุราเงื่อน ข้อมูลการขอและต่อใบอนุญาต จำนวนการซื้อการแสตมป์ย้อนหลัง 3 - 5 ปี จากรัฐสัมพันธ์ และสำนักงานสรรพสามิตในพื้นที่จังหวัดตัวอย่าง เพื่อใช้ในการกำหนดพื้นที่ กรอบและจำนวนตัวอย่างสำหรับการเก็บข้อมูลทั้งผู้ดื่ม ผู้ผลิต ผู้จำหน่าย

3. บททวนรวมข้อมูลเอกสารงานวิจัยจากสื่อออนไลน์ สื่อสิ่งพิมพ์ รายงานข้อมูลการจับกุม การลักลอบผลิตและจำหน่ายสูาราถือน

4. ติดต่อประสานงานขอความอนุเคราะห์ข้อมูลสุขภาวะของประชากรที่มีปัญหาสุขภาพที่เกี่ยวข้องกับการดื่มสุราในชุมชนที่มีโรงกลั่นสุราชุมชน โรงพยาบาลล่างเสริมสุขภาพตำบล ในพื้นที่ที่ได้จากข้อ 2-3

5. ประชุมคณะกรรมการอุปตัวแปร โครงสร้างข้อมูลสำหรับการสังเกตและการสัมภาษณ์ กำหนดกรอบบัญชีกลุ่มตัวอย่างเพื่อใช้ในการกำหนดสัดส่วนจำนวนตัวอย่างในแต่ละพื้นที่

6. ประสานงาน ประชุมชี้แจง ประชุมระดมความรู้จากผู้นำชุมชน ภาคประชาสังคม เจ้าหน้าที่สาธารณะสุขในพื้นที่ เพื่อขอความอนุเคราะห์ข้อมูลเบื้องต้นของโรงกลั่นสุราชุมชน โรงผลิตสุรา เช่น ข้อมูลสุขภาวะของประชากรในชุมชน ขอช่วยอำนวยความสะดวก ตรวจสอบ ความปลอดภัยของที่มีพนักงานภาคสนาม จัดทำแผนที่เดินดินสถานที่ผลิต สถานที่จำหน่ายสุราถือเงิน (แบบคร่าว) เพื่อใช้ในการวางแผนการดำเนินงานเก็บรวบรวมข้อมูล

7. ตรวจสอบคุณภาพของแบบสอบถาม ด้วยความเที่ยงตรงตามเนื้อหา (Content validity) ค่าความสอดคล้องระหว่างข้อคำถามกับวัตถุประสงค์หรือเนื้อหา IOC (Index of Item Objective Congruence) หรือดัชนีความเหมาะสม ด้วยผู้เชี่ยวชาญของศูนย์วิจัยปัญหาสุรา จำนวน 3 ท่าน ตรวจสอบความเชื่อมั่น (Reliability) ใช้สัมประสิทธิ์แอลfa (alpha-cofficient) ของครอนบาก (Cronbach)

8. อบรมทีมพนักงานเก็บข้อมูลถึงเทคนิควิธีการเก็บรวบรวมข้อมูล การเตรียมตัว ฝึกซ้อม การพูดตามบท การใช้ไหวพริบ ในสถานการณ์ต่าง ๆ เทคนิคการสังเกต เป็นต้น

9. นำข้อมูลที่ได้จาก ข้อ 2-3 มากำหนดพื้นที่ในการเก็บรวบรวมข้อมูล

10. เดินสำรวจ พร้อมเก็บข้อมูลพิกัดตำแหน่งที่ตั้งของโรงกลั่นสุรา โรงผลิตสุราเช่าทุกแห่งในชุมชนที่มีรายงานการกระทำความผิดจากการทบทวนวรรณกรรมและการขอความอนุเคราะห์ข้อมูลจากการสมรรถนะ ในพื้นที่ที่ได้จากข้อ 2-3 ติดตามเฝ้าดูประพฤติการณ์ที่เกิดขึ้นและเป็นไป โดยไม่มีการดัดแปลง ไม่มีส่วนร่วมในเหตุการณ์ ด้วยวิธีการ ดูซักถาม พัง และบันทึกสิ่งต่างๆ ที่เกิดขึ้นแบบไม่มีโครงสร้างโดยจะไม่มีการจดบันทึกการสังเกตทันที ต้องการ ทำตัวให้เข้ากับธรรมชาติ ไม่ก่อให้เกิดความระแวง ความสงสัยจากกลุ่มตัวอย่าง และจดบันทึกเหตุการณ์ สภาพแวดล้อม บริบทของสถานที่ผลิต กระบวนการผลิต วิธีการจำหน่าย พฤติกรรมเมื่อมีโอกาสสเนาหมายสนใจจากการสังเกตทันที ด้วยสมาร์ทโฟนระบบ Android และผ่าน เว็บไซต์ ONA เพื่อเป็นข้อมูลพื้นฐานสำหรับการสัมภาษณ์เชิงลึก

11. เก็บข้อมูลเชิงลึกผู้ที่เกี่ยวข้องกับการผลิต การจำหน่ายสุราเรือน ในจังหวัดที่เป็นพื้นที่ตัวอย่างทุกแห่ง โดยใช้แบบสัมภาษณ์กับโครงสร้าง การสัมภาษณ์ในลักษณะของการสนทนากับชีวิตประจำวัน โดยพิจารณาความพร้อม ความปลอดภัย และการยินดีที่จะให้ข้อมูลของกลุ่มตัวอย่างเป็นหลัก ก่อนจะทำการสัมภาษณ์ พนักงานสัมภาษณ์จะแจ้งความเป็นมาและวัตถุประสงค์

ของโครงการ พร้อมอ่าน หรือให้กลุ่มตัวอย่างอ่านเอกสารการขอคำยินยอมด้วยว่าจะ และในกระบวนการสัมภาษณ์แบบตัวต่อตัว จะใช้เวลาประมาณ 15 นาที ในบริเวณที่สัมภาษณ์จะไม่มีบุคคลอื่นร่วมอยู่ด้วยจะมีเพียงผู้ถูกสัมภาษณ์และพนักงานสัมภาษณ์ เท่านั้นและขณะที่สัมภาษณ์จะไม่มีบุคคลอื่นได้ยินถึงสิ่งที่สัมภาษณ์ ไม่มีการบันทึกซื้อ เบอร์โทรศัพท์ ที่อยู่ หรือข้อความอื่นใดที่สามารถระบุตัวตนของผู้ให้สัมภาษณ์ได้ สถานที่ใช้ในการสัมภาษณ์ตามความสะดวกของหน่วยตัวอย่าง เอกสาร ข้อมูล ข้อความ ที่ได้จากการสัมภาษณ์ และมีการบันทึกลงแบบสัมภาษณ์กึ่งโครงสร้างจะเก็บไว้ในของกระดาษสีน้ำตาลทึบ พร้อมปิดผนึก เพื่อนำกลับมาไว้ที่หน่วยสารสนเทศ สถาบันวิจัยวิทยาศาสตร์สุขภาพ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่

12. เก็บข้อมูลเชิงปริมาณผู้ที่มีพฤติกรรมการดื่มสุราเลื่อนด้วยแบบสัมภาษณ์ตัวต่อตัว ในประเด็นที่เกี่ยวข้องกับปัจจัยกระตุ้นให้เกิดการข้อหักด้านรสาต กลืน สี ด้านราคา ด้านความสะดวกในการหาซื้อ พฤติกรรมการข้อหักด้านสุราเลื่อน ซึ่งในกระบวนการสัมภาษณ์ด้วยแบบสอบถามแบบตัวต่อตัวจะใช้เวลาประมาณ 15 นาที โดยพิจารณาความพร้อม ความปลอดภัย และการยินดีที่จะให้ข้อมูลของกลุ่มตัวอย่างเป็นหลัก ก่อนจะทำการสัมภาษณ์พนักงานสัมภาษณ์ซึ่งจะความเป็นมาและวัตถุประสงค์ของโครงการ พร้อมอ่าน หรือให้กลุ่มตัวอย่างอ่านเอกสารการขอคำยินยอมด้วยว่าจะ ในบริเวณที่สัมภาษณ์จะไม่มีบุคคลอื่นร่วมอยู่ด้วยจะมีเพียงผู้ถูกสัมภาษณ์และพนักงานสัมภาษณ์เท่านั้น และขณะที่สัมภาษณ์จะไม่มีบุคคลอื่นได้ยินถึงสิ่งที่สัมภาษณ์ ไม่มีการบันทึกซื้อ เบอร์โทรศัพท์ ที่อยู่ หรือข้อความอื่นใดที่สามารถระบุตัวตนของผู้ให้สัมภาษณ์ได้ สถานที่ใช้ในการสัมภาษณ์ตามความสะดวกของกลุ่มตัวอย่าง เอกสาร ข้อมูล ข้อความที่ได้จากการสัมภาษณ์ และมีการบันทึกลงแบบสัมภาษณ์กึ่งโครงสร้างจะเก็บไว้ในของกระดาษสีน้ำตาลทึบ พร้อมปิดผนึก เพื่อนำกลับมาไว้ที่หน่วยสารสนเทศ สถาบันวิจัยวิทยาศาสตร์สุขภาพ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่

13. ตรวจสอบความครบถ้วน ความถูกต้องของข้อมูล จัดระเบียบข้อมูล นำเข้าข้อมูล ตรวจสอบความครบถ้วน ความถูกต้องของข้อมูลอิเล็กทรอนิกส์ ความเชื่อมโยงของข้อมูล

14. วิเคราะห์ประมวลผลข้อมูลเชิงปริมาณ เชิงคุณภาพ

15. จัดทำรายงานฉบับสมบูรณ์ และข้อเสนอเชิงนโยบายแก่สำนักงานกองทุนสนับสนุนการสร้างเสริมสุขภาพ (สสส.) โดยนำเสนอในภาพรวมทุกภูมิภาค

■ สถิติที่ใช้ในการวิเคราะห์ข้อมูล

การวิเคราะห์ข้อมูลเชิงคุณภาพโดยใช้การวิเคราะห์ข้อมูลเชิงพรรณนาเกี่ยวกับลักษณะที่ปรากฏให้มีชัดเจนขึ้น การนำข้อมูลทั้งหมดมาสรุปและบรรยายข้อมูลอย่างละเอียดเพื่อตอบคำถามตามประเด็นการสัมภาษณ์ที่กำหนดให้อย่างครบถ้วน โดยมีขั้นตอนคือ ตรวจสอบความครบถ้วนสมบูรณ์ของเนื้อหา การตีความหมาย การแยกแยะข้อมูล การหาความเหมือนและความแตกต่างการจัดกลุ่ม/ประเภท การให้น้ำหนัก การตรวจสอบความถูกต้องและความแม่นยำของข้อมูล ทำการวิเคราะห์แบบอุปมา (inductive method) ตีความสร้างข้อสรุปที่แสดงความสัมพันธ์ของสภาวะแวดล้อมและปัจจัยที่เกี่ยวข้อง

การวิเคราะห์ข้อมูลเชิงปริมาณด้วยการใช้สถิติข้อมูลเชิงพรรณนา คือ ความถี่ ร้อยละ วิเคราะห์ความสัมพันธ์ระหว่างตัวแปร 2 ตัว (Chi-square test)

■ ปัญหาด้านจริยธรรม

เนื่องจากเป็นการสำรวจที่เกี่ยวข้องกับสุราเลื่อน ซึ่งเป็นประเด็นที่มีความอ่อนไหว การลงนามเป็นลายลักษณ์อักษรของอาสาสมัครในใบยินยอมเป็นอุปสรรคต่อการร่วมมือ การได้รับข้อมูลที่ถูกต้อง เป็นข้อมูลเดียวที่เชื่อมโยงระหว่างตัวตนของอาสาสมัครกับการวิจัย และความเสี่ยงหลักของการวิจัยทำให้อาสาสมัครตกลงใจในภาวะอันตรายหากมีการเปิดเผยความลับของอาสาสมัคร พฤติกรรมตั้งกล่าวจึงเป็นสิ่งพิจารณาสำคัญ การเปิดเผยตัวตนอาจมีอันตรายต่อการถูกจับกุมดำเนินคดี หรือสวัสดิภาพด้านร่างกายและจิตใจอีน ๆ การดำเนินการของโครงการวิจัยจึงต้องปกปิดรายละเอียดที่บ่งบอกตัวตนของอาสาสมัครอย่างรัดกุม รวมถึงขั้นตอนการขอความยินยอมซึ่งจะขอความยินยอมโดยว่าจ้างเท่านั้น หากให้รูปแบบการขอความยินยอมแบบปกติ อาสาสมัครต้องลงลายมือชื่อแสดงความยินยอมซึ่งต้องเปิดเผยชื่อสกุลของตัวเอง จึงอาจเป็นสิ่งที่ทำให้เกิดความหวาดระแวงต่ออาสาสมัครได้



บทที่ 4 ผลการศึกษา

■ ระบบการผลิต จำหน่ายและการตลาดสุราเถื่อน

การศึกษาครั้งนี้ได้ทำการศึกษาระบบการผลิต การตลาดและจำหน่ายสุราเถื่อน ด้วยการเก็บข้อมูลทั้งเชิงปริมาณ เชิงคุณภาพและการสังเกต การเก็บข้อมูลเชิงคุณภาพโดยสัมภาษณ์เชิงลึกผู้ที่เกี่ยวข้องกับการผลิตสุราเถื่อน 24 ราย ประกอบด้วยเจ้าของโรงกลั่นสุราเถื่อน จำนวน 15 โรงกลั่น ผู้ผลิตหรือผู้กลั่นสุรา 9 ราย ซึ่งสะท้อนสถานการณ์ระบบการผลิต จำหน่ายและการตลาดสุราเถื่อน ดังนี้

โรงกลั่นสุราเถื่อน

ลักษณะพื้นที่ แหล่งผลิต แบ่งลักษณะพื้นที่เป็น 2 แบบ คือ

1. โรงกลั่นสุราที่ได้รับอนุญาตให้ผลิต ขายแบบทั้งตามระบบภาชนะและขายเลื่อน จำนวน 14 แห่ง คือ มีโรงเรือนที่แยกออกจากส่วนที่อาศัย ตั้งอยู่ห่างจากแหล่งน้ำ มีระบบบำบัดน้ำเสีย และสภาพภายในโรงกลั่นก็มีความสะอาดพอสมควรและแยกสัดส่วนกันอย่างชัดเจน

ภาพที่ 1 โรงกลั่นสุรา #1 พื้นที่ภาคเหนือ



ภาพที่ 2 ภายในโรงกลั่นสุรา #2 พื้นที่ภาคเหนือ



ภาพที่ 3 โรงกลั่นสุรา #3 พื้นที่ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ
โรงกลั่นสุราที่ได้รับอนุญาตผลิต ด้านข้างโรงกลั่นเป็นโรงเลี้ยงสุกร





ภาพที่ 4 โรงกลั่นสุรา #4 พื้นที่ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ



ภาพที่ 5 โรงกลั่นสุรา #5 พื้นที่ภาคใต้



ภาพที่ 6 โรงกลั่นสุรา #6 พื้นที่ภาคใต้



2. โรงกลั่นสุราเถื่อน จำนวน 10 แห่ง ตั้งอยู่ในสถานที่ปกปิด เข้าถึงยาก เช่น ในสวน ในไร่ ในป่า Yangpara หรือบางรายแอบซ่อนลังหมัก ถังกลั่นอยู่ในตัวบ้าน บางรายทำห้องเล็ก ๆ เอาไว้หลังบ้าน และใช้กรงเลี้ยงไก่ปิดบังเอาไว้ เมื่อมองผ่าน ๆ จะไม่สามารถเห็น บริเวณสถานที่ ภายนอก กระบวนการหมัก การกลั่นไม่สะอาดเดาโรงกลั่นที่ได้รับอนุญาตให้ผลิต โรงกลั่นในรูปแบบเดือนนี้มีกำลังผลิตน้อยเพียงแค่พอจำหน่ายในพื้นที่ และเหลือสำหรับดื่มในครัวเรือนเท่านั้น

ภาพที่ 7 โรงกลั่นสุรา#7 (ไม่ได้ขออนุญาตผลิต)

ภาพทางเข้าไปในห้องกลั่นสุราเถื่อนที่ซ่อนอยู่หลังกรงเลี้ยงไก่และใช้สังกะสีปิดทางเข้าไว้ ผลิตสุราเถื่อนในพื้นที่ภาคเหนือ



ภาพที่ 8 โรงกลั่นสุรา#8 (ไม่ได้ขออนุญาตผลิต)

โรงกลั่นสุราเดือนพื้นที่ภาคใต้ ข้างป่า Yangpara



ภาพที่ 9 โรงกลั่นสุรา#9 (ไม่ได้ขออนุญาตผลิต)

โรงกลั่นสุราเดือนพื้นที่ภาคใต้ ตั้งอยู่พื้นที่ใกล้เขตป่าสงวนในสวน Yangpara อยู่ห่างจากตัวหมู่บ้านไปประมาณ 5 กิโลเมตร





ภาพที่ 10 โรงผลิตน้ำตาลเม้าและสุราถือ #10 (ไม่ได้ขอนุญาตผลิต)

โรงผลิตน้ำตาลเม้าและสุราถือ #10 (ไม่ได้ขอนุญาตผลิต) พื้นที่ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ มีอ่องหมักน้ำตาลเมาวงไว้ ข้างกำแพงห้องครัวที่อยู่ข้างบ้าน



ภาพที่ 11 ถังหมักข้าวเหนียว



ภาพที่ 12 ลูกแป้งที่ใช้ในการหมักข้าวเหนียว



ภาพที่ 13 ถังหมักน้ำตาลトイนด



■ รูปแบบ กระบวนการผลิต

รูปแบบ กระบวนการผลิตสุรากลั่นของแต่ละภูมิภาคไม่มีความแตกต่างกัน จะต่างกันแค่วัตถุดิบที่ใช้ในการผลิต ภาคเหนือ ภาคกลาง และภาคตะวันออกเฉียงเหนือส่วนใหญ่ใช้ข้าวเหนียวและลูกแพร่เป็นวัตถุดิบสำคัญ ในส่วนของภาคใต้ใช้น้ำตาลトイนดเป็นวัตถุดิบสำคัญ

ขั้นตอน กระบวนการผลิตแยกตามพื้นที่มีรายละเอียดมีดังนี้

- ภาคเหนือ วัตถุดิบสำคัญ คือ ข้าวเหนียวท่อนหรือข้าวเหนียวหักเนื่องจากราคาถูก ลูกแพร่ มีสูตรเฉพาะของแต่ละแห่งที่มักจะไม่เปิดเผยให้ใครรู้ ส่วนมากทำจากสมุนไพรหลากหลายชนิดมีทั้งที่ทำเอง ไปซื้อลูกแพร่จากที่อื่น ๆ

- ขั้นตอนแรกนำข้าวเหนียวที่นึ่งสุกและผึ่งลมให้เย็นแล้ว มาล้างจนหมดเมือกเหนียว เพราะเมือกนี้จะทำให้ข้าวที่หมักมีรสเปรี้ยว กลิ่นแล้วจะได้น้ำเหล้ารสชาติไม่ดี สำหรับบางรายก็ไม่ได้สนใจในขั้นตอนนี้เลย



- นำข้าวเหนียวที่นึ่งสุกและตากลมจนเย็นแล้ว ใส่ในถังพลาสติกสีดำขนาด 20 ลิตร พร้อมลูกแปร์ที่บดละเอียด ในอัตราส่วนข้าวเหนียว 7 ถึง 8 กิโลกรัม ต่อลูกแปร์ที่บดละเอียด 5 ถึง 6 แก้ว (แก้วน้ำดื่มน้ำดีปกต) ผสมให้เข้ากันด้วยน้ำเปล่าประมาณ 2 ขัน เมื่อข้าวเหนียวและลูกแปร์ที่บดละเอียดเข้ากันดีแล้ว ก็จะใช้มือกดให้ข้าวอัดแน่นลงไปในถังและทำหลุมตื้น ๆ ตรงกลาง ที่คุณในภาคเหนือเรียกว่า “ป้อเก้า” เพื่อเอาไว้ดูระหว่างตอนหมักกาว มีน้ำหมักซึมออกมาก่อนแล้วหรือยัง แล้วหมักทิ้งไว้อีกประมาณ 7 ถึง 12 วัน ผู้ผลิตบางรายจะนำข้าวเหนียวที่นำไปตากลมเย็นแล้วไปล้างน้ำก่อนก่อนที่จะนำไปหมัก
- นำข้าวที่หมักไปกล่ำเป็นสุรา
- นำน้ำสุราที่กล่ำได้ซึ่งอาจจะมีดีกรีสูงผสมน้ำเปล่า จนได้ดีกรีตามที่ต้องการ

● ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ภาคกลาง วัตถุดิบสำคัญ คือ ข้าวเหนียว และลูกแปร์ที่บดละเอียด

สุรากล่ำ

- นำข้าวเหนียวที่นึ่งจนสุกแล้ว ประมาณ 7 กิโลกรัมมาผสมกับลูกแปร์ที่บดหรือตำจนละเอียดแล้ว 3 เม็ด ใส่น้ำเปล่า 2 ขัน เพื่อให้ข้าวกับลูกแปร์ที่บดละเอียดเข้ากัน หมักทิ้งไว้ในถังหมัก 5 วัน นำมาผ่านน้ำ 17 ลิตร ให้เหลือซองว่างที่ปากถังนิดหน่อย แล้วหมักไว้อีก 15 วัน
- นำข้าวที่หมักไปกล่ำเป็นสุรา ซึ่งในการกล่ำ จะใช้ข้าวที่หมักไว้ 5 ถังต่อการกล่ำ 1 ครั้ง จะได้น้ำสุราที่มีดีกรีสูง 20 ลิตร
- นำน้ำสุรากล่ำที่มีดีกรีสูงผสมน้ำ จนได้ดีกรีตามที่ต้องการ

สาโท ใช้ส่วนผสมแบบเดียวกับการทำสุรากล่ำ

- นำข้าวเหนียวที่นึ่งสุกแล้ว 5 กิโลกรัม ผสมกับลูกแปร์ที่บดละเอียด 3 เม็ด ใส่น้ำ 2 ขันเพื่อให้ข้าวกับลูกแปร์ที่บดละเอียดเข้ากัน ได้ดี หมักไว้ประมาณ 7 วัน
- นำน้ำตาลทรายที่ต้มแล้ว 1 ขัน ใส่ลงในถังหมักพร้อมเติมน้ำเปล่าลงในถังเกือบเต็มถัง หมักทิ้งไว้อีกประมาณ 7 วัน
- สาโทที่อยู่ในถังหมัก สามารถจำหน่ายและเก็บไว้ในถังหมักได้ประมาณหนึ่งเดือน ถ้าครบกำหนดแล้ว ต้องรีบนำไปกล่ำ เป็นสุรากล่ำทันที เพราะรสชาติจะเปลี่ยนและไม่อร่อย

น้ำตาลเม่า

- นำน้ำตาลสดที่ขึ้นไปเก็บจากต้นตาลทุกเช้า มาเทใส่ในโถ่ที่มีไม้มะเกลือที่ผ่านการเผาไฟแล้ว ประมาณ 30 ห่องและน้ำตาลเม่าที่เหลือทิ้งไว้เป็นเชือกโน่น หมักทิ้งไว้ 1 คืน หลังจากนั้นสามารถจำหน่ายได้

● ภาคใต้ วัตถุดิบสำคัญ คือ น้ำตาลโตนด และไม้เคี่ยม

- นำตาลโตนด ผสมกับน้ำตาลตามอัตราส่วนที่น้ำตาลโตนด 1 ปีบต่อน้ำเปล่า 2 ถึง 3 ปีบ หมักพร้อมกับไม้เคี่ยมที่สับเป็นชิ้น ๆ และถ้าเป็นผู้ผลิตสุราที่ทำเพื่อขายในปริมาณมาก ก็จะมีการใส่น้ำตาลทรายแดงเข้าไปด้วยในกระบวนการหมัก เพื่อให้สามารถกล่ำสุราได้มากขึ้น
- หมักทิ้งไว้ 7 ถึง 20 วัน รอจนฟองยุบหรือหมดไป
- นำน้ำตาลโตนดที่หมักไปกล่ำเป็นสุรา นำมากล่ำโดยใช้แก๊ส ประมาณ 2 ชั่วโมง พอดีเหล้า 20 ลิตรกับแก๊ส รอจนน้ำเหล้าหยุดไหล ซึ่มรส ผู้ผลิตสุราเดื่อนบางรายใช้ใบเตยมารองสุรากล่ำตอนหยดออกมากซึ่งมีอุณหภูมิที่สูงหรือกำลังร้อน ก็จะทำให้สุรามีกลิ่นหอมของใบเตย
- นำน้ำสุรากล่ำที่มีดีกรีสูงผสมน้ำ จนได้ดีกรีตามที่ต้องการ

การรักษาความแรงของแอลกอฮอล์หรือดีกรีในน้ำสุรากล่ำ บางแห่งใช้เครื่องดื่มวัดที่เรียกว่า “ลูกดิ่ง” บางแห่งใช้วิธีการดื่มเพื่อชิมความแรงของแอลกอฮอล์หรือดีกรีในน้ำสุรากล่ำ นอกจากจะชิมรสชาติในตอนผลิตแล้วผู้กล่ำสุราทุกแห่งยังดื่มน้ำสุรากล่ำของโรงกล่ำตนเองด้วย ซึ่งเป็นการเพิ่มความมั่นใจแก่ลูกค้า คนในชุมชนว่า สุรากล่ำนั้นมีการปนเปื้อนสารพิษที่เป็นอันตราย

■ ขั้นตอนการขออนุญาตโรงผลิตของโรงกลั่นสุราที่จำหน่ายทั้งแบบถูกกฎหมายและแบบเลื่อนแต่ละพื้นที่ไม่แตกต่างกัน

ขั้นตอนการขออนุญาตโรงผลิตของโรงกลั่นสุราที่จำหน่ายทั้งแบบถูกกฎหมายและแบบเลื่อนแต่ละพื้นที่ไม่แตกต่างกัน โดยริมด้านจากการผลิตและขายสุราเลื่อนก่อน และในปี พ.ศ.2546 เมื่อรัฐบาลอนุญาตให้มีการผลิตสุราชนิดได้ตามกฎหมาย ก็ รวมกลุ่มกันเป็นวิสาหกิจชุมชน ขออนุญาตกับหน่วยงานต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องไม่ว่าจะเป็นกระทรวงพาณิชย์ กระทรวงสาธารณสุข กระทรวงอุตสาหกรรมและกระทรวงการคลัง จึงจะสามารถผลิตสุราออกจำหน่ายได้ สำหรับในส่วนของโรงกลั่นแบบผิดกฎหมาย ด้วยข้อจำกัดในเรื่องสถานที่ อุปกรณ์ กำลังการผลิตที่ไม่ถึงเกณฑ์ที่กฎหมายกำหนด หรือไม่สามารถทำตามข้อกำหนดและข้อบังคับบางอย่างได้ จึงผลิตและจำหน่ายแบบเลื่อนซึ่งไม่ต้องเสียเวลาการดำเนินงานและค่าใช้จ่ายที่ต้องเพิ่มขึ้น

■ ต้นทุนการผลิต

ข้อมูลต้นทุนการผลิตสุรากลั่นจากการสัมภาษณ์เชิงลึกเจ้าของโรงกลั่นซึ่งข้อมูลที่ให้ข้อมูลแบบคร่าว ๆ เนื่องจากความกังวล ความหวาดระแวงต่อทีมงานภาครัฐที่มองว่าเป็นสายในการล่อซื้อให้เจ้าหน้าที่ส่งผลให้ข้อมูลต้นทุนการผลิตอาจจะต่ำกว่าความ เป็นจริง การเก็บรวบรวมข้อมูลสุราเลื่อนในครั้งนี้ได้ข้อมูลที่พอเพียงสำหรับสรุปเป็นต้นทุนการผลิตคร่าว ๆ ได้ ดังนี้

ต้นทุนสุรากลั่นขายแบบกลั่นและขายถูกกฎหมายหลัก ๆ ประกอบด้วยต้นทุนวัสดุดิบ เช่น

- ภาคเหนือ ภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ภาคกลาง ผลิตสุราขาวกลั่น ต้นทุนในการผลิตส่วนมาก คือ ข้าวท่อน ลูกแป้ง เชือเพลิง บรรจุภัณฑ์ เช่น ขวดเปล่า ฝาจีบ กล่องกระดาษ ฉลาก (ตรายี่ห้อ) และอาการแสตมป์สำหรับ 30 ดีกรี 35 ดีกรี 40 ดีกรี เป็นต้น
- ภาคใต้ ผลิตสุราขาวกลั่น ต้นทุนในการผลิตส่วนมากใช้ คือ น้ำตาลโตนด ไม้เคี่ยม น้ำตาลกรวด หรือน้ำตาลทราย เชือเพลิง บรรจุภัณฑ์ เช่น ขวดเปล่า กล่องกระดาษ ฉลาก (ตรายี่ห้อ) และอาการแสตมป์ เป็นต้น

ต้นทุนการผลิตน้ำสุรากลั่นเพื่อการขายทั้งแบบถูกกฎหมายและแบบเลื่อนประมาณ 33-98 บาทต่อลิตร สัดส่วนการขาย เลื่อนประมาณร้อยละ 52 ขายถูกกฎหมาย ร้อยละ 48 รายได้จากการขายสุราเลื่อนเป็นแรงจูงใจที่ทำให้การโรงกลั่นสุราやす สามารถอยู่ได้

สำหรับจำนวนอาการแสตมป์ที่ต้องใช้ของโรงกลั่นในแต่ละเดือน ส่วนหนึ่งมาจากการประเมินจำนวนปริมาณการผลิตจาก เจ้าหน้าที่ ซึ่งเป็นการคาดประมาณและประกอบกับการเจรจาต่อรองระหว่างเจ้าของโรงกลั่นกับเจ้าหน้าที่ เช่น บางโรงกลั่นซึ่ง อาการแสตมป์เพียงเดือนละ 30 ดวง สำหรับปริมาณการกลั่นสุรา 320 ลิตร บางโรงกลั่นซึ่งอาการแสตมป์มากกว่าปริมาณการกลั่น สุราโดยแสตมป์ที่ซื้อมาส่วนหนึ่งซึ่งมาเป็นพิธี (ทิ้ง) ไม่ได้นำมาติดขายแบบถูกกฎหมาย ซึ่งแสตมป์มาไว้เพื่อไม่ให้เจ้าหน้าที่รัฐมารบกวน หรือมาปิดโรงกลั่น

ตาราง 1 ต้นทุนการผลิตและรายได้ต่อเดือนจากสุรากลั่นที่จำหน่าย 2 แบบ

โรงกลั่น ตัวอย่าง	ต้นทุน (บาท)/ ลิตร	ปริมาณ การผลิต (ลิตร)	ต้นทุน	รายได้ จากการขายถูกกฎหมาย (บาท)	รายได้ จากการเลื่อน (บาท)	รวม รายได้ (บาท)	กำไร (บาท)	แสตมป์ (ดวง)
โรง 22	55.82	320	17,863	1,800	45,000	46,800	28,938	30
โรง 17	34.09	288	9,819	6,000	15,030	21,030	11,212	100
โรง 16	42.47	480	20,384	12,000	21,300	33,300	12,916	200
โรง 3	97.93	270	26,440	18,000	27,500	45,500	19,060	300
โรง 18	67.87	1,600	37,329	12,000	40,000	52,000	14,671	300



โรงกลั่น ตัวอย่าง	ตันทุน (บาท)/ ลิตร	ปริมาณ การผลิต (ลิตร)	ตันทุน	รายได้ จากการ ขายถูก กฎหมาย (บาท)	รายได้ จากการ ขายเถื่อน (บาท)	รวม รายได้ (บาท)	กำไร (บาท)	แสตมป์ (ดวง)
โรง 10	59.06	563	33,224	30,000	10,417	40,417	7,193	500
โรง 12	69.00	533	36,800	29,100	14,729	43,829	7,029	500
โรง 20	58.50	540	31,590	30,000	27,560	57,560	25,970	500
โรง 2	33.84	2,120	71,745	36,000	95,975	131,975	60,230	600
โรง 11	45.64	1,200	54,764	48,000	29,167	77,167	22,402	800
โรง 9	54.86	660	54,856	60,000	18,750	78,750	23,894	1,000
โรง 8	74.67	2,113	157,740	108,000	82,300	190,300	32,560	1,800
โรง 4	40.56	2,010	81,534	132,000	41,275	173,275	91,741	2,200

หมายเหตุ บางโรงกลั่นมีตันทุนที่ต้องจ่ายให้เจ้าหน้าที่ภาครัฐ จ่ายสำหรับค่าลิงแวดล้อม เป็นต้น

ตันทุนน้ำสุรากลั่นแบบเกือบประมาณลิตรละ 30 – 53 บาท ตันทุนสุรากลั่นขายแบบเกือบตั้งกับตันทุนสุรากลั่นขายแบบถูกกฎหมายโดยไม่ต้องจ่ายค่าบำรุงภัณฑ์ (กล่อง ขวด ฉลากตราเยี่ห้อ) ลูกค้าที่ซื้อสุราถูกจะต้องมีจำนวนน้ำเพลาสติก หรือน้ำขวดน้ำเพลาสติกมาใส่เอง ในกรณีที่ซื้อในปริมาณมากโรงกลั่นจะให้ยึดถังน้ำดื่มสำหรับใส่น้ำสุรากลั่น และที่สำคัญคือ ไม่มีตันทุนค่าอาการแสตมป์ จึงทำให้ตันทุนสุรากลั่นขายแบบเกือบตันทุนสุรากลั่นขายแบบถูกกฎหมาย สามารถขายได้ในราคาน้ำสุรากลั่นขายแบบถูกกฎหมายกว่าเมื่อจ่ายเงินในจำนวนที่เท่ากัน

ตาราง 2 ตันทุนการผลิตและรายได้ต่อเดือนจากสุรากลั่นที่จำหน่ายแบบเกือบตันทุน

	ตันทุน/ลิตร	ปริมาณการ ผลิต (ลิตร)	ตันทุน	ขายเถื่อน (บาท)	รวมรายได้ (บาท)	กำไร (บาท)
โรง 1	33.77	90	5,065	7,500	7,500	2,435
โรง 13	53.00	30	1,590	4,167	4,167	2,577
โรง 15	38.07	140	5,330	15,560	15,560	10,230
โรง 14	29.13	225	6,555	16,500	16,500	9,945

■ กลยุทธ์ทางการตลาดสุราถือเป็นสังคมไทย

กลยุทธ์ทางการตลาดสุราถือเป็นในสังคมไทย ดังต่อไปนี้

ด้านผลิตภัณฑ์

สุราถือเป็นที่จำหน่ายในสังคมไทยจากการสำรวจในครั้งนี้ ได้แก่ สุรากลั่น น้ำข้าว น้ำตาลเมห์อวาก สาโท และยาดอง เหล้า ทุกพื้นที่สำรวจมีโรงกลั่นสุราทั้งแบบที่ได้รับอนุญาตให้ผลิตตามกฎหมาย และลักษณะของผลผลิตของแต่ละแห่งขึ้นอยู่กับความต้องการของลูกค้าในพื้นที่เป็นหลัก ทั้งรสชาติและความแรงของแอลกอฮอล์ (ดีกรี) เพื่อดึงดูดลูกค้าให้มาซื้อและทำให้เกิดการซื้อขาย จนกลายเป็นลูกค้าประจำ เช่น ผู้ผลิตรายหนึ่งมีการผลิตทั้งสุรากลั่น และสาโท คนในพื้นที่บางส่วนนิยมดื่มน้ำสุราที่มีรสหวานอย่างเช่น สาโท ที่อร่อยและดื่มง่ายกว่าสุรากลั่น บางพื้นที่นิยมดื่มน้ำตาลเมห์ เนื่องจากรสชาติที่ออกหวาน ดื่มง่าย ดีกรีไม่สูง ทำให้ผู้หญิงที่เมื่อขอบดื่มน้ำสุรา หันมาดื่มน้ำตาลเมห์ด้วยความเชื่อของคนในพื้นที่ที่มีการนำสมุนไพรใส่ในขันตอนของการหมัก เช่น ไม้เคียงเพื่อให้น้ำสุราที่กลั่นได้มีดีกรีสูง มะเกลือ สรรพคุณของไม้มะเกลือนั้นมีฤทธิ์ในการผ่าพยาธิ จึงเกิดความเชื่อของผู้ดื่มว่า น้ำตาลเมห์หมักด้วยไม้มะเกลือก็จะช่วยผ่าพยาธิได้ บางรายสร้างความแตกต่างให้กับสุรากลั่นของตนเอง ด้วยการใส่ใบเตยเข้าไปในระหว่างกระบวนการผลิต เพื่อให้สุรากลั่นนั้นมีกลิ่นหอม สร้างความชื่นชอบและถูกใจแก่ลูกค้า

ภาชนะ บรรจุภัณฑ์สำหรับใส่สุราถือเป็นทุกพื้นที่นำภาชนะเก่าที่เคยใส่น้ำดื่ม เบียร์ เหล้า กลับมาใช้ซ้ำ ซึ่งมีขนาดแตกต่างกันไป เช่น น้ำดื่มในขนาด 250 มล. 600 มล. ขาดเบียร์ ขาดเหล้า (ทั้งแบบขวดและแบบ) ขาดเครื่องดื่มบำรุงกำลัง ถังน้ำดื่มขนาด 20 ลิตร และถุงพลาสติก เป็นต้น

ด้านราคา

ผู้ผลิตสุราถือเป็นทุกรายจะตั้งราคาขายให้ถูกกว่าสุราที่ขายแบบถูกกฎหมาย เพื่อให้ลูกค้าตัดสินใจเลือกซื้อได้ง่ายขึ้น โดยในแต่ละพื้นที่นั้น ก็จะมีราคายาสุราถือเป็นที่แตกต่างกันออกไป หากพื้นที่ไหนมีผู้ผลิตสุราชุมชนหลายแห่ง ราคาสุราถือเป็นก็จะมีราคาต่างๆ เพราะมีการแข่งขันกันสูง พื้นที่ไหนมีผู้ผลิตสุราถือเป็นน้อย ราคาก็จะแพงขึ้น แต่ก็ยังมีราคาน้ำสุรากลั่นที่ขายถูกกฎหมาย ลูกค้ามีรายได้น้อย ประกอบอาชีพเกษตรกรหรือรับจ้างใช้แรงงานเป็นส่วนใหญ่ จึงเลือกซื้อสุราถือเป็นในราคาน้ำสุรากลั่นที่ถูกกว่า เพราะเงินเพียงแค่ 10 บาท ก็สามารถซื้อสุราได้แล้ว และได้ความรู้สึก “มา” เมื่อถือกัน

ราคาสุรากลั่นถือเป็น

- ขนาดขวดเครื่องดื่มบำรุงกำลัง 150 มิลลิลิตร ขวดละ 10 ถึง 20 บาท
- ขวดกึ้ง หรือ 0.5 แบบ หรือ 175 มิลลิลิตร ราคา 20 ถึง 25 บาท (ไม่รวมค่าขวดกึ้ง)
- ถุงพลาสติกใส่แบง ขนาด 4x8 นิ้ว ราคา 20 ถึง 30 บาท (ปริมาณขนาดขวดกึ้ง)
- ถุงพลาสติกใส่แบง ขนาด 6x9 นิ้ว 40 บาท (ปริมาณขนาดขวดแบบ)
- ถุงพลาสติก 60 ถึง 70 บาท (ปริมาณสุรา 1 ลิตร)
- ขวดแบบราคา 40 ถึง 50 บาท (ไม่รวมค่าขวดแบบ)
- ขนาดขวดน้ำดื่ม 600 มิลลิลิตร ราคา 25 บาท 30 บาท 40 บาท และ 50 บาท (ราคาต่างกันในแต่ละพื้นที่)
- ขนาดขวด 5 ลิตร ราคา 300 ถึง 600 บาท (ไม่รวมค่าขวด)
- ขนาดถังน้ำ 6 ลิตร ราคา 250 ถึง 600 บาท
- ขนาดแกลลอน 10 ลิตร ราคา 500 และ 600 บาท (ไม่รวมค่าแกลลอน)
- ขนาดถังน้ำ 20 ลิตร ราคา 600 ถึง 1,500 บาท ซึ่งที่โรงกลั่นราคาจะถูกกว่าซื้อจากร้านขายของชำ (ไม่รวมค่าแกลลอน)

ราคาสาโทถือเป็น

- ถุงพลาสติก 1 ลิตร ราคา 40 บาท
- ชุด 3 ถุง ถุงละ 1 ลิตร ราคา 120 บาท
- ขวดน้ำ 1.5 ลิตร ราคา 50 บาท
- ขนาด 1 ถังดำ (เป็นถังหมักสาโทขนาด 20 ลิตร) ถังละ 800 บาท (ไม่รวมค่าถัง)



ราคาน้ำตาลมาเลี่ยน

- ขวดน้ำดื่ม 600 มลลิลิตร ราคา 10 บาท
- ถุงพลาสติกประมาณ 1.25 ลิตร ราคา 20 บาท
- ขนาดแกลลอน 12 ลิตร ราคา 200 บาท (ไม่รวมค่าแกลลอน)

ราคายา (เงื่อน) ดองยา

- แก้วเป็ก ราคา 10 บาท
- ขวดกึ๊กหรือขวดเครื่องดื่มซึ่งกำลัง ขนาด 150 cc. ราคา 25 - 30 บาท
- ขวดแบน ขนาด 330 cc. ราคา 50 – 60 บาท
- ขวดกลม ขนาด 700 cc. ราคา 100 – 150 บาท

เบรียบเทียบราคาสุราเงื่อนและสุราที่ถูกกฎหมาย

- สุราที่ขายในแบบถูกกฎหมายขายราคาขวดละ 140 - 300 บาท แต่ถ้าเป็นสุราเงื่อน จะมีราคาเพียงแค่ขวดละ 40 ถึง 50 บาทเท่านั้น
- สาโทหรือน้ำตาลมาเลี่ยน ขายราคาเพียงถุงละ 20 ถึง 40 บาทเท่านั้น
- สุรากลั่นชื่อในแบบถูกกฎหมาย ราคาลังละประมาณ 800 บาท (ขนาดขวด 0.625 มลลิลิตร 12 ขวด ประมาณ 7.5 ลิตร) สุราเงื่อน 600 บาท สามารถซื้อสุราเงื่อนได้ถึง 20 ลิตร
- สุราแบบถูกกฎหมาย ขายราคาแบบ (330 มลลิลิตร) ละ 150 บาท สุราเงื่อน ขายราคาเพียงแบบ (330 มลลิลิตร) ละ 50 บาท

ภาพที่ 14 ราคาสุราเงื่อนแบบถุง-ขวด



ถุง (ซ้าย) ราคา 10 บาท (ปริมาณ 0.3 ลิตร)

ถุง (ขวา) ราคา 20 บาท (ปริมาณ 0.6 ลิตร)

ราคากลัง 20 บาท

ขวดน้ำขนาด 600 มล. ราคา 20 บาท

ภาพที่ 15 ราคาสุราถือแบบแก้ว-ขวดเล็ก



ขวดเครื่องดื่มบำรุงกำลัง 150 มล. ขวดละ 10 บาท

ครึ่งแก้วราคา 10 บาท เต็มแก้วราคา 20 บาท

ภาพที่ 16 ราคาสุราถือแบบขวดน้ำดีม-ขวดน้ำ 5 ลิตร



ขวดน้ำดีมขนาด 600 มล. ราคา 40 บาท

ขวด 5 ลิตร ราคา 300 - 600 บาท



ภาพที่ 17 ราคาสุราถือแบบก็อก



ก็อกละราคา 20-25 บาท

ภาพที่ 18 ราคาสุราถือแบบถัง



ถัง 20 ลิตรราคา 1,500 บาท

ภาพที่ 19 ราคาสาโท



สาโท ชุดละ 3 ถุง ราคา 120 บาท ถุงละ 1 ลิตร

สาโท ขวดน้ำดื่มขนาด 1.5 ลิตร ราคา 50 บาท

ภาพที่ 20 ราคาน้ำตาลเม่า



น้ำตาลเม่า ถุงละ 1 ลิตร ราคา 20 บาท

ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย

ผู้ผลิตสูรากลั่นที่โรงกลั่นที่มีการขออนุญาตกลั่นแบบถูกกฎหมายและมีขายแบบเดือนส่วนใหญ่จะตั้งอยู่ภายในบริเวณบ้านชุมชน หมู่บ้าน ซึ่งทำให้ง่ายต่อการเดินทางมาซื้อ ลูกค้าสามารถซื้อสุราเดื่อนได้ตลอดเวลา ไม่ว่าจะเป็นก่อนไปทำไร่ทนา หรือหลังจากเสร็จงาน บางแห่งมีการจัดสถานที่หรือมุ่งเล็ก ๆ สำหรับลูกค้าที่นั่งดื่ม เพื่อพูดคุยสังสรรค์กัน

โรงกลั่นแบบเดือนที่ไม่ได้ขออนุญาตจะตั้งอยู่ในเขตหมู่บ้านที่ห่างไกลจากชุมชนเล็กน้อย บางแห่งอยู่ในสวน ไร่ บางแห่งอยู่ด้านหลังโรงเรียงไก่ เลี้ยงสุกร เป็นต้น บางรายตั้งโรงกลั่นในบริเวณสวนยางพาราซึ่งออกໄไปไกลจากตัวหมู่บ้านเพื่อความปลอดภัย

นอกจากลูกค้าม้าชื่อ ณ ที่โรงกลั่นแล้วยังมีการจัดส่งเมื่อซื้อในปริมาณที่มาก จะไม่มีการข้ามเขตการขายหรือแย่งลูกค้ากัน เพราะมีการแบ่งโซนหรือเขตการขายกันเอาไว้แล้ว ซึ่งจะไม่มีการขายข้ามพื้นที่หรือแย่งลูกค้ากัน

ผู้ผลิตสุราเดือนบางราย ก็มีบริการจัดส่ง ให้กับลูกค้าที่สั่งซื้อสุราเดือนในปริมาณที่มาก เช่น 10 ถึง 20 ลิตร ซึ่งส่วนใหญ่ เป็นลูกค้าที่นำไปจำหน่ายต่อ หรือนำไปใช้ในงานเลี้ยง

ในช่วงที่มีการแพร่ระบาดโควิด-19 การประ壮观ดกิจกรรมช่วงสงกรานต์ การห้ามจำหน่ายเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ทุกชนิด ผู้ผลิตน้ำขาวบางรายได้นำน้ำขาวที่ผลิตไว้จำหน่ายในช่วงเทศกาลสงกรานต์มาโพสต์ขายบนเฟสบุ๊ก โดยบริการจัดส่งรายในพื้นที่ที่คนขายอาศัยอยู่พรี

ด้านการส่งเสริมการตลาด

การส่งเสริมการตลาดสุราเดือนในสังคมไทยนิยมใช้วิธีการแจก แวน เพื่อกระตุ้นการยอดขายและสร้างความเชื่อมั่น ความสัมพันธ์ที่ดีภายในชุมชน เช่น

- ปลอดภัยแน่นอน คนกลั่นก็กิน
- การแคมป์สุราเดือนให้กับลูกค้าประจำที่ซื้อสุราในปริมาณมาก โดยส่วนใหญ่จะเป็นร้านค้าหรือร้านเหล้าดอง
- แจกสุราเดือนให้กับชาวบ้านบางรายที่เข้ามาขอสุราเดือนดื่ม
- บางรายก็ให้ลูกหานตนเองถือแก้วเข้ามาขอสุราเดือนที่โรงกลั่นสุรา
- นำสุราเดือนไปร่วมในงานศพ เพื่อแสดงถึงน้ำใจของตนเอง
- ผู้ผลิตสุราเดือนบางรายให้ลูกค้ากรอกสุราเดือนในขวดที่ถือมาเองตามใจชอบ โดยคิดราคาขายไม่แพง
- ซื้อน้ำตาลเม่า 3 แก้วล่อนจะแถมน้ำตาลเม่า 2 ถุง

- ผู้ผลิตสุราเลื่อนบางรายมีการรับผิดชอบค่าปรับให้กับลูกค้าที่ซื้อสุราเลื่อนไปจำหน่ายต่อแล้วถูกทางสรรพสามิตตรวจจับโดยมีข้อสังเกตคือ ผู้ผลิตสุราเลื่อนรายนี้ได้จ่ายค่าปรับให้กับสรรพสามิตเป็นรายปีแล้ว ทางสรรพสามิตจึงไม่เข้ามา查ทุกๆ หรือ เชิ่งวดกับผู้ผลิตสุรารายนี้
 - แจกเหล้ายาดองให้กับลูกค้าดื่มในวันปีใหม่
 - แรมเหล้ายาดองให้กับลูกค้าที่ซื้อในปริมาณที่มาก
 - ผู้จำหน่ายเหล้ายาดองรายใหญ่ที่จำหน่ายให้กับผู้ค้ารายย่อยเอาไปจำหน่ายต่อ แรมยาดองเหล้าให้กับลูกค้าที่ถูกเจ้าหน้าที่จับและปรับ

กลุ่มลูกค้าสูราเก็อปในสังคมไทย

ลูกค้าที่นิยมซื้อสุราเลื่อนไปเดือนนั้น ส่วนใหญ่จะเป็นชาวบ้านที่อยู่ในชุมชน หมู่บ้านเดียวกันหรือหมู่บ้านใกล้เคียง เพราะผู้ผลิตสุรามักจะขายสุราเลื่อนให้กับคนที่รู้จักหรือคุ้นเคย เพื่อป้องกันการถูกจับกุมจากเจ้าหน้าที่ และเป็นร้านค้า ร้านขายของชำ และร้านเหลาต้อง ซื้อสุราเลื่อนเพื่อนำไปจำหน่ายต่อ หรือซื้อไปเพื่อทำเหล้ายาดอง ในภาคเหนือนั้นจะมีลูกค้าบางส่วนที่ไม่เหมือนภาคอื่น โดยนอกจากจะซื้อเพื่อดื่มแล้วมีลูกค้าบางรายซื้อสุราเลื่อนเพื่อนำไปพ่นเป็นยาฆ่าแมลง ส่วนใหญ่จะเป็นชาวไทยภาคฯที่ซื้อไปเพื่อพ่นฆ่าแมลงต้นสม

การเข้าถึง พฤติกรรมการซื้อ-ดื่ม และประเมินปัจจัยทางการดื่มสุราเกี่ยวกับ

จำนวนผู้ที่มีสุราเสื่อนในประเทศไทยจำนวน 665 คน เป็นเพศชาย 575 คน มากกว่าเพศหญิงซึ่งมีเพียง 90 คน ผู้ที่ดื่มสุราเสื่อนส่วนใหญ่อยู่ 45 ปีขึ้นไป ร้อยละ 65.6 รองมาอยู่ 25-44 ปี ร้อยละ 31.4 สถานภาพสมรส ร้อยละ 71.3 โสด ร้อยละ 15.5 ระดับการศึกษาประถมศึกษา ร้อยละ 48.6 ระดับมัธยมศึกษาตอนต้น ร้อยละ 17.6 มัธยมศึกษาตอนปลาย ร้อยละ 15.2 อาชีพรับจ้างทั่วไป ร้อยละ 33.5 รองมา คือ เกษตรกร/ชาวสวน (เจ้าของ) ร้อยละ 32.5 มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนในช่วง 5,000-10,000 บาท ร้อยละ 38.9 รายได้เฉลี่ยต่อเดือน 10,001- 20,000 บาท ร้อยละ 23.9

ตาราง 3 ข้อมูลทั่วไปของกลุ่มตัวอย่าง

ข้อมูลทั่วไป	รวม	ชาย	หญิง	เหนือ	ใต้	กลาง	อีสาน
	(665)	(575)	(90)	(215)	(152)	(130)	(168)
n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)
อายุ							
ต่ำกว่า 20 ปี	4 (0.6)	4 (0.7)	0 (0)	2 (0.9)		2 (1.5)	
20-24 ปี	16 (2.4)	15 (2.6)	1 (1.1)	9 (4.2)		4 (3.1)	3 (1.8)
25-44 ปี	209 (31.4)	181 (31.5)	28 (31.1)	62 (28.8)	41 (27)	61 (46.9)	45 (26.8)
45 ปีขึ้นไป	436 (65.6)	375 (65.2)	61 (67.8)	142 (66)	111 (73)	63 (48.5)	120 (71.4)
สถานภาพการสมรส							
โสด	103 (15.5)	99 (17.2)	4 (4.4)	46 (21.4)	16 (10.5)	18 (13.8)	23 (13.7)
สมรส	474 (71.3)	403 (70.1)	71 (78.9)	141 (65.6)	118 (77.6)	82 (63.1)	133 (79.2)
แยกกันอยู่ หย่าร้าง ม่าย	55 (8.3)	45 (7.8)	10 (11.1)	19 (8.8)	13 (8.6)	15 (11.5)	8 (4.8)
อยู่ด้วยกันแต่ไม่สมรส	33 (5)	28 (4.9)	5 (5.6)	9 (4.2)	5 (3.3)	15 (11.5)	4 (2.4)
การศึกษาสูงสุด							
ไม่ได้เรียน	16 (2.4)	11 (1.9)	5 (5.6)	10 (4.7)	1 (0.7)	2 (1.5)	3 (1.8)
ประถมศึกษา	323 (48.6)	278 (48.3)	45 (50)	112 (52.1)	66 (43.4)	54 (41.5)	91 (54.2)
มัธยมศึกษาตอนต้น	117 (17.6)	101 (17.6)	16 (17.8)	36 (16.7)	24 (15.8)	27 (20.8)	30 (17.9)
มัธยมศึกษาตอนปลาย	101 (15.2)	86 (15)	15 (16.7)	33 (15.3)	25 (16.4)	20 (15.4)	23 (13.7)
อนุปริญญา (ปวช./ ปวส.)	71 (10.7)	65 (11.3)	6 (6.7)	20 (9.3)	16 (10.5)	16 (12.3)	19 (11.3)
ปริญญาตรี	34 (5.1)	32 (5.6)	2 (2.2)	4 (1.9)	20 (13.2)	8 (6.2)	2 (1.2)
สูงกว่าปริญญาตรี	3 (0.5)	2 (0.3)	1 (1.1)			3 (2.3)	
อาชีพ							
รับจ้างแรงงานทั่วไป	223 (33.5)	201 (35)	22 (24.4)	98 (45.6)	24 (15.8)	50 (38.5)	51 (30.4)
รับจ้างภาค เกษตรกรรม	28 (4.2)	26 (4.5)	2 (2.2)	9 (4.2)	13 (8.6)	3 (2.3)	3 (1.8)
เกษตรกร/ชาวสวน (เจ้าของ)	216 (32.5)	186 (32.3)	30 (33.3)	60 (27.9)	82 (53.9)	7 (5.4)	67 (39.9)



ข้อมูลทั่วไป	รวม (665)	ชาย (575)	หญิง (90)	เหนือ (215)	ใต้ (152)	กลาง (130)	อีสาน (168)
	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)
ค้าขาย	52 (7.8)	28 (4.9)	24 (26.7)	22 (10.2)	2 (1.3)	15 (11.5)	13 (7.7)
พนักงานบริษัทเอกชน	44 (6.6)	43 (7.5)	1 (1.1)	5 (2.3)	2 (1.3)	28 (21.5)	9 (5.4)
พนักงานรัฐวิสาหกิจ	5 (0.8)	4 (0.7)	1 (1.1)		3 (2)	1 (0.8)	1 (0.6)
รับราชการ/พนักงาน ในกำกับรัฐ	35 (5.3)	34 (5.9)	1 (1.1)	3 (1.4)	13 (8.6)	14 (10.8)	5 (3)
ธุรกิจส่วนตัว/เจ้าของ กิจการ	29 (4.4)	26 (4.5)	3 (3.3)	5 (2.3)	6 (3.9)	5 (3.8)	13 (7.7)
ว่างงาน ไม่ได้ประกอบ อาชีพ	27 (4.1)	21 (3.7)	6 (6.7)	12 (5.6)	4 (2.6)	5 (3.8)	6 (3.6)
อื่น ๆ ทำงานใน ประเทศไทยเพื่อบ้าน	6 (0.9)	6 (1)	0	1 (0.5)	3 (2)	2 (1.5)	
รายได้							
ไม่มีรายได้	14 (2.1)	8 (1.4)	6 (6.7)	6 (2.8)	2 (1.3)	4 (3.1)	2 (1.2)
<5,000 บาท	157 (23.6)	130 (22.6)	27 (30.0)	74 (34.4)	16 (10.5)	7 (5.4)	60 (35.7)
5,000-10,000 บาท	259 (38.9)	223 (38.8)	36 (40.0)	97 (45.1)	56 (36.8)	45 (34.6)	61 (36.3)
10,001- 20,000 บาท	159 (23.9)	140 (24.3)	19 (21.1)	27 (12.6)	52 (34.2)	50 (38.5)	30 (17.9)
20,000-30,000 บาท	52 (7.8)	52 (9.0)	0	7 (3.3)	17 (11.2)	16 (12.3)	12 (7.1)
30,000-40,000 บาท	15 (2.3)	13 (2.3)	2 (2.2)	2 (0.9)	5 (3.3)	6 (4.6)	2 (1.2)
40,000-50,000 บาท	4 (0.6)	4 (0.7)	0	1 (0.5)	2 (1.3)		1 (0.6)
> 50,000 บาท	5 (0.8)	5 (0.9)	0	1 (0.5)	2 (1.3)	2 (1.5)	

การเข้าถึง พฤติกรรมการซื้อ-ดื่ม

เหตุผลของการเลือกซื้อ-ดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเลื่อน เหตุผลที่สำคัญที่สุด เนื่องจากราคาถูก ร้อยละ 54.3 ซึ่งสำหรับงานเลี้ยงรับรองหรือดื่มในงานเลี้ยง ร้อยละ 13.2



ตาราง 4 เหตุผลของการเลือกซื้อ/ดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบເຄື່ອນຈຳແນກຕາມເປັດ

เหตุผลที่ทำให้เลือกซื้อ/ ดื่มเหล้าເຄື່ອນນາກທີ່ສຸດ	รวม (665)	ชาຍ (575)	หญิง (90)	หนึ่ง (215)	ใต້ (152)	กลาง (130)	อิสาน (168)
	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)
ราคาถูก	361 (54.3)	326 (56.7)	35 (38.9)	135 (62.8)	83 (54.6)	50 (38.5)	93 (55.4)
หาซื้อย่าง่าย อยู่ในพื้นที่	88 (13.2)	81 (14.1)	7 (7.8)	25 (11.6)	39 (25.7)	11 (8.5)	13 (7.7)
สำหรับงานเลี้ยงรับรอง	34 (5.1)	18 (3.1)	16 (17.8)	4 (1.9)		15 (11.5)	15 (8.9)
รสชาติดี	30 (4.5)	27 (4.7)	3 (3.3)	7 (3.3)	6 (3.9)	8 (6.2)	9 (5.4)
เมาก็igrive แรง	21 (3.2)	19 (3.3)	2 (2.2)	2 (0.9)	5 (3.3)	9 (6.9)	5 (3)
มีคืนซื้อมาฝาก/ซื้อให้	20 (3)	15 (2.6)	5 (5.6)	13 (6)	1 (0.7)	5 (3.8)	1 (0.6)
ของแคนดี้ น้ำสนิม	1 (0.2)	19 (3.3)	2 (2.2)				1 (0.6)
ไปเที่ยว ต้องการซื้อของฝาก	1 (0.2)	1 (0.2)	0 (0)	1 (0.5)			
ซื้อเป็นของฝาก ของกำนัล	1 (0.2)	0 (0)	1 (1.1)		1 (0.7)		
อื่น ๆ*	108 (16.2)	87 (15.1)	21 (23.3)	28 (13)	17 (11.2)	32 (24.6)	31 (18.5)

หมายเหตุ *แล้วแต่เพื่อน กินคนเดียว สนับสนุนชุมชน ไม่เกิดผลกระทบต่อร่างกาย ข้อมูลชาติเพื่อผสม เศษเหี้ยทำแล้วกลากิน ลดความไม่ต้องมีมิกเซอร์ ไม่ต้องผสม

ซื้อเหล้าເຄື່ອນບ່ອຍທີ່ສຸດໃນช่วง 12 ເດືອນທີ່ຜ່ານມາໂດຍນິຍົມຫຼົມກຳທີ່ສຸດ ຄື່ອ ຮ້ານຂາຍຂອງໜໍາໃນຊູ່ມະນາ ອ້ອຍລະ 37.2 ຮອງມາ ຄື່ອ ໂຮງກລັ້ນສູຮາ ໂຮງຕົມເຫັນ ອ້ອຍລະ 36.6 ແລະ ໄດ້ມາໂດຍໄມ້ໄດ້ຫຼືເວົ້າ ອ້ອຍລະ 13.3

ເນື່ອແຍກຕາມភາດພບວ່າ ປາກເຫັນນິຍົມຫຼົມກຳທີ່ໂຮງກລັ້ນສູຮາ ໂຮງຕົມເຫັນ ມາກທີ່ສຸດ ອ້ອຍລະ 62.8 ຮອງມາ ຄື່ອ ຮ້ານຂາຍຂອງໜໍາໃນຊູ່ມະນາ ອ້ອຍລະ 20.9 ປາກໃຕ້ ໂດຍນິຍົມຫຼົມກຳທີ່ສຸດ ຄື່ອ ຮ້ານຂາຍຂອງໜໍາໃນຊູ່ມະນາ ອ້ອຍລະ 59.9 ຮອງມາ ຄື່ອ ໂຮງກລັ້ນສູຮາ ໂຮງຕົມເຫັນ ອ້ອຍລະ 27.0 ປາກຄລາງ ໂດຍນິຍົມຫຼົມກຳທີ່ສຸດ ຄື່ອ ຮ້ານຂາຍຂອງໜໍາໃນຊູ່ມະນາ ອ້ອຍລະ 33.8 ຮອງມາ ຄື່ອ ໄນໄດ້ຫຼືເວົ້າ ອ້ອຍລະ 27.7 ປາກຕະວັນ ອອກເນື່ອງເຫັນ ໂດຍນິຍົມຫຼົມກຳທີ່ສຸດ ຄື່ອ ຮ້ານຂາຍຂອງໜໍາໃນຊູ່ມະນາ ອ້ອຍລະ 539.3 ຮອງມາ ຄື່ອ ໂຮງກລັ້ນສູຮາ ໂຮງຕົມເຫັນ ອ້ອຍລະ 36.3

ตาราง 5 ສຕານທີ່ເລືອກຫຼື້ອ/ດື່ມເຫັນທີ່ສຸດ

ສຕານທີ່ເລືອກຫຼື້ອ/ດື່ມເຫັນທີ່ສຸດ	รวม (665)	ชาຍ (575)	หญิง (90)	หนึ่ง (215)	ใต້ (152)	กลาง (130)	ອີສານ (168)
	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)
ຮ້ານຂາຍຂອງໜໍາໃນຊູ່ມະນາ	246 (37.2)	223 (39.1)	23 (25.6)	45 (20.9)	91 (59.9)	44 (33.8)	66 (39.3)
ໂຮງກລັ້ນສູຮາ ໂຮງຕົມເຫັນ	242 (36.6)	205 (35.9)	37 (41.1)	135 (62.8)	41 (27)	5 (3.8)	61 (36.3)
ໄມ້ໄດ້ຫຼືເວົ້າ ¹	88 (13.3)	69 (12.1)	19 (21.1)	21 (9.8)	8 (5.3)	36 (27.7)	23 (13.7)
ຜລິຕເວົ້າ ²	25 (3.8)	21 (3.7)	4 (4.4)	10 (4.7)	10 (6.6)	2 (1.5)	3 (1.8)
ອື່ນ ๆ	15 (2.3)	12 (2.1)	3 (3.3)		1 (0.7)	1 (0.8)	13 (7.7)

หมายเหตุ

1 ไม่ได้ชื่อของเพรษกินตามงานเลี้ยง กินพรีกับเพื่อน คนจ้างงานเอามาเลี้ยง เจ้าของบ้านซื้อมาเลี้ยง ญาติอยู่ใกล้ๆ โรง เลย ฝากซื้อ เด็กซื้อมาให้ ลูกซื้อมาให้

2 ผลิต物ของกล่าวสารพิษที่คนอื่นทำ ทำกินเองสบายใจ ดีมีเพื่อชีมรสชาติ และแก้เล่น ทำดีมีของประทัยดีกว่าซื้อดีม เป็นอาชีพหลัก ทำเหล้าขายโดยกินของตัวเอง เพราะรู้ขบวนการผลิต กินเอง ผลิตเอง ปลอดภัยกว่า มีกฎหมายแลຍทำกินเอง มันปลอดภัย เพราะทำเอง เหลือจากที่ต้ม เก็บมากินต่อ

เหตุผลที่ทำให้เลือกซื้อ/ดีมที่ร้านขายของชำในชุมชนมากที่สุด คือ กล้วถูกจับหากไปซื้อที่โรงต้มเหล้า ซื้อที่ร้านขายของชำ สามารถนั่งดื่ม มีกับแก้มพร้อมทั้งมีน้ำเปล่าให้ดื่มหน้าร้านพรี ใกล้บ้าน เดินทางสะดวก ราคาถูก และมีเพื่อนคุย วิธีการซื้อ คือ เดินไปซื้อ ขึ้นอเตอร์ไซค์ไปซื้อ ขับรถไปซื้อ เนื่องจากใกล้ที่ขาย หรือเป็นทางผ่านก่อนกลับบ้าน หรือไปทำงาน ซื้อร้านรถโดยที่ยวในตลาด (foodtruck) บางรายซื้อที่หลังร้านในลักษณะของการแอบซื้อ (ไม่ตั้งหน้าร้าน เป็นที่รู้กันในชุมชน) เพื่อความปลอดภัย หรือสั่งให้ไปส่ง ที่บ้าน ซึ่งสามารถแบ่งซื้อแบบย่อยได้ เช่น ซื้อทีละเปก/ต่อง เปึกละ 7-10 บาท ซื้อใส่ถุง ซื้อ 1 กึ๊ก 15-20 บาท ซื้อเป็นขาดขนาดเครื่อง ดีมบำรุงกำลัง (M-150) 20 บาท ซื้อเป็นแบบ 40-50 บาท

เหตุผลที่ทำให้เลือกซื้อ/ดีมที่โรงกลั่นสุรา โรงต้มเหล้า มากที่สุด คือ ใกล้บ้าน เดินทางสะดวก ราคาถูก มั่นใจว่าปลอดภัย คนต้ม (กลั่น) ก็กินด้วย ซื้อโรงกลั่น/ต้มสุราสามารถซื้อด้วยเงิน ให้ไปส่งที่บ้านได้ และขายถูกกว่าซื้อที่ร้านขายของชำ เช่น เปึก/ต่อง 5 บาท ถ้าเตรียมขาดไปเอง 600 ซีซี ขาดละ 25 บาท ซื้อใส่ถุง 20-30 บาท ซื้อใส่ขวดน้ำ 5 ลิตร 100 บาท ใส่ขวดเบียร์ 1 ลัง 500 บาท แกลลอน 20 ลิตร ราคา 1,100-1,400 บาท

ภาพที่ 21 ที่ใส่เหล้าซื้อจากโรงกลั่น



■ พฤติกรรมการดื่มสุราเก่อน

ความถี่การดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเกือนในภาพรวมส่วนใหญ่ดื่มทุกวัน (7 วัน/สัปดาห์) ร้อยละ 25.6 รองมาคือ ทุกสัปดาห์ (1-2 วัน/สัปดาห์) ร้อยละ 20.0 และดื่มแบบวันเว้นวัน (3-4 วัน/สัปดาห์) ร้อยละ 17.4 เพศชายความถี่ในการดื่มส่วนใหญ่ดื่มทุกวัน (7 วัน/สัปดาห์) ร้อยละ 27.3 รองมาคือ ทุกสัปดาห์ (1-2 วัน/สัปดาห์) ร้อยละ 19.8 และดื่มแบบวันเว้นวัน (3-4 วัน/สัปดาห์) ร้อยละ 19.5 ในขณะที่เพศหญิงส่วนใหญ่ดื่มทุกเดือน (1-3 วัน/เดือน) ร้อยละ 24.4 รองมาคือ ทุกสัปดาห์ (1-2 วัน/สัปดาห์) ร้อยละ 21.1 เมื่อพิจารณาแยกอายุพบว่ากลุ่มที่มีอายุ 45 ปีขึ้นไป ส่วนใหญ่ดื่มทุกวัน (7 วัน/สัปดาห์) ร้อยละ 29.1 วัยทำงานอายุ 25-44 ปี ดื่มทุกสัปดาห์ (1-2 วัน/สัปดาห์) หรือดื่มวันเว้นวัน (3-4 วัน/สัปดาห์) ร้อยละ 45.0 อายุ 20-24 ปี ดื่มทุกสัปดาห์ (1-2 วัน/สัปดาห์) ร้อยละ 37.5 อายุต่ำกว่า 20 ปี ดื่มทุกสัปดาห์ (1-2 วัน/สัปดาห์) ร้อยละ 75.0



ตาราง 6 ความถี่การดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเลื่อนในช่วง 12 เดือนที่ผ่านมา

ความถี่การดื่มเครื่องดื่ม แอลกอฮอล์แบบเลื่อน ในช่วง 12 เดือนที่ผ่านมา	รวม (665)	ชาย (575)	หญิง (90)	ต่ำกว่า 20 ปี (4)	20-24 ปี (16)	25-44 ปี (209)	45 ปีขึ้น ไป (436)
	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)
ทุกวัน (7 วัน/สัปดาห์)	170 (25.6)	157 (27.3)	13 (14.4)		2 (12.5)	41 (19.6)	127 (29.1)
เกือบทุกวัน (5-6 วัน/สัปดาห์)	83 (12.5)	79 (13.7)	4 (4.4)		2 (12.5)	23 (11)	58 (13.3)
วันเว้นวัน (3-4 วัน/สัปดาห์)	116 (17.4)	112 (19.5)	4 (4.4)		4 (25)	47 (22.5)	65 (14.9)
ทุกสัปดาห์ (1-2 วัน/สัปดาห์)	133 (20.0)	114 (19.8)	19 (21.1)	3 (75)	6 (37.5)	47 (22.5)	77 (17.7)
ทุกเดือน (1-3 วัน/เดือน)	85 (12.8)	63 (11)	22 (24.4)	1 (25)	1 (6.3)	28 (13.4)	55 (12.6)
นานๆ ครั้ง 8-11 วัน/ปี	34 (5.1)	21 (3.7)	13 (14.4)			10 (4.8)	24 (5.5)
4-7 วัน/ปี	32 (4.8)	20 (3.5)	12 (13.3)			7 (3.3)	25 (5.7)
1-3 วัน/ปี	12 (1.8)	9 (1.6)	3 (3.3)		1 (6.3)	6 (2.9)	5 (1.1)

ตาราง 7 ความถี่การดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเลื่อนในช่วง 12 เดือนที่ผ่านมาแยกตามภาค

ความถี่การดื่มเครื่องดื่ม แอลกอฮอล์แบบเลื่อน ในช่วง 12 เดือนที่ผ่านมา	รวม (665)	เหนือ (215)	ใต้ (152)	กลาง (130)	อีสาน (168)
	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)
ทุกวัน (7 วัน/สัปดาห์)	170 (25.6)	52 (24.2)	45 (29.6)	40 (30.8)	33 (19.6)
เกือบทุกวัน (5-6 วัน/สัปดาห์)	83 (12.5)	22 (10.2)	34 (22.4)	9 (6.9)	18 (10.7)
วันเว้นวัน (3-4 วัน/สัปดาห์)	116 (17.4)	54 (25.1)	21 (13.8)	20 (15.4)	21 (12.5)
ทุกสัปดาห์ (1-2 วัน/สัปดาห์)	133 (20.0)	49 (22.8)	32 (21.1)	20 (15.4)	32 (19)
ทุกเดือน (1-3 วัน/เดือน)	85 (12.8)	32 (14.9)	11 (7.2)	20 (15.4)	22 (13.1)
นานๆ ครั้ง 8-11 วัน/ปี	34 (5.1)	4 (1.9)	4 (2.6)	4 (3.1)	22 (13.1)
4-7 วัน/ปี	32 (4.8)	2 (0.9)	3 (2)	10 (7.7)	17 (10.1)
1-3 วัน/ปี	12 (1.8)		2 (1.3)	7 (5.4)	3 (1.8)



ผู้ที่มีพฤติกรรมการดื่มน้ำสุราเลื่อนทุกวันส่วนใหญ่ซึ่งที่โรงกลั่นสุรา โรงต้มเหล้ามากที่สุด ร้อยละ 46.9 รองมา คือ ชื้อที่ร้านขายของชำในชุมชน ร้อยละ 43.5 ผู้ที่ดื่มน้ำสุราเลื่อนทุกสัปดาห์ส่วนใหญ่ซึ่งที่ร้านขายของชำในชุมชน ร้อยละ 44.1 รองมา คือ ชื้อที่โรงกลั่นสุรา โรงต้มเหล้ามากที่สุด ร้อยละ 43.1 ผู้ที่ดื่มแบบบานๆ ครั้งส่วนใหญ่ได้ซื้อเอง ร้อยละ 35.4 รองมา คือ ชื้อที่ร้านขายของชำในชุมชน ร้อยละ 28.5

ตาราง 8 สถานที่ซื้อจำแนกตามความถี่ในการดื่มช่วง 12 เดือนที่ผ่านมา

สถานที่ซื้อบ่อยที่สุด	ความถี่ในการดื่มช่วง 12 เดือนที่ผ่านมา			
	ทุกวัน	ทุกสัปดาห์	นาน ๆ ครั้ง	รวม
ร้านขายของชำในชุมชน	64 (43.5)	137 (44.1)	45 (28.5)	246 (39.9)
โรงกลั่นสุรา โรงต้มเหล้า	69 (46.9)	134 (43.1)	39 (24.7)	242 (39.3)
ไม่ได้ซื้อเอง	6 (4.1)	26 (8.4)	56 (35.4)	88 (14.3)
ผลิตเอง	8 (5.4)	12 (3.9)	5 (3.2)	25 (4.1)
อื่น ๆ	0 (0)	2 (0.6)	13 (8.2)	15 (2.4)
รวม	147 (100)	311 (100)	158 (100)	616 (100)

Pearson Chi-Square = 117.254 Sig = 0.000

การดื่มหนัก

ผู้ที่ดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอลล์เลื่อนและมีพฤติกรรมการดื่มแบบหนักโดยดื่มรวดเดียว 3 เป็นขั้นไป ร้อยละ 75.9 เพศชาย ร้อยละ 66.9 เพศหญิง ร้อยละ 9.0 กลุ่มอายุที่มีคนที่ดื่มหนักมากที่สุดคือ อายุ 45 ปีขึ้นไป ร้อยละ 48.9 อายุ 25-44 ปี ร้อยละ 25.1 อายุ 20-24 ปี ร้อยละ 1.7 ต่ำกว่า 20 ปี ร้อยละ 0.3 เมื่อพิจารณาเฉพาะกลุ่มเพศพบว่า เพศชายมีความถี่ในการดื่มหนักทุกวันหรือเกือบทุกวัน ร้อยละ 28.3 เพศหญิงมีความถี่ในการดื่มหนักน้อยกว่าเดือนละครั้ง ร้อยละ 35.6 รองมา คือ การดื่มหนักทุกวันหรือเกือบทุกวัน ร้อยละ 12.2 เมื่อพิจารณาเฉพาะกลุ่มอายุ พบว่า กลุ่มอายุ 45 ปีขึ้นไป มีความถี่ในการดื่มหนักทุกวันหรือเกือบทุกวัน ร้อยละ 27.3 กลุ่มอายุ 25-44 ปี มีความถี่ในการดื่มหนักน้อยกว่าเดือนละครั้ง ร้อยละ 25.4 รองมา คือ การดื่มหนักสัปดาห์ละครั้ง ร้อยละ 21.5

ตาราง 9 ความถี่ในการดื่มหนัก

ความถี่ในการดื่มหนัก	รวม (665)	ชาย (575)	หญิง (90)	ต่ำกว่า 20 ปี (4)	20-24 ปี (16)	25-44 ปี (209)	45 ปีขึ้น ไป (436)
	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)
ไม่เคยเลย	160 (24.1)	130 (22.6)	30 (33.3)	2 (50)	5 (31.3)	42 (20.1)	111 (25.5)
น้อยกว่าเดือนละครั้ง	150 (22.6)	118 (20.5)	32 (35.6)	1 (25)	3 (18.8)	43 (20.6)	103 (23.6)
เดือนละครั้ง	73 (11)	63 (11)	10 (11.1)	1 (25)	3 (18.8)	26 (12.4)	43 (9.9)
สัปดาห์ละครั้ง	108 (16.2)	101 (17.6)	7 (7.8)		3 (18.8)	45 (21.5)	60 (13.8)
ทุกวัน หรือ เกือบทุกวัน	174 (26.2)	163 (28.3)	11 (12.2)		2 (12.5)	53 (25.4)	119 (27.3)



การดื่มน้ำก็เมื่อพิจารณาตามภาค พบว่า ภาคเหนือไม่เคยดื่มน้ำก่อน ร้อยละ 36.7 รองมา คือ การดื่มน้ำสัปดาห์ละครึ่ง ร้อยละ 19.5 ดื่มน้ำทุกวันหรือเกือบทุกวัน ร้อยละ 15.8 ภาคใต้มีความตื่นในการดื่มน้ำทุกวันหรือเกือบทุกวัน ร้อยละ 51.3 รองมา คือ การดื่มน้ำสัปดาห์ละครึ่ง ร้อยละ 14.5 ภาคกลางดื่มน้ำน้อยกว่าเดือนละครึ่ง ร้อยละ 28.5 รองมา คือ ไม่เคยดื่มน้ำ ร้อยละ 24.6 ดื่มน้ำทุกวันหรือเกือบทุกวัน ร้อยละ 18.5 ภาคอิสานดื่มน้ำน้อยกว่าเดือนละครึ่ง ร้อยละ 29.8 รองมา คือ ไม่เคยดื่มน้ำ ร้อยละ 23.2 ดื่มน้ำทุกวันหรือเกือบทุกวัน ร้อยละ 22.6

ตาราง 10 ความถี่ในการดื่มน้ำแยกตามภาค

ความถี่ในการดื่มน้ำ	รวม (665)	เหนือ (215)	ใต้ (152)	กลาง (130)	อิสาน (168)
	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)
ไม่เคยเลย	160 (24.1)	79 (36.7)	10 (6.6)	32 (24.6)	39 (23.2)
น้อยกว่าเดือนครึ่ง	150 (22.6)	34 (15.8)	29 (19.1)	37 (28.5)	50 (29.8)
เดือนครึ่ง	73 (11)	26 (12.1)	13 (8.6)	17 (13.1)	17 (10.1)
สัปดาห์ครึ่ง	108 (16.2)	42 (19.5)	22 (14.5)	20 (15.4)	24 (14.3)
ทุกวัน หรือ เกือบทุกวัน	174 (26.2)	34 (15.8)	78 (51.3)	24 (18.5)	38 (22.6)

ผู้ที่มีพฤติกรรมการดื่มน้ำรุนแรงมากที่สุด ร้อยละ 39.9 ผู้ที่มีพฤติกรรมการดื่มน้ำรุนแรงนักน้อยกว่าเดือนละครึ่งส่วนใหญ่ซื้อที่ร้านขายของชำในชุมชน ร้อยละ 42.0 รองมา คือ ซื้อที่โรงกลั่นสุรماโนที่สุด ร้อยละ 40.7 รองมา คือ ซื้อที่โรงกลั่นสุรา โรงต้มเหล้ามากที่สุด ร้อยละ 32.1 ผู้ที่ไม่เคยดื่มน้ำในช่วง 12 เดือนที่ผ่านมาส่วนใหญ่ซื้อที่โรงกลั่นสุรา โรงต้มเหล้ามากที่สุด ร้อยละ 44.7 รองมา คือ ซื้อที่ร้านขายของชำในชุมชน ร้อยละ 43.5 ผู้ที่ดื่มน้ำรุนแรงมากที่สุด ร้อยละ 34.7

ตาราง 11 สถานที่ซื้อจำแนกตามการดื่มน้ำช่วง 12 เดือนที่ผ่านมา

สถานที่ซื้อปอยที่สุด	การดื่มน้ำ			
	ไม่เคย	น้อยกว่าเดือนละครึ่ง	เดือนละครึ่งหรือมากกว่า	รวม
ร้านขายของชำในชุมชน	52 (34.7)	57 (40.7)	137 (42)	246 (39.9)
โรงกลั่นสุรา โรงต้มเหล้า	67 (44.7)	45 (32.1)	130 (39.9)	242 (39.3)
ไม่ได้ซื้อเอง	22 (14.7)	29 (20.7)	37 (11.3)	88 (14.3)
ผลิตเอง	4 (2.7)	3 (2.1)	18 (5.5)	25 (4.1)
อื่นๆ	5 (3.3)	6 (4.3)	4 (1.2)	15 (2.4)
รวม	150 (100)	140 (100)	326 (100)	616 (100)

Pearson Chi-Square = 18.526 Sig. = 0.018



ปริมาณการดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเก็บเงิน

ใน 12 เดือนที่ผ่านมา ผู้ดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเก็บเงินดื่มทั้งปีปริมาณเฉลี่ย 20.78 ลิตร เพศชายดื่มเฉลี่ย 22.99 ลิตร เพศหญิงดื่มเฉลี่ย 6.69 ลิตร กลุ่มอายุ 25-44 ปี เป็นกลุ่มที่ดื่มปริมาณมากกว่าอายุอื่น ๆ ดื่มเฉลี่ย 24.41 ลิตร อายุ 45 ปีขึ้นไป ดื่มเฉลี่ย 19.28 ลิตร อายุ 20-24 ปี ดื่มเฉลี่ย 17.22 ลิตร และอายุต่ำกว่า 20 ปี ดื่มเฉลี่ย 7.67 ลิตร

เมื่อคำนวณปริมาณการดื่มต่อวันที่ดื่ม พบว่า ปริมาณเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเก็บเงินเฉลี่ย 0.11 ลิตรต่อวันที่ดื่ม เพศชาย ดื่มเฉลี่ย 0.11 ลิตรต่อวันที่ดื่ม เพศหญิงดื่มเฉลี่ย 0.08 ลิตรต่อวันที่ดื่ม กลุ่มอายุ 25-44 ปี 0.13 ลิตรต่อวันที่ดื่ม เป็นกลุ่มที่ดื่มปริมาณมากกว่าอายุอื่น ๆ ดื่มเฉลี่ย อายุ 45 ปีขึ้นไป ดื่มเฉลี่ย 0.09 ลิตรต่อวันที่ดื่ม อายุ 20-24 ปี ดื่มเฉลี่ย 0.09 ลิตรต่อวันที่ดื่ม และอายุต่ำกว่า 20 ปี ดื่มเฉลี่ย 0.08 ลิตรต่อวันที่ดื่ม

ตาราง 12 ปริมาณเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเก็บเงินใน 12 เดือนที่ผ่านมา

ปริมาณเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเก็บเงิน	รวม	ชาย	หญิง	ต่ำกว่า 20 ปี	20-24 ปี	25-44 ปี	45 ปี ขึ้นไป
ปริมาณเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเก็บเงินทั้งปี (ลิตร)							
ค่าเฉลี่ย	20.78	22.99	6.69	7.67	17.22	24.41	19.28
ค่าต่ำสุด	0.01	0.01	0.07	0.47	2.04	0.01	0.04
ค่ามากสุด	873.6	873.6	48.18	26.91	43.8	873.6	474.76
ค่ามัธยฐาน	8.76	10.3	1.44	1.66	10.92	8.76	8.76
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน	53.42	56.97	11.44	12.84	14.67	69.14	45.23
ปริมาณเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเก็บเงินเฉลี่ยต่อวัน (ลิตร/วัน)							
ค่าเฉลี่ย	0.06	0.06	0.02	0.02	0.05	0.07	0.05
ค่าต่ำสุด	<0.01	<0.01	<0.01	<0.01	0.01	<0.01	<0.01
ค่ามากสุด	2.39	2.39	0.13	0.07	0.12	2.39	1.3
ค่ามัธยฐาน	0.02	0.03	0	0	0.03	0.02	0.02
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน	0.15	0.16	0.03	0.04	0.04	0.19	0.12
ปริมาณเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเก็บเงินเฉลี่ยต่อวันที่ดื่ม (ลิตร/วันที่ดื่ม):							
ค่าเฉลี่ย	0.11	0.11	0.08	0.08	0.09	0.13	0.09
ค่าต่ำสุด	<0.01	<0.01	0.01	0.01	0.02	<0.01	<0.01
ค่ามากสุด	4.8	4.8	0.56	0.21	0.24	4.8	1.67
ค่ามัธยฐาน	0.06	0.06	0.05	0.04	0.08	0.07	0.06
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน	0.23	0.25	0.09	0.09	0.05	0.35	0.15

ใน 12 เดือนที่ผ่านมาผู้ดูแลเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเดี่ยวน้ำดื่มทั้งปีปริมาณเฉลี่ยของภาชนะน้ำดื่มน้ำเฉลี่ย 17.88 ลิตร ภาชนะเดี่ยวน้ำดื่มเฉลี่ย 36.18 ลิตร ภาชนะดื่มน้ำเฉลี่ย 18.67 ลิตร ภาชนะอิสานน้ำเฉลี่ย 12.17 ลิตร

เมื่อคำนวณปริมาณการดีม์ต่อวันที่ดีม์ พบร่วง ปริมาณเครื่องดีม์แอลกอฮอล์แบบถือของภาคเหนือดีม์เฉลี่ย 0.10 ลิตร ภาคใต้ดีม์เฉลี่ย 0.14 ลิตร ภาคกลางดีม์เฉลี่ย 0.10 ลิตร ภาคอีสาน ดีม์เฉลี่ย 0.09 ลิตร

ตาราง 13 ปริมาณเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเก็บเงินใน 12 เดือนที่ผ่านมาแยกตามภาค

ปริมาณเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบถือ	รวม	เหนือ	ใต้	กลาง	อิสาน
ปริมาณเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบถือเฉลี่ยตั้งปี (ลิตร)					
ค่าเฉลี่ย	20.78	17.88	36.18	18.67	12.17
ค่าต่ำสุด	0.01	0.07	0.07	0.01	0.04
ค่ามากสุด	873.60	873.60	474.76	292.00	219.00
ค่ามัธยฐาน	8.76	6.55	19.73	9.60	4.68
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน	53.42	64.22	70.84	31.49	21.10
ปริมาณเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบถือเฉลี่ยต่อวัน (ลิตร/วัน)					
ค่าเฉลี่ย	0.06	0.05	0.10	0.05	0.03
ค่าต่ำสุด	<0.01	<0.01	<0.01	<0.01	<0.01
ค่ามากสุด	2.39	2.39	1.30	0.80	0.60
ค่ามัธยฐาน	0.02	0.02	0.05	0.03	0.01
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน	0.15	0.18	0.19	0.09	0.06
ปริมาณเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบถือเฉลี่ยต่อวันที่ดื่ม (ลิตร/วันที่ดื่ม)					
ค่าเฉลี่ย	0.11	0.10	0.14	0.10	0.09
ค่าต่ำสุด	<0.01	<0.01	<0.01	0.01	<0.01
ค่ามากสุด	4.8	4.80	1.66	0.80	0.60
ค่ามัธยฐาน	0.06	0.04	0.09	0.06	0.07
ค่าเบี่ยงเบนมาตรฐาน	0.23	0.35	0.21	0.11	0.07

เครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบถังที่กลุ่มตัวอย่างดื่มในปริมาณมาก คือ หวาน/น้ำตาลมา เฉลี่ย 34.45 ลิตรต่อปี ส่วนใหญ่ อายุ 45 ปีขึ้นไป ดื่มเฉลี่ย 40.63 ลิตรต่อปี ดื่มสุรากลั่น เฉลี่ย 20.89 ลิตรต่อปี ชาดื่มปริมาณมากกว่าหกธัญ 3 เท่า กลุ่มอายุ 25-44 ปี ดื่มปริมาณมากที่สุด เฉลี่ย 25.49 ลิตรต่อปี รองมาคือ อายุ 45 ปีขึ้นไป ดื่มเฉลี่ย 18.95 ลิตรต่อปี



ตาราง 14 ปริมาณการดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเก็บเงินจำแนกตามประเภท

ปริมาณการดื่มเครื่องดื่ม แอลกอฮอล์แบบเก็บเงิน (ลิตร)	รวม	ชาย	หญิง	ต่ำกว่า 20 ปี	20-24 ปี	25-44 ปี	45 ปี ขึ้นไป
สุรากลั่น	20.89	22.87	6.62	5.86	17.19	25.49	18.95
ยาดองเหล้า	15.92	15.53	17.7	6.05		25.03	11.01
น้ำขาว/สาโท/กระแซ่	1.98	2.36	0.62	1.21	0.25	0.93	2.51
หวาน/น้ำตาลเม้า	34.45	36.75	3.35			10.77	40.63

เครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเก็บเงินที่กลุ่มตัวอย่างดื่มในปริมาณมาก คือ ส่วนใหญ่ภาคเหนือดื่มสุรากลั่นเฉลี่ย 18.43 ลิตรต่อปี รองมาคือ ดื่มยาดองเฉลี่ย 10.30 ลิตรต่อปี ภาคใต้ส่วนใหญ่ดื่มน้ำหวาน/น้ำตาลเม้าเฉลี่ย 68.11 ลิตรต่อปี รองมาคือ ดื่มสุรากลั่นเฉลี่ย 31.21 ลิตรต่อปี ภาคกลางส่วนใหญ่ดื่มสุรากลั่นเฉลี่ย 20.05 ลิตรต่อปี รองมาคือ ดื่มยาดองเฉลี่ย 8.17 ลิตรต่อปี ภาคอิสานส่วนใหญ่ดื่มสุรากลั่นเฉลี่ย 14.74 ลิตรต่อปี รองมาคือ ดื่มน้ำตาลเม้าเฉลี่ย 11.36 ลิตรต่อปี

ตาราง 15 ปริมาณการดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเก็บเงินจำแนกตามภาค

ปริมาณการดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ แบบเก็บเงิน (ลิตร)	รวม	เหนือ	ใต้	กลาง	อิสาน
สุรากลั่น	20.89	18.43	31.21	20.05	14.74
ยาดองเหล้า	15.92	10.30	16.50	8.17	
น้ำขาว/สาโท/กระแซ่	1.98	3.01		0.74	2.50
หวาน/น้ำตาลเม้า	34.45		68.11	0.05	11.36

■ ผลกระทบจากการดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเก็บเงิน

ผู้ที่ดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเก็บเงินได้รับผลกระทบด้านร่างกายและจิตใจโดยถูกคนที่ดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์พูดจาหยาบคายใส่มากที่สุด ร้อยละ 50.2 รองมา คือ ถูกบดบังและทำให้รู้สึกลำบาก ร้อยละ 49.6 มีปัญหาภายในครอบครัวหรือปัญหาชีวิตสมรส ร้อยละ 34.0 ด้านเศรษฐกิจครอบครัวคือ มีปัญหาทางด้านการเงินมากที่สุด ร้อยละ 29.2 การขาดคนทำงานช่วยครอบครัว ร้อยละ 16.2 ด้านสังคมคือ การมีปัญหากับเพื่อน/เพื่อนบ้าน ร้อยละ 13.4 การเป็นคู่กรรณีของอุบัติเหตุทาง交通事故 ร้อยละ 7.4

ตาราง 16 ร้อยละของผู้ที่ได้รับผลกระทบจำแนกตามเพศ

ผลกระทบที่เกี่ยวข้องกับเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบถือน	รวม	ชาย	หญิง	เห็นอ	ใต้	กลาง	อิสาน
ด้านร่างกายและจิตใจ							
การถูกคนที่ดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์พูดจาหยาบคายใส่	50.2	51.3	43.3	37.2	65.8	45.4	56.5
การถูกบุกรุกและทำให้รู้สึกรำคาญ	49.6	49.2	52.2	45.1	67.8	37.7	48.2
การมีปัญหาภายในครอบครัวหรือปัญหาชีวิตสมรส	34.0	34.6	30.0	15.8	48	48.5	33.3
การทำกิจวัตรประจำวันและการดูแลความสะอาดส่วนบุคคลบกพร่อง	29.3	30.4	22.2	17.2	38.8	25.4	39.3
ทรัพย์สินถูกทำลายเสียหายได้แก่ บ้านเรือน รถยนต์ สิ่งของ	20.3	21.2	14.4	11.2	29.6	20.8	23.2
การเกิดความเครียดและปัญหาสุขภาพจาก การดูแลผู้ที่ดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์	16.7	16.2	20.0	14	31.6	1.5	18.5
การทำให้รู้สึกหวาดกลัวลูกคุกคามและรู้สึกไม่ปลอดภัย	16.1	14.6	25.6	13.5	30.9	1.5	17.3
การเป็นโรควิตกกังวลหรือซึมเศร้ารู้สึกไม่สบายใจจากการดื่มแอลกอฮอล์ของสมาชิกในครอบครัว	14.4	13.2	22.2	12.6	28.3	0.8	14.9
การได้รับการบาดเจ็บจากการเกิดอุบัติเหตุ และการเจ็บป่วยจากการดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ทำให้เป็นภาระในการดูแล	10.8	10.6	12.2	14.9	16.4	2.3	7.1
การถูกทำร้ายร่างกาย	9.6	8.9	14.4	12.1	15.1	3.1	6.5
เด็กที่อาศัยในครอบครัวอยู่ในสถานการณ์ที่ไม่ปลอดภัย	9.3	8.3	15.6	8.8	18.4	0.8	8.3
เด็กที่อาศัยในครอบครัวถูกด่า ทุบตี และทำร้ายร่างกาย	6.8	5.9	12.2	7.9	11.8	0.8	5.4
ด้านเศรษฐกิจครอบครัว							
การมีปัญหาทางด้านการเงิน	29.2	28.5	33.3	15.3	42.8	33.8	31
การขาดคนทำงานช่วยครอบครัว	16.2	15.3	22.2	9.3	34.2	6.9	16.1
ด้านสังคม							
การมีปัญหากับเพื่อน/เพื่อนบ้าน	13.4	13.2	14.4	11.2	17.8	13.1	12.5
การเป็นคู่กรณีของอุบัติเหตุทางจราจร	7.4	7.1	8.9	10.7	5.3	3.8	7.7
การก่อคดีอาชญากรรมและคดีอื่น ๆ อันเกิดจากการดื่มแอลกอฮอล์ทำให้ครอบครัวได้รับความเดือดร้อน	3.9	3.7	5.6	6	6.6	0.8	1.2



การเคยได้รับอุบัติเหตุ/การบาดเจ็บจากการดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเกี่ยวน

ผู้ที่ดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเกี่ยวนเคยได้รับอุบัติเหตุ/การบาดเจ็บจากการดื่ม ร้อยละ 26.2 เพศชาย ร้อยละ 28.9 เพศหญิง ร้อยละ 8.9 กลุ่มอายุที่เคยได้รับอุบัติเหตุ/การบาดเจ็บมากที่สุด คือ อายุ 20-24 ปี ร้อยละ 37.5 รองมาอายุ 45 ปีขึ้นไป ร้อยละ 27.1 ต่ำกว่า 20 ปี ร้อยละ 25.0 อายุ 25-44 ปี ร้อยละ 23.4

ตาราง 17 การเคยได้รับอุบัติเหตุ/การบาดเจ็บจากการดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเกี่ยวน

การได้รับอุบัติเหตุ/ การบาดเจ็บจากการ ดื่มเกี่ยวน	รวม (665)	ชาย (575)	หญิง (90)	ต่ำกว่า 20 ปี (4)	20-24 ปี (16)	25-44 ปี (209)	45 ปีขึ้น ไป (436)
	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)
ไม่เคย	491 (73.8)	409 (71.1)	82 (91.1)	3 (75)	10 (62.5)	160 (76.6)	318 (72.9)
เคย	174 (26.2)	166 (28.9)	8 (8.9)	1 (25)	6 (37.5)	49 (23.4)	118 (27.1)

จำนวนครั้งที่เคยได้รับอุบัติเหตุ mean (min, max) 1.7 (1, 20)

ภาคใต้เคยได้รับอุบัติเหตุ/การบาดเจ็บจากการดื่ม ร้อยละ 30.9 ภาคกลางเคยได้รับอุบัติเหตุ/การบาดเจ็บจากการดื่ม ร้อยละ 26.2 ภาคเหนือเคยได้รับอุบัติเหตุ/การบาดเจ็บจากการดื่ม ร้อยละ 23.7 ภาคอีสาน เคยได้รับอุบัติเหตุ/การบาดเจ็บจากการดื่ม ร้อยละ 25.0

ตาราง 18 การเคยได้รับอุบัติเหตุ/การบาดเจ็บจากการดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเกี่ยวน แยกตามภาค

การได้รับอุบัติเหตุ/การบาดเจ็บ จากการดื่มเกี่ยวน	รวม (665)	เหนือ (215)	ใต้ (152)	กลาง (130)	อีสาน (168)
	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)
ไม่เคย	491 (73.8)	164 (76.3)	105 (69.1)	96 (73.8)	126 (75.0)
เคย	174 (26.2)	51 (23.7)	47 (30.9)	34 (26.2)	42 (25.0)

การประเมินปัญหาการดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเดือน

จากการประเมินปัญหาการดื่มสุราของกลุ่มตัวอย่างที่มีพฤติกรรมการดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเกี่ยวนในสังคมไทยด้วยแบบประเมิน AUDIT พบร้า ผู้ที่มีความเสี่ยงในระดับอันตรายและดื่มแบบติด ร้อยละ 32.6 กลุ่มตัวอย่างเพศชายพบร้ามีความเสี่ยงในระดับอันตรายและดื่มแบบติด ร้อยละ 35.3 กลุ่มตัวอย่างเพศหญิง มีความเสี่ยงในระดับอันตรายและดื่มแบบติด ร้อยละ 15.6 เปรียบเทียบความเสี่ยงที่ได้รับจากการดื่มในกลุ่มอายุต่าง ๆ พบร้า กลุ่มต่ำกว่า 20 ปี ที่มีความเสี่ยงในระดับอันตรายและดื่มแบบติด ร้อยละ 50.0 อายุ 25-44 ปี มีความเสี่ยงในระดับอันตรายและดื่มแบบติด ร้อยละ 36.8 อายุ 20-24 ปี มีความเสี่ยงในระดับอันตรายและดื่มแบบติด ร้อยละ 31.3 อายุ 45 ปีขึ้นไปมีความเสี่ยงในระดับอันตรายและดื่มแบบติด ร้อยละ 30.5



ตาราง 19 ความเสี่ยงที่ได้รับจากการดื่มสุราเลื่อน

การประเมินผล AUDIT	รวม (665)	ชาย (575)	หญิง (90)	ต่ำกว่า 20 ปี (4)	20-24 ปี (16)	25-44 ปี (209)	45 ปีขึ้น ไป (436)
	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)
ดื่มแบบเสี่ยงต่ำ	136 (20.5)	96 (16.7)	40 (44.4)	2 (50.0)	4 (25.0)	35 (16.7)	95 (21.8)
ดื่มแบบเสี่ยง	312 (46.9)	276 (48)	36 (40)		7 (43.8)	97 (46.4)	208 (47.7)
ดื่มแบบอันตราย	104 (15.6)	99 (17.2)	5 (5.6)	1 (25.0)	4 (25)	40 (19.1)	59 (13.5)
ดื่มแบบติด	113 (17.0)	104 (18.1)	9 (10)	1 (25.0)	1 (6.3)	37 (17.7)	74 (17.0)

ภาคใต้มีความเสี่ยงในระดับอันตรายและดื่มแบบติด ร้อยละ 53.3 ภาคกลางมีความเสี่ยงในระดับอันตรายและดื่มแบบติด ร้อยละ 42.3 ภาคอีสานมีความเสี่ยงในระดับอันตรายและดื่มแบบติด ร้อยละ 24.4 ภาคเหนือมีความเสี่ยงในระดับอันตรายและดื่มแบบติด ร้อยละ 18.6

ตาราง 20 ความเสี่ยงที่ได้รับจากการดื่มสุราเลื่อนแยกตามภาค

การประเมินผล AUDIT	รวม (665)	เหนือ (215)	ใต้ (152)	กลาง (130)	อีสาน (168)
	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)
ดื่มแบบเสี่ยงต่ำ	136 (20.5)	68 (31.6)	8 (5.3)	21 (16.2)	39 (23.2)
ดื่มแบบเสี่ยง	312 (46.9)	107 (49.8)	63 (41.4)	54 (41.5)	88 (52.4)
ดื่มแบบอันตราย	104 (15.6)	19 (8.8)	41 (27.0)	25 (19.2)	19 (11.3)
ดื่มแบบติด	113 (17.0)	21 (9.8)	40 (26.3)	30 (23.1)	22 (13.1)

การเคยเข้ารับการบำบัดการดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์

ผู้ที่เครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบເລືອນເຄຍได้การบำบัดอาการที่เกิดจากการดื่มมีเพียงร้อยละ 3.5 ชายมากกว่าหญิง กลุ่มอายุ 45 ปีขึ้นไป เคຍได้รับการบำบัด ร้อยละ 4.8 หากกว่าอายุ 25-44 ปี ร้อยละ 1.0

จำนวนครั้งที่เข้ารับการบำบัด 1-2 ครั้ง ($\text{min}=1$, $\text{max}=4$) อายุที่เข้ารับการบำบัดครั้งแรกประมาณ 47 ปี ($\text{min}=27$, $\text{max}=58$) อายุที่เข้ารับการบำบัดครั้งสุดท้าย อายุประมาณ 53 ปี ($\text{min}=47$, $\text{max}=59$)

ตาราง 21 การบำบัดการดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์

การบำบัดการดื่ม เครื่องดื่มแலกอฮอล์	รวม (665)	ชาย (575)	หญิง (90)	ต่ำกว่า 20 ปี (4)	20-24 ปี (16)	25-44 ปี (209)	45 ปีขึ้น ไป (436)
	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)
ไม่เคย	642 (96.5)	553 (96.2)	89 (98.9)	4 (100.0)	16 (100.0)	207 (99)	415 (95.2)
เคย	23 (3.5)	22 (3.8)	1 (1.1)			2 (1.0)	21 (4.8)

ภาคใต้เคยได้การบำบัดอาการที่เกิดจากการดื่มร้อยละ 6.6 ภาคเหนือเคยได้การบำบัดอาการที่เกิดจากการดื่มร้อยละ 3.3 ภาคอิสานเคยได้การบำบัดอาการที่เกิดจากการดื่ม ร้อยละ 3.0 ภาคกลางเคยได้การบำบัดอาการที่เกิดจากการดื่ม ร้อยละ 0.8

ตาราง 22 การบำบัดการดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์

การบำบัดการดื่มเครื่องดื่ม แอลกอฮอล์	รวม (665)	เหนือ (215)	ใต้ (152)	กลาง (130)	อีสาน (168)
	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)	n (%)
ไม่เคย	642 (96.5)	208 (96.7)	142 (93.4)	129 (99.2)	163 (97.0)
เคย	23 (3.5)	7 (3.3)	10 (6.6)	1 (0.8)	5 (3.0)

■ มุมมองแนวคิดด้านกฎหมาย ภาษีเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ในประเทศไทย

รัฐบาล (กรมสรรพสามิต, 2560) ได้มีการปรับปรุงโครงสร้างการจัดเก็บภาษีสุราให้เป็นไปตามพระราชบัญญัติภาษีสรรพสามิต พ.ศ. 2560 ซึ่งมีผลบังคับใช้ตั้งแต่วันที่ 16 กันยายน พ.ศ. 2560 โดยใช้อัตราภาษี 2 แบบ คือ อัตราตามปริมาณและมูลค่าในแต่ละประเภทสุรา โดยหากคำนวณแล้วอัตราใด จำนวนภาษีมูลค่าสูงกว่าให้ใช้อัตราหนึ่นในการจัดเก็บ ผนวกกับความกดดันการแข่งขันจากตลาดสุราชุมชน ทำให้โรงกลั่นสุราชุมชนเลือกที่จะเพิ่มยอดการขายโดยการจำหน่ายสุราถูกกว่าเดิมมากขึ้นเพื่อช่วยแบ่งเบาภาระด้านต้นทุน และตอบสนองความต้องการของลูกค้าในชุมชนที่มีรายได้น้อย

“...มันเป็นไปไม่ได้แก่ไม่ได้ (การขายสุราถูก) เพราะอย่างบ้านเรา ราคา ฐานทางชาวบ้านเรา คนรับจ้างจะให้ไปกินเหล้าเบียร์อย่างนั้นในครอบครัวก็ไปคนที่คนทางละ กินแบบนี้มันแค่ 25 บาท บางครั้งเป็นกินขาด 2 3 วันมันไม่กี่บาทเนาะ ใช่ พอดีนั่นทุนเรสูงใช่ไหม ลูกค้าเลยไม่เชื่อ ตั้นทุนเรสูงเรานี่รากค่า คิดว่าเบียร์ลังหนึ่งเมื่อก่อนเราย้าย 500 ขึ้นเป็น 700 ลูกค้าหายหมด พอมีเหล้าถูกกว่ามา ที่เขามาขออนุญาตใช่ไหม เขาเก็บเหล้าให้ไปกินอันนั้นเพราะมันถูก...” (หญิง 53 ปี)

ด้วยการจดทะเบียนและขั้นตอนในการขออนุญาตมีความยุ่งยาก ซับซ้อนแก่ผู้ผลิตสุรากลั่นรายเด็ก-กลางในชุมชน การหาทำเลที่ตั้ง แรงงาน เนื่องจากผู้ผลิตสุราบางคนไม่ได้มีพื้นที่เพียงพอ กำลังการผลิตน้อยไม่คุ้มค่ากับการที่จะต้องดำเนินการขออนุญาตผลิตแบบถูกกฎหมาย ซึ่งมีการเสียภาษีต่าง ๆ อื่นอีกนอกจากภาษีสุรา ทำให้มีอนาคตเงินน้ำเงินไม่เพิ่มในราคายาสุราจะทำให้มีต้นทุนสูงขึ้น ราคาก็สูงขึ้น ไม่สามารถสู้รากค่าขายสุราของผู้ประกอบการโรงสุรารายใหญ่ได้ เช่น ภาษีการขาย ภาษีโรงเรือน การต่ออายุใบอนุญาตในการผลิต ภาษีสิ่งแวดล้อม เป็นต้น รวมไปถึงการที่เจ้าหน้าที่รัฐบังคับมีการกระทำที่มีข้อบกพร่อง

“...แนวคิดของสุรากลั่นชุมชนก็มีผลดีนะครับ คือ เพิ่มรายได้ เพราะกลุ่มเกษตรกรอย่างผมก็ทำไม่น่าเบื่อ ทำแบบของสหกรณ์ขึ้นเป็นกลุ่ม ๆ แล้วก็ทำกัน ไม่ค่อยมีคนทำกัน พอทำแล้วก็ต้องขาย พอหลัง ๆ มาเนี่ยก็มาบวกกับกฎหมายที่คือการผลิตไม่ให้เกิน 5 แรงม้า คงงานไม่ให้เกิน 6 คน นึกอีกว่าจะแล้วแต่ผลิตน้อยก็ได้น้อยเน้า จำนวนที่จะส่งมันก็ไม่พอ ก็อย่างว่าจะแล้วทำไม่ถึงให้จำกัด พุดง่าย ๆ ก็คืออย่างได้เพิ่มอะ อย่างได้จาก 5 แรงม้าเพิ่มเป็นลัก 50 แรงม้า หรือว่าไม่ถึงก็ได้...” (ชาย 74 ปี)

“...ต้มในป่า ต้มแคนเน็กแล้วนำมาตรวจ ไม่คุ้ม กับตัวร้ายอยู่บ้านมาก ไม่เคยโคนจับ (ถ้าผลิตในปริมาณมาก)...” (ชาย 72 ปี)

“...กฎหมายไม่ต้องแก้แล้ว กฎหมายมันดีอยู่แล้ว แต่เจ้าหน้าที่ปฏิบัติให้ได้ก็แล้วกัน เพียงแต่เจ้าหน้าที่นี่แหละ มันไม่ได้ เจ้าหน้าที่เข้าไม่ทำความสะอาดกฎหมาย เขายังว่าชาวบ้านไม่ทำความสะอาดกฎหมาย แต่ชาวบ้านนี่ทำงาน เขาว่ายังไงก็ทำแบบนั้นหมด มีแต่เจ้าหน้าที่นี่แหละที่ทำเรื่องมาให้...” (ชาย 48 ปี)

“...อย่างปืน อุ้กันตามซื้อเนอะ มันยะເຕືອນ ยะໄວ້ພອກນີ້ ยะໄວ້ຫຼູກທີ່ຫລານກິນ ຄໍາຈະໄປຢະທີ່ມີກາຍີ ເປັນຍະເສຣອຍ່າງນັ້ນ ປັກກ່ອບໄດ້ຍະ ເພຣວ່າສານທີ່ເຫັນນີ້ ທີ່ເປັນຍະໄດ້ ອຍ່າງລຸງບັດບ້ານໃຕ້ນີ້ ເປັນມີສານທີ່ ຕົ້ນທ່າງແມ່ນ້ຳຈະອັນຈະອື່ ເປັນທີ່ແລ້ວແລ້ວເປົ້າກົງໄປອົບຮົມແລ້ວ ເພຣວ່າເປັນນີ້ທີ່ ຈະມາຍະເປັນເອກົນທໍາຍອົກຫຼາວອົກຕາໄປເລຍອຍ່າງອົ້ນ ເຫັນປະລະ ນີ້ຍະໄວ້ພອກນີ້...” (หญิง 65 ปี)



“...แนวความคิดว่าภาษีมันทำไม้มันช้าช้อน แล้วที่โดนหนักไปกว่านั้นคือ สรรพการ ที่ตึ่งวันนี้ รายได้เนี่ย ถ้าหากว่า 1 ปี เนี่ย รายได้เกินกว่า 1 ล้าน 8 แสน คุณจะต้องไปเสียแผลให้กับสรรพการ เสียรายได้บุคคลธรรมด้า ต้องเสียที่สรรพการแหน่ครึ่ง หนึ่ง แล้วก่อว่า เอ็จทำไม้ภาษีที่เมืองไทยทำไม้ช้าช้อน ที่ดินเขามีฝืน เข้าต้องไปเสียที่ดินก่อน คุณจะสร้างคุณต้องไปเสียโรงเรือน แล้วภาษีต่อมิอะหังก์โคน...” (ชาย 56 ปี)

“...เรื่องภาษีนี่หนา คือว่าเหมือนว่ามันโคนกีดกันนั่นคือ ครับ ครับรายใหญ่ พากช้างที่ทำเหล่ายอดข้าว เหล้าโรง เมื่อไหร่เขานี่ ก็ตีกันว่าขาดราคาน้ำที่สุดเลยนะครับ ก็คือว่าต้นทุนการผลิต ค่าแสตมป์ก็ประมาณ 40 กว่าบาท 45-47 เนี่ยครับ แล้ว ก็ถ้าสมมุติว่ามีค่าขาดแผล กำไรก็จะบ่เหลือแล้วครับ เลยทำให้โรงผู้ผลิตสร้างชุมชนเนี่ยมีต้นทุนเพิ่มขึ้น มันจะไม่สามารถไปแข่งขัน กับรายใหญ่ แข่งขันไม่ได้ สมมุติว่าเราย้ายออกนอกตลาดแม่นก่อ ขายได้นิดเดียวมันอยู่บ่ออยู่ได้หรอกโคนภาษี โคนอะไรนี่นา ขาย ก็เลิกทุกโรง เกือบทุกโรงก็ต้องขายเหล้าเกือกันครับ...” (ชาย 55 ปี)

ในทางปฏิบัติกลับพบว่า บางพื้นที่ที่มีโรงงานผลิตสุรากลั่นชุมชนได้ทำการยื่นคำขอรับแสตมป์สรรพสามิตกับเจ้าหน้าที่ สรรพสามิต โดยเจ้าหน้าที่จะระบุขั้นต่ำในการซื้อแสตมป์สรรพสามิต เช่น ประมาณ 200-300 ดวง หรืออาจมากกว่านี้ ขึ้นอยู่กับ เจ้าหน้าที่แต่ละพื้นที่ ทั้งที่ในประกาศของกรมสรรพสามิตเรื่อง กำหนดการใช้ การคิดจำ และการปิดแสตมป์สรรพสามิตสำหรับ สินค้าสุรา ข้อ 2 (ราชกิจจานุเบกษา, 2560) ไม่ได้กำหนดจำนวนขั้นต่ำ เพียงแต่กำหนดให้ซื้อเป็นจำนวนพอใช้ในโรงงานเท่านั้น และถ้าผู้ผลิตซื้อไม่ถึงปริมาณขั้นต่ำตามที่เจ้าหน้าที่สรรพสามิตแจ้ง ในบางรายเจ้าหน้าที่สรรพสามิตจะเข้ามาตรวจสอบ หรือมี การเก็บค่าดูแลแสตมป์ ซึ่งไม่มีประกาศในกฎหมาย ทำให้ผู้ผลิตบางรายต้องรับภาระเพิ่มเกินความจำเป็น

“...ถ้าเดือนไหนที่ขายดีก็จะซื้อประมาณ 300 ดวง ดวงละ 33.40 สตางค์ (สุรา 28 ดีกรี) เขายังได้บังคับ คือสมมุติว่าเดือน นี้ถ้าเราไฟลั่น (ขายดี) เรายังซื้อ 700 ดวง บ้างครึ่ง 500 ดวง อย่างต่ำขายขอให้ 300 ดวง ขึ้นต่างบน เมื่อไหร่กัน ก็ต้องซื้อบังคับของเขานะ ไม่ได้ซื้อบังคับของเขานะ ถ้าเราต่ำกว่า 300 ดวง เป็นก็จะมาลง (สรรพสามิต) เป็นจะมาจ่าจี้จ่าให้เรา มาดูว่าเราออก “ขายด้วยกัน” ก่อ ขายดำเนินคือ ขายบ่อติดแสตมป์ถ้าขายบ่อติดแสตมป์บ่อเดียวเราบ่อทำละ เขายังลัว คือเป็นปรับสูง...” (หญิง อายุ 62 ปี)

“...35 ดีกรี ดวงละ 39 ของค่าดูแลด้วย เขายกอ่อนนิ่นอีก 300 ทุกเดือน ค่ามาตรฐานแลติดแสตมป์ ไม่ไว ๆ จ่ายเท่านั้นแหล่ะ จ่าย ให้สรรพสามิตที่นั้นแหล่ะ พร้อมซื้อแสตมป์...” (หญิง 53 ปี)

“...อย่างน้อย 200-300 ดวง (เจ้าหน้าที่สรรพกรบังคับขั้นต่ำให้ซื้อการแสตมป์เดือนละ 200 ถึง 300 ดวง)...” (ชาย 56 ปี)

ต่อมาเมื่อผู้ผลิตเห็นว่ามีภาระสูงขึ้นจากทั้งภาษี ค่าจ้างแรงงาน ปัญหาในการจำหน่ายและการผลิต เป็นต้น ทำให้ผู้ผลิต บางรายได้มีการขายสุราถือ เนื่องจากต้องจ่ายค่าเช่าที่ดินที่สูงขึ้น รวมไปถึงเพื่อต้องการหลีกเลี่ยงความยุ่งยากในการขอใบอนุญาตในการผลิตสุรา และยอมรับที่จะเสียค่าปรับกับเจ้าหน้าที่สรรพสามิตแทน เพราะมองว่าค่าปรับนั้นเสียอย่างกว่าการทำ ตามกฎหมาย และมีรายได้มากขึ้น โดยเจ้าหน้าที่สรรพสามิตกับผู้ผลิตได้ร่วมมือกันโดยอาศัยมาตรา 31 ตามพระราชบัญญัติสุรา พ.ศ. 2493 ที่มีโทษปรับไม่เกิน 5,000 บาท ซึ่งเป็นมาตรฐานที่มีโทษน้อย

นอกจากนี้ยังรวมไปถึงการจำหน่ายสุราของผู้จำหน่ายสุราบางรายด้วย ที่ยอมเสียค่าปรับแทนการไปขอใบอนุญาตการ ขายสุรา โดยผู้จำหน่ายสุราเล็งเห็นว่าต้นทุนในการผลิต การขออนุญาตจะต้องใช้เงินในปริมาณมาก หรือถ้าต้องมีการเสียค่าปรับ อาจได้รับโทษปรับสูงถึง 50,000 บาท ตามพระราชบัญญัติภาษีสรรพสามิต พ.ศ. 2560 ผู้จำหน่ายสุราจึงเลือกเสียเป็นค่าปรับกับ เจ้าหน้าที่ ปีละ 12,000 - 20,000 บาท ตามที่ตกลงกันและจ่ายให้กับตำรวจเดือนละ 500 บาท เพราะจะได้ไม่ต้องวุ่นวายกับการ ถูกจับ และยังเป็นการลดภาระของผู้จำหน่ายสุราเหลืออีก

“...รู้ขั้นตอนการขออนุญาต แต่ไม่ได้ขอ เพราะต้องลงทุนเยอะ ต้องทำโรงให้ได้มาตรฐาน มีที่กั้น มีการบำบัดน้ำเสีย (มาตรฐานหลายด้าน) หากลงทุนต้องใช้ต้นทุนประมาณ 5 - 6 แสนบาท ต้องมีค่าใช้จ่ายในการซื้อแสตมป์มาติดอีก ต้องมีอุปกรณ์ วัดปริมาณและก่อซ่อม จึงใช้วิธีจ่ายเป็นค่าปรับในทุก ๆ เดือน และลุงยินยอมและยินดีในการเสียค่าปรับให้กับสรรพสามิต โดยจะ ถูกปรับทุก ๆ 4 เดือนต่อครั้ง ครั้งละ 3,000 บาท (ไม่มีแสตมป์) แต่ในซื้อของคนเสียค่าปรับ ต้องเปลี่ยนซื้อไปเรื่อย ๆ ...” (ชาย 44 ปี)

“...ทางร้าน ไม่ได้เป็นผู้ผลิตเอง แต่รับเอกสารของน้องสาวมาขาย จึงไม่มีการขออนุญาตผลิต และจำหน่าย แต่มีการเสียเงิน ดังนี้ จ่ายสรรพสามิตจังหวัด 6 เดือน เป็นเงิน 10,000 บาท จ่ายให้ตำรวจเดือนละ 500 บาท...” (ชาย 47 ปี)



“...ผู้จำหน่ายไม่มีการผลิต จึงไม่มีกระบวนการขออนุญาตการผลิต แต่จ่ายให้เจ้าหน้าที่ตรวจสอบ เดือนละ 500 บาท จ่ายให้สรรพสามิต 4 เดือนครึ่ง ๆ ละ 3,000 บาท จ่ายให้ล้วนปกของพื้นที่xxxx เท่าเดือนละ 1,000 บาท (หมายรวมทุกชุมชนที่ตนเองเป็นเจ้าของ) จ่ายให้ล้วนกลาง (จ่ายสรรพสามิตใหญ่) เดือนละ 1,000 บาท...” (ชาย 50 ปี)

“...ไม่มีการขออนุญาตในการผลิตและจำหน่ายอย่างถูกต้องตามกฎหมาย ผู้จำหน่ายจึงต้องมีค่าใช้จ่าย เพื่อให้สามารถจำหน่ายได้ ดังนี้ จ่ายให้เจ้าหน้าที่ตรวจสอบ เดือนละ 500 บาท จ่ายให้สรรพสามิต ปีละ 20,000 บาท...” (หญิง 51 ปี)

อย่างไรก็ตาม ถึงแม้มกรรมสรรพสามิตจะควบคุมการผลิตสรุราโดยออกใบอนุญาตผลิต รวมทั้งมีการควบคุมการผลิต การจำหน่ายและการตรวจสอบคุณภาพสุราที่ได้มาตรฐานสุรากลางที่กรรมสรรพสามิตกำหนด ก็ยังคงมีอิทธิพลกิจหนื้น คือ ธุรกิจดองเหล้า ที่เมื่อในอดีตจะนำสุราขามาใช้ผสมกับสมุนไพรตากแห้งบดเป็นผง ต่อมามีการปรับเปลี่ยนนำสมุนไพรห่อผ้าขามา เช่นเหล้ายังคงมีผู้นิยมดื่มและถือว่าผิดกฎหมายภายใต้พระราชบัญญัติภาษีสรรพสามิต พ.ศ.2560 (สำนักงานคณะกรรมการกฤษฎีกา, 2560) ถือว่าดื่มน้ำสุราที่ไม่ได้ผ่านกระบวนการตรวจสอบคุณภาพ เนื่องจากไม่อนุญาตให้ทำเหล้ายอดองเพื่อขายได้ ยกเว้นเพื่อการบริโภคเองเท่านั้น ส่วนอิกรายที่ได้รับการยกเว้นคือ การนำเหล้าไปผสมเพื่อทำยาแผนโบราณ เช่น ยาแก้ไอ มักระทีบโรง เป็นต้น โดยผู้ผลิตจะต้องนำบรรจุภัณฑ์ และส่วนผสมในการผลิตยาแผนโบราณไปให้สำนักงานคณะกรรมการอาหารและยาตรวจสอบ ซึ่งถ้าหากผ่านการตรวจสอบ ก็สามารถนำมาจำหน่ายได้ แต่จะถูกจัดอยู่ในหมวดยาแผนโบราณ ซึ่งสามารถขายได้ที่ร้านขายยาเท่านั้น (ไทยรัฐ, 2562)

“...อย่างให้มีการเก็บภาษีแบบขั้นเงิน แล้วสามารถตั้งร้าน (ขายยอดอง) หรืออ้อมขายได้อย่างถูกกฎหมายมากกว่า การต้องแอบขาย แล้วเสียค่าปรับแบบนี้ไม่คุ้มค่า เพราะบางเดือนมีการเสียค่าปรับหลายครั้ง และเสียหลายทาง แทนที่จะได้กำไร ก็ต้องมาคอยระวัง ถ้าเดือนไหนมีติดร้านไว แล้วโดนจับได้ ก็ต้องปิดร้าน วิ่งไปเสียค่าปรับในเมือง...” (ชาย 50 ปี)

■ ปัญหาอุปสรรคในการดำเนินงานในครั้งนี้

- การเมืองได้รับความร่วมมือจากผู้ผลิต โดยผู้ผลิตสรุราบางแห่งจากพื้นที่ภาคเหนือ ภาคใต้ ได้ให้ข้อมูลในลักษณะเดียวกัน คือ เจ้าหน้าที่เคยบอกว่า ไม่ต้องให้ข้อมูลใด ๆ ทั้งสิ้นแก่บุคลาภายนอกที่ไม่ใช่เจ้าหน้าที่ของรัฐ หากมีการมาสอบถาม ข้อมูลต่าง ๆ เป็นอุปสรรคสำคัญในการเข้าถึงข้อมูล
- ผู้ผลิตเกิดความหวั่นระแวงที่มีงานภาคสนาม ความกลัวจะเป็นการล่อซื้อของเจ้าหน้าที่ซึ่งเป็นอุปสรรคสำคัญในการเก็บรวบรวมข้อมูล
- หลายพื้นที่ไม่มีรายงานผู้ที่ได้รับผลกระทบจากการผู้ดื่มสุราเสื่อม ส่วนหนึ่งที่ได้รับผลกระทบไปรับการรักษาที่โรงพยาบาลประจำจังหวัด ไม่ได้รับการรักษาที่โรงพยาบาลส่งเสริมสุขภาพตำบล ต้องขอข้อมูลจากโรงพยาบาลประจำจังหวัด ซึ่งมีขั้นตอนที่ต้องผ่านการรับรองจริยธรรมงานวิจัยของโรงพยาบาล ช่วงเวลาในการดำเนินงานไม่เพียงพอสำหรับการดำเนินงานโครงการนี้
- ความร่วมมือในการแบ่งปันข้อมูลของหน่วยงานภาครัฐน้อย บางพื้นที่ บางหน่วยงานไม่ให้ความร่วมมือ ซึ่งอาจจะเกิดจากการที่ไม่มีการจัดเก็บแบบเป็นระบบฐานข้อมูล การที่เจ้าหน้าที่มีภาระงานเป็นจำนวนมาก ประกอบกับการให้ความสำคัญในการแบ่งปันข้อมูลแก่หน่วยงานอื่นยังมีน้อย ยังไม่เห็นประโยชน์ของการแบ่งปันข้อมูล ความหวั่นระแวงในการที่จะให้หน่วยงานอื่นร่วมใช้ข้อมูล เช่น ข้อมูลพฤติกรรมสุขภาพ ข้อมูลการเจ็บป่วย และข้อมูลอุบัติเหตุของผู้ดื่มสุราเสื่อม ข้อมูลการจับกุมการผลิต จำหน่ายแบบเตือน เป็นต้น
- สถานการณ์การแพร่ระบาดของเชื้อโรคโควิด-19 ทั่วประเทศ ส่งผลให้เจ้าหน้าที่สาธารณสุขไม่มีเวลาในการรวบรวมข้อมูล พฤติกรรมสุขภาพ ข้อมูลการเจ็บป่วยให้แก่ทีมวิจัย ที่มีการจัดทำจดหมายราชการ การติดต่อ ติดตามผลอย่างต่อเนื่อง แล้วก็ตาม



บทที่ 5 สรุปผลการศึกษา

■ สรุปผลการศึกษา

การศึกษาระบบการผลิต การตลาดและจำหน่ายสุราเลื่อน ด้วยการเก็บข้อมูลเชิงปริมาณผู้ที่มีพฤติกรรมการดื่มสุราเลื่อนในช่วง 12 เดือนที่ผ่านมา จำนวน 665 คน การเก็บข้อมูลการสังเกต และเชิงคุณภาพโดยสัมภาษณ์เชิงลึกผู้ที่เกี่ยวข้องกับการผลิตสุราเลื่อน 24 ราย ประกอบด้วย เจ้าของโรงกลั่นสุราเลื่อน ผู้ผลิตหรือผู้กลั่นเหล้า โดยสามารถจำแนกลักษณะพื้นที่โรงกลั่นสุราเลื่อน แบ่งลักษณะพื้นที่เป็น 2 แบบ คือ

1. โรงกลั่นสุราที่ได้รับอนุญาตให้ผลิตตามกฎหมาย ขายแบบทั้งตามระบบภาษีและขายเลื่อน จำนวน 14 แห่ง โรงกลั่นทั้งอยู่ในสถานที่ตั้งเปิดเผย เข้าถึงง่าย
2. โรงกลั่นสุราเลื่อน ผลิตและขายแบบผิดกฎหมาย จำนวน 10 แห่ง ตั้งอยู่ในสถานที่ปิดปิด เข้าถึงยาก เช่น ในสวน ในไร่ หรือบ้านรายขอบซ่อนอยู่ภายในบ้าน หรือห้องเล็ก ๆ เอวัววหลังบ้าน มีการปิดบัง ซ่อนเร้นไม่สามารถมองเห็นได้ สภาพพื้นที่ ภายนอก อุปกรณ์การหมัก-กลั่นไม่สะอาดอาจเท่าโรงกลั่นที่ได้รับอนุญาตให้ผลิต กำลังการผลิตไม่มาก

รูปแบบ กระบวนการผลิตสุราล้วนของแต่ละภูมิภาคไม่มีความแตกต่างกัน โดยจะต่างกันตรงวัตถุดิบที่ใช้ในการผลิต เช่น ภาคเหนือ ภาคกลาง และภาคตะวันออกเฉียงเหนือ ส่วนใหญ่ใช้ข้าวเหนียวและลูกแพร (แป้งเชื้อเหล้า) เป็นวัตถุดิบสำคัญ ในส่วนของภาคใต้ใช้น้ำตาลโตนดเป็นวัตถุดิบสำคัญ เช่นเดียวกับต้นทุนการผลิตที่มีความต่างกัน ต้นทุนเพิ่มขึ้นจากการผลิตและขายแบบเลื่อน คือค่าบรรจุภัณฑ์ เช่น ขวดเปล่า ฝาจีบ กล่องกระดาษ ฉลาก (ตรายี่ห้อ) และอาการแสดงมปสำหรับ 30 ดิกรี 35 ดิกรี 40 ดิกรี ต้นทุนวัตถุดิบ และเชื้อเพลิงไม่แตกต่างกัน เนพาะต้นทุนน้ำสุราล้วนประมาณลิตรละ 30 – 53 บาท การขายแบบเลื่อนสามารถขายได้ถูกกว่าผู้ที่ได้ปริมาณน้ำสุราที่มากกว่าเมื่อเทียบกับจำนวนเงินที่จ่ายเมื่อซื้อสุราล้วนแบบถูกกฎหมาย

ขั้นตอนในการขออนุญาต จดทะเบียนมีความยุ่งยาก ซับซ้อน ที่ต้องทำให้แล้วที่ตั้ง แรงงานสำหรับการผลิต การจำกัดจำนวนการผลิต อัตราภาษีที่เพิ่มขึ้น การกระทำของเจ้าหน้าที่รัฐบังคับที่อาศัยช่องว่างของกฎหมายในการหาเงิน ผนวกกับความกดดันการแข่งขันจากตลาดสุราชุมชน ทำให้โรงกลั่นสุราชุมชนเลือกที่จะเพิ่มยอดการขายด้วยการผลิตและขายสุราเลื่อนมากขึ้น เพื่อเป็นการลดต้นทุน รายจ่ายอื่น ๆ และตอบสนองความต้องการของผู้บริโภคในชุมชนที่มีรายได้น้อย

กลยุทธ์ทางการตลาดสุราเลื่อนในสังคมไทย

- ด้านผลิตภัณฑ์เลื่อนประเภท สุราล้วน น้ำข้าว น้ำตาลมาหรือหวาน สาโท ยาดองเหล้า ผลิตภัณฑ์เลื่อนของแต่ละแห่ง ขึ้นอยู่กับความต้องการ ความชอบของลูกค้าในพื้นที่เป็นหลัก ทั้งรสชาติและความแรงของแอลกอฮอล์ (ดิกรี) ภายนอกบรรจุภัณฑ์สำหรับใส่สุราเลื่อนทุกพื้นที่นำภูมิภาคที่เคยใส่น้ำดื่ม เบียร์ เหล้า กลับมาใช้ช้า และถุงพลาสติก เป็นต้น
- ด้านราคา ผู้ผลิตสุราเลื่อนทุกรายจะตั้งราคาขายถูกกว่าสุราที่ขายแบบถูกกฎหมาย เนื่องจากไม่ต้องจ่ายค่าภาษีต่าง ๆ ค่าอาการแสดงมป ค่าภายนอกบรรจุภัณฑ์ โดยราคาสุราเลื่อนจะถูกกว่าหลายเท่าตัว เช่น สุราเลื่อน ขายราคาเพียงแบบ (330 มลลิลิตร) ละ 50 บาท สุราแบบถูกกฎหมาย ขายราคาแบบ (330 มลลิลิตร) ละ 150 บาท
- ด้านช่องทางการจัดจำหน่าย ผู้ผลิตสุราล้วนที่โรงกลั่นที่มีการขออนุญาตกลั่นแบบถูกกฎหมายและมีขายแบบเลื่อนส่วนใหญ่จะตั้งอยู่ภายในบ้าน ชุมชน หมู่บ้าน จ่ายต่อการเดินทางมาซื้อ ลูกค้าสามารถซื้อสุราเลื่อนได้ตลอดเวลา บางแห่งมีการจัดสถานที่ มุ่งเล็ก ๆ สำหรับลูกค้าที่นั่งดื่ม เพื่อพูดคุยสังสรรค์กัน และยังมีกับแกล้ม น้ำดื่มให้ฟรี รวมถึงร้านขายของชำภายในหมู่บ้าน ส่วนโรงกลั่นแบบเลื่อนที่ไม่ได้ขออนุญาตการผลิตจะตั้งอยู่ในเขตหมู่บ้านที่ห่างไกลจากชุมชน คนในชุมชนสามารถไปซื้อที่หน้าโรงกลั่น บ้านคนกลั่น ร้านขายของชำในหมู่บ้าน
- ด้านการส่งเสริมการตลาด ใช้วิธีการแคมเปญสุรา แจก หรือนำน้ำสุราล้วนให้ฟรีตามงานต่าง ๆ ในหมู่บ้าน เพื่อสร้างความเชื่อมั่น ความสัมพันธ์ที่ดีภายในชุมชน



การเข้าถึง พฤติกรรมการดื่ม-ดื่ม จำนวนผู้ดื่มสุราเลื่อนในการศึกษาครั้งนี้จำนวน 665 คน เป็นเพศชายร้อยละ 86.5 มากกว่า เพศหญิง ผู้ที่ดื่มสุราเลื่อนส่วนใหญ่ อายุ 45 ปีขึ้นไป ร้อยละ 65.6 รองมาอายุ 25-44 ปี ร้อยละ 31.4 สถานภาพสมรส ร้อยละ 71.3 ระดับการศึกษาประถมศึกษา ร้อยละ 48.6 ระดับมัธยมศึกษาตอนต้น ร้อยละ 17.6 อาชีพรับจ้างทั่วไป ร้อยละ 33.5 รองมา คือ เกษตรกร/ชาวสวน (เจ้าของ) ร้อยละ 32.5 มีรายได้เฉลี่ยต่อเดือนในช่วง 5,000-10,000 บาท ร้อยละ 38.9 เหตุผลของการเลือกซื้อดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเลื่อนเหตุผลที่สำคัญที่สุด เนื่องจากราคาถูก ร้อยละ 54.3 สถานที่ซื้อเหล้าเลื่อนบ่อบอยที่สุดในช่วง 12 เดือนที่ผ่านมาโดยนิยมซื้อมากที่สุด คือ ร้านขายของชำในชุมชน ร้อยละ 37.2 รองมา คือ โรงกลั่นสุรา โรงต้มเหล้า ร้อยละ 36.6 วิธีการซื้อ คือ เดินไปซื้อ ซื้อ-ขับรถไปซื้อ สุราเลื่อนสามารถแบ่งชื้อแบบย่อยได้ เช่น ชื้อทีละเป็น坛/坛 เป็น坛 7-10 บาท ชื้อใส่ถุง ชื้อ 1 ก๊อก 15-20 บาท ซึ่งเป็นขาดเครื่องดื่มบำรุงกำลัง 20 บาท ซึ่งเป็นแบบ 40-50 บาท เหตุผลที่ทำให้เลือกซื้อดื่มที่โรงกลั่นสุรา โรงต้มเหล้า มากที่สุด คือ ใกล้ เดินทางสะดวก ราคาถูก มั่นใจว่าปลอดภัย คนต้ม (กลั่น) ก็กิน ความถี่การดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเลื่อน ในภาพรวมส่วนใหญ่ดื่มทุกวัน (7 วัน/สัปดาห์) ร้อยละ 25.6 รองมาคือ ทุกสัปดาห์ (1-2 วัน/สัปดาห์) ร้อยละ 20.0

ผู้ที่มีพฤติกรรมการดื่มสุราเลื่อนทุกวันส่วนใหญ่ซื้อที่โรงกลั่นสุรา โรงต้มเหล้ามากที่สุด ร้อยละ 46.9 รองมา คือ ซื้อที่ร้านขายของชำในชุมชน ร้อยละ 43.5 ผู้ที่ดื่มสุราเลื่อนทุกสัปดาห์ส่วนใหญ่ซื้อที่ร้านขายของชำในชุมชน ร้อยละ 44.1 รองมา คือ ซื้อที่โรงกลั่นสุรา โรงต้มเหล้ามากที่สุด ร้อยละ 43.1 เป็นผู้ดื่มแบบหนักโดยดื่มน้ำดื่ม 3 เป็นขึ้นไป ร้อยละ 75.9 โดยผู้ที่มีพฤติกรรมการดื่มสุราเลื่อนแบบหนักเดือนละครั้งหรือมากกว่า ส่วนใหญ่ซื้อที่ร้านขายของชำในชุมชน ร้อยละ 42.0 รองมา คือ ซื้อที่โรงกลั่นสุรา โรงต้มเหล้ามากที่สุด ร้อยละ 39.9

ปริมาณการดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเลื่อนใน 12 เดือนที่ผ่านมา ผู้ดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเลื่อนดื่มทั้งปีปริมาณเฉลี่ย 20.78 ลิตร เพศชายดื่มน้ำดื่ม 22.99 ลิตร เพศหญิงดื่มน้ำดื่ม 6.69 ลิตร กลุ่มอายุ 25-44 ปี เป็นกลุ่มที่ดื่มปริมาณมากกว่าอายุอื่น ๆ ดื่มน้ำดื่ม 24.41 ลิตร

ผู้ที่ดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเลื่อนได้รับผลกระทบด้านร่างกายและจิตใจหลายเรื่อง คือ ภูกคนที่ดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ พฤติชาหยาบคายใส่มากที่สุด ร้อยละ 50.2 รองมา คือ ถูกรบกวนและทำให้รู้สึกลำบาก ร้อยละ 49.6 มีปัญหาภายในครอบครัวหรือปัญหาชีวิตสมรส ร้อยละ 34.0

ผู้ที่ดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์แบบเลื่อนเคยได้รับอุบัติเหตุ/การบาดเจ็บจากการดื่ม ร้อยละ 26.2 กลุ่มอายุที่เคยได้รับอุบัติเหตุ/การบาดเจ็บมากที่สุด คือ อายุ 20-24 ปี ร้อยละ 37.5

การประเมินปัญหาการดื่มสุราเลื่อนด้วยแบบประเมิน AUDIT พบว่า ผู้ที่มีความเสี่ยงในระดับอันตรายและดื่มแบบบิด ร้อยละ 32.6 กลุ่มต่ำกว่า 20 ปี ที่มีความเสี่ยงในระดับอันตรายและดื่มแบบบิด ร้อยละ 50.0 อายุ 25-44 ปี มีความเสี่ยงในระดับอันตรายและดื่มแบบบิด ร้อยละ 36.8 เป็นผู้เคยได้การบำบัดอาการที่เกิดจากการดื่มมีเพียงร้อยละ 3.5

ทางที่มีวิจัยได้พยายามประสานงานติดต่อข้อมูลสุขภาพของคนในพื้นที่ทำการสำรวจในครั้งนี้มากกว่า ร้อยละ 90 ไม่มีรายงานผู้ที่มีปัญหาสุขภาพที่เกิดจากการดื่ม โดยได้รับเหตุผลว่า ส่วนใหญ่จะเข้าไปรับการรักษาที่โรงพยาบาลในตัวเมืองมากกว่าในพื้นที่จังหวัด

■ ข้อเสนอแนะ:

- การดื่มสุราของคนในชุมชนกล้ายเป็นวิถีชีวิตที่ต้องมีการดื่มหลังจากเสร็จสิ้นการทำงานในแต่ละวัน การดื่มเพื่อเริงกัน ย้อยก่อนที่จะรับประทานอาหารกันในครัวเรือน วัฒนธรรมการนำน้ำสุราไปช่วยงานประเพณี งานขึ้นบ้านใหม่ งานแต่งงาน งานศพ งานบวช เป็นต้น การจะลด ควบคุมการดื่มสุราเลื่อนในชุมชนออกจากจะให้ความรู้เรื่องอันตรายและผลกระทบที่เกิดขึ้นจากเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ในทุกกลุ่มอายุแล้ว ควรที่จะต้องสร้างวิถี วัฒนธรรมชุมชนใหม่ให้ระหว่างหนังสือที่ร่างกายได้รับมากขึ้น สร้างแนวความคิดใหม่ ที่ห่วงใยคนในชุมชนด้วยการไม่นำน้ำสุราเลื่อนไปร่วมแสดงความมีน้ำใจ ชุมชน ครอบครัวมีสุขหรือสนุกได้โดยไม่ต้องดื่มเครื่องดื่มแอลกอฮอล์
- การบังคับใช้กฎหมายในชุมชนอย่างเคร่งครัด การห้ามขายเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ในร้านขายของชำ การห้ามขายซื้อร้านรถโดยร่วมในตลาด (foodtruck)



- จากราตรีการขึ้นภาษีเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ของภาครัฐกลับกลายเป็นการเพิ่มช่องว่างทางด้านต้นทุน ราคาสุราถือเป็นการใช้ช่องว่างของกฎหมายในการหาเงิน (เข้ากระเปา) ของเจ้าหน้าที่ ผนวกกับความต้องการดื่มของคนในชุมชนที่รายได้น้อย เป็นปัจจัยสำคัญในการทำให้มีการจำหน่ายสุราถือเป็นส่วนของผู้ผลิต-จำหน่ายสุราถือเป็น ควรสร้างนิสัยความรับผิดชอบ การเป็นประชาชนไทยที่ต้องปฏิบัติตามกฎหมาย เปิดช่องทางให้ผู้ผลิต-จำหน่ายสุราถือเป็นร้องเรียนถึงการกระทำการผิดของเจ้าหน้าที่ ควรเพิ่ม และเข้มงวดในมาตรการในการดำเนินคดีแก่เจ้าหน้าที่ที่กระทำการผิด หรือกระทำการอันมิชอบด้วยกฎหมาย
- มาตรการควบคุมในแต่ละภาคมีความเข้มงวดในการบังคับใช้กฎหมาย การตรวจสอบปราบปรามแตกร่องก้นขึ้นอยู่กับนโยบาย ความเข้มงวดของหน่วยงานที่ดูแลด้านนี้ของแต่ละเขตพื้นที่ ซึ่งควรจะเป็นมาตรฐานเดียวกันทั่วประเทศ มิใช่เป็นความเข้มงวดเฉพาะบุคคล โดยเมื่อมีการโยกย้ายไปพื้นที่อื่น พื้นที่นั้นก็จะผ่อนเบang และพื้นที่อื่นที่ย้ายไปก็จะเข้มงวดขึ้นทันที



ເອກສາຮອ້າງອີງ

An Extended Model of Behavioural Process in Consumer Decision Making - Scientific Figure on Research Gate. Available from: https://www.researchgate.net/figure/The-basic-stimulus-response-model-Kotler-1997_fig3_305713436 [accessed 11 Jul, 2019]

Business Risk. (n.d.). Illegal alcohol deaths in Russia in 2010. Retrieved from <https://www.havocscope.com/illegal-alcohol-deaths-in-russia-in-2010/>

McCarty, C., Killworth, P. D., Bernard, H. R., Johnsen, E. C., & Shelley, G. A. (2001). Comparing Two Methods for Estimating Network Size. *Human Organization*, 60(1), 28-39. doi: 10.17730/humo.60.1.efx5t9gtgmg73y

Ngamjarus C., Chongsuvivatwong V. (2014). n4Studies: Sample size and power calculations for iOS. (The Royal Golden Jubilee Ph.D. Program). The Thailand Research Fund & Prince of Songkla University.

Rehm J., Kailasapillai S., Larsen E., Rehm, M. X., Samokhvalov, A. V., Shield, K. D., . . . Lachenmeier, D. W. (2014). A systematic review of the epidemiology of unrecorded alcohol consumption and the chemical composition of unrecorded alcohol. *Addiction*, 109(6), 880-893. doi: 10.1111/add.12498

Substance Abuse and Mental Health Services Administration (SAMHSA). (2014). 2012 Town Hall meetings to prevent underage drinking: moving communities beyond awareness to action. HHS Publication No. (SMA) 14-4838. Rockville, MD: Center for Substance Abuse Prevention. Retrieved from: <http://store.samhsa.gov/shin/content/SMA14-4838/SMA14-4838.pdf>

Strauss A.L., and Corbin J.M. (1998). Basic of qualitative research: Grounded Theory Procedures and Techniques. Thousand Oaks: Sage Publications.

Wayne, W.D. (1995). Biostatistics: a foundation of analysis in the health sciences. 6th ed. New York: John Wiley&Sons.

กนิษฐา ไทยกล้า. (2556ก). สถานการณ์การผลิต จำหน่ายและการดื่มสุราในลักษณะที่ไม่เสียภาษีพื้นที่จังหวัดพะเยา.

กรุงเทพมหานคร: จังหวัดพิมพ์.

กนิษฐา ไทยกล้า. (2556ข). การดื่มเครื่องดื่มที่มีแอลกอฮอล์กับความยากจนในครัวเรือนของภาคเหนือตอนบน.

กรุงเทพมหานคร: จังหวัดพิมพ์.

กนิษฐา ไทยกล้า. (2558ก). สถานการณ์สุรากลั่นชุมชน และผลกระทบจากการดื่มในพื้นที่ภาคเหนือตอนบน. เชียงใหม่:

สถาบันวิจัยวิทยาศาสตร์สุขภาพ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่.

กนิษฐา ไทยกล้า. (2558ข). เทคนิคการสำรวจเพื่อประเมินค่าประชากรกลุ่มเสี่ยงที่เข้าถึงยาก. กรุงเทพมหานคร: คอร์ฟิงชั่น.

กนิษฐา ไทยกล้า, วีนัส แก้วอุ่ย, และธีมา หมึกทอง. (2551). ครافتเบียร์กับกฎหมายในสังคมไทย. *วารสารกฎหมายสุขภาพและสาธารณสุข*, 4(3), 375-386.

กรมสุขภาพจิต. สถานการณ์การดื่มแอลกอฮอล์ในประเทศไทย/ ข้อแนะนำ. (2561). สืบค้นจาก: <https://www.dmh.go.th/news/view.asp?id=1234>

กรมสรรพสามิต. (2562). สรรพสามิตเตือนผู้ลักลอบผลิตสุราเถื่อนและให้คำแนะนำผู้บริโภคดื่มสุราที่ถูกกฎหมาย. สืบค้นเมื่อ 27 เมษายน 2563 สืบค้นจาก<https://gnews.apps.go.th/news?news=49425>

กรมสรรพสามิต. (2561). จำนวนใบอนุญาตทุกประเภททั่วประเทศแยกตามพื้นที่ปี พ.ศ. 2561. สืบคันเมื่อ 19 มีนาคม 2562, สืบคันจาก: <https://opendata.excise.go.th/>

กรมสรรพสามิต. (2560). การปรับโครงสร้างภาษีสรรพสามิตเหล้า-เบียร์ กรมสรรพสามิต กระทรวงการคลัง. สืบคันเมื่อ 27 เมษายน 2563 สืบคันจาก<https://www.excise.go.th/cs/groups/public/documents/document/dwnt/mjcx/~edisp/uatu/cm271091.pdf>



กรรมสูตรสมัมติ. (2558). สุรากลั่นชุมชน. สืบคันเมื่อ 19 มีนาคม 2562, สืบคันจาก: <https://www.excise.go.th/cs/groups/public/documents/document/mjaw/mdc5/~edisp/webportal16200079758.pdf>

กรมควบคุมโรค. สำนักสื่อสารความเสี่ยงและพัฒนาพฤติกรรมสุขภาพ. กลุ่มเฝ้าระวังสื่อและตอบโต้. (2556). สรุปและวิเคราะห์ข่าวประจำวันที่ 29 มิ.ย. - 1 ก.ค. 2556. นนทบุรี: กรมควบคุมโรค. สืบคันจาก: <http://www.riskcomddc.com/th/news/head-line-detail.php?id=18677>

ข่าวเวิร์คพอยท์. (2562, 4 กุมภาพันธ์). สรรพสามิตแพร่ บุกรือเพิงหมักสุราเลื่อนกลางป่า ยึดของกลางได้กว่า 1 หมื่นลิตร.

สืบคันจาก: <https://workpointnews.com/2019/02/04/สรรพสามิตแพร่-บุกรือเพ/>

ข่าวสด. (2560ก, 14 ธันวาคม). ชายโรงเหล้าเนื่องตีกีนีแรง ต้มหมื่นลิตรไว้ขายบีบใหม่ ขณะนอนใต้ถังเยี้ยย์เต็ม. สืบคันจาก: https://www.khaosod.co.th/around-thailand/news_669199

ข่าวสด. (2560ข, 19 ธันวาคม). สรรพสามิตบุกจับ 9 ผู้ต้องหาต้มเหล้าเลื่อน! ยึดของกลางเพียบ พบทรีมขายซ่อนเทศกาลปีใหม่. สืบคันจาก: https://www.khaosod.co.th/around-thailand/news_674542

คมชัดลึก. (2560, 28 กุมภาพันธ์). จับหนุ่มต้มเหล้าเลื่อนขาย! ข่าวทั่วไป. สืบคันจาก: <http://www.komchadluek.net/news/regional/262320>

คมชัดลึก. (2561, 19 กันยายน 2561). มาเลเซียช้อก! 2 วันตาย 19 คนจากเหล้าปลอม. สืบคันจาก: <http://www.komchadluek.net/news/foreign/344252>

ไทยรัฐออนไลน์. (2561, 26 ธันวาคม). สรรพสามิตบุกจับยาวยัยวัย61 ต้มเหล้าเลื่อนกลางนา หวังฟันกำไรช่วงปีใหม่. สืบคันจาก: <https://www.thairath.co.th/content/1455196>

ไทยรัฐออนไลน์. (2562, 23 กุมภาพันธ์). สุดสลด คนงานไร่ชาในอินเดีย สังเวยเหล้าเลื่อน ตาย 70 ล้มป่วยกว่า 200. สืบคันจาก: <https://www.thairath.co.th/news/foreign/1503335>

ไทยรัฐออนไลน์. (2562, 27 เมษายน). ชุมยادองเลื่อนมีหน้า รัฐลุยปราบ. สืบคันจาก: <https://www.thairath.co.th/news/business/1690490>

ธีรพล หล่อประดิษฐ์, และ ณรงค์ศักดิ์ หนูสอน. (2561). ปัญหาการดื่มสุราเลื่อนในชุมชนกับนโยบายควบคุมการดื่มสุราของประชาชนในประเทศไทย. วารสารวิทยาลัยพยาบาลบรมราชชนนี อุตรดิตถ์, 10(1), 154-163.

นพพล วิทยารพวงศ์, สมทิพ วัฒนพงษ์วานิช, กมลนัทธ์ มีถาวร และ พงศกร เรืองเดชชจร. (2559). นโยบายควบคุมเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ของประเทศไทยในกรอบ 5P. ศูนย์ข้อมูล สสส. สืบคันวันที่ 27 เมษายน 2563 สืบคันจาก <http://resource.thaihealth.or.th/library/hot/15058>

นวลตา อาภาคพงษ์กุล, ศิริรัตน์ โภศลวัฒน์, เยาวดี จรุญศักดิ์, รังสรรค์ อาภาคพงษ์กุล, อุรัววรรณ พัฒนสัตยวงศ์, และนิม่อนวงศ์ไทยเจริญ. (2552). การศึกษาพฤติกรรมผู้ดื่มและผู้ขายยาดองวิถีชุมชนภาคใต้ กรณีศึกษา เขตชุมชนเมือง จังหวัดสงขลา. สงขลา: ศูนย์วิจัยปัญหาสุรา. สืบคันได้จาก: <http://ihppthaigov.net/DB/publication/attachre-search/157/chapter1.pdf>

ประชาชาติธุรกิจ. (2561, 3 พฤษภาคม). เหล้าเลื่อนเป็นเหตุ! ชาวกัมพูชาดับแล้ว 14 ราย หลังดื่มเหล้าหมักทำเอง. เข้าถึงจาก: <https://www.prachachat.net/aseanaec/news-154945>

บริหารรศ ศิลปะกิจ, และพันธุ์นภา กิตติรัตน์เพบูลย์ (ผู้แปลและเรียบเรียง). (2552). แบบประเมินปัญหาการดื่มสุราแนวปฏิบัติสำหรับสถานพยาบาลปฐมภูมิ (ฉบับปรับปรุงครั้งที่ 2). นนทบุรี: แผนงานการพัฒนาระบบ รูปแบบ และวิธีการรักษาผู้มีปัญหาการบริโภคสุราแบบบูรณาการ(พรส.)

ผู้จัดการออนไลน์. (2560, 18 พฤษภาคม). สรรพสามิตรคนปูม บุกจับเหล้าเลื่อนกว่า 2 แสนลิตร. สืบคันจาก: <https://mronline.com/local/detail/9600000050569>

ผู้จัดการออนไลน์. (2562ก, 23 กุมภาพันธ์). เหล้าเลื่อนคร่าชีวิตชาวอินเดีย 69 ราย เข้าโรงพยาบาลหลายร้อย. สืบคันจาก:

<https://mronline.com/around/detail/9620000019016>

ผู้จัดการออนไลน์. (2556ข, 26 มิถุนายน). “พะ夷า” ครองแชมป์จังหวัดดื่มน้ำมากสูงสุด. สืบคันจาก: <http://www.manager.co.th/qol/viewnews.aspx?NewsID=9560000036900>



- ศูนย์ข้อมูลพิชวิทยา. (2545). สุราเสื่อน. นนทบุรี: กระทรวงสาธารณสุข. สืบค้นจาก: http://webdb.dmsc.moph.go.th/ifc_toxic/a_tx_1_001c.asp?info_id=151
- ศูนย์พิชวิทยารามอินดี้. (ม.ป.ป.). ภาวะเป็นพิษจาก methanol. สืบค้นจาก: <https://med.mahidol.ac.th/poisoncenter/th/pois-cov/Methanol>
- เศก เมฆารักษ์. (2552). การวิเคราะห์ประสิทธิภาพการผลิตสุรากลั่นชุมชนเขตภาคเหนือ. วารสารเศรษฐศาสตร์มหาวิทยาลัยเชียงใหม่, 13(1), 34-53.
- ยงยุทธ ภูมิประเทศ, และสูรศักดิ์ รัตนวนิช. (ม.ป.ป.). สุราชุมชน. สืบค้นจาก: <https://www.excise.go.th/cs/groups/public/documents/document/mjaw/mtax/~edisp/webportal16200101577.pdf>
- สาวีตรี อัษณางค์กรซัย (บรรณาธิการ). (2562ก). รายงานสถานการณ์การบริโภคเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ในสังคมไทยประจำปี พ.ศ. 2560. กรุงเทพฯ: สมมิตรพัฒนาการพิมพ์ (1992).
- สาวีตรี อัษณางค์กรซัย (บรรณาธิการ). (2562ข). รายงานสถานการณ์การบริโภคเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ รายจังหวัด พ.ศ. 2560. กรุงเทพฯ: สมมิตรพัฒนาการพิมพ์ (1992).
- สาวีตรี อัษณางค์กรซัย, และวนานิษฐ์ ลำไย. (2559). สุราชุมชน สถานการณ์ปัญหาในสังคมไทย. สืบค้นจาก <http://cas.or.th/wp-content/uploads/2016/04/Community-produced-alcohol-situation-factsheet.pdf>
- สำนักงานคณะกรรมการกฤษฎีกา. (2560). พระราชบัญญัติสรรพสามิต พ.ศ.2560 .สืบค้นจาก <http://web.krisdika.go.th/data/law/law2/%C007/%C007-20-9999-update.pdf>
- อมรินทร์เทเลวิชั่น. (2561, 11 เมษายน). เหล้าเสื่อนทำพิษ! ชาวบ้านในอินโดฯ ตายเกลื่อนมากกว่า 50 ศพ. สืบค้นจาก: <https://www.amarintv.com/news-update/news-8335/182126/>
- อินน์นิวส์. (2562, 7 กุมภาพันธ์). บุกหลายโรงเหล้าเสื่อนรายใหญ่โคราช. สืบค้นจาก: https://www.innnews.co.th/regional-news/news_314183/

สุราเถื่อนในสังคมไทย

Illegal liquor in Thai society